



جامعة اليرموك

كلية الاقتصاد والعلوم الإدارية

قسم الاقتصاد

أثر بعض المتغيرات الإقتصادية الكلية على معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة
في الأردن خلال الفترة (1992-2014)

The Impact of some Macroeconomic Factors on Small and
Medium Enterprise's Growth Rate in Jordan during the Period
(1992-2014)

إعداد الطالب:

محمد عبدالغني الخلايلة

إشراف الدكتور:

سهيل مقابلة

الفصل الدراسي الأول

(2018-2017)

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

﴿فَتَعَالَى اللَّهُ الْمَلِكُ الْحَقُّ وَلَا تَعْجَلْ بِالْقُرْآنِ مِنْ قَبْلِ أَنْ يُقْضَىٰ

إِلَيْكَ وَحْيُهُ وَقُلْ رَبِّ زِدْنِي عِلْمًا﴾

صدق الله العظيم

طه: ١١٤

© Arabic Digital Library - Yamouk University

أثر بعض المتغيرات الإقتصادية الكلية على معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة
في الأردن خلال الفترة (1992-2014)

The Impact of some Macroeconomic Factors on Small and Medium
Enterprise's Growth Rate in Jordan during the Period (1992-2014)

إعداد الطالب:

محمد عبدالغني الخلايلة

بكالوريوس إقتصاد مالي، الجامعة الهاشمية 2013

قدمت هذه الدراسة إستكمالاً لمتطلبات الحصول على درجة الماجستير في الإقتصاد من جامعة
اليرموك، إربد - الأردن

وافق عليها

الدكتور سهيل مقابلة
مشرفاً رئيساً

أستاذ مساعد في الإقتصاد، جامعة اليرموك

الدكتور عبد الباسط عثمانة
عضواً

أستاذ دكتور في الإقتصاد، جامعة اليرموك

الدكتور ماهر المحروق
عضواً

أستاذ مساعد في الإقتصاد، مدير عام غرفة صناعة الأردن

الإهداء

إلى من أنفقوا وقتهم، وجهدهم، وصحتهم، وسهروا الليالي في سبيل أن يرونا بأبهى

صورة علماء وخلقاً

إلى من أفتخر بحمل أسمائهم، وأعتز بتربيتهم وتنشأتهم

إلى من أقف اليوم ثمرة جهودهم

حفظكم الله وأمد في أعماركم بكل الصحة والعافية ... والديّ الأعزاء

إلى ذكري وسندي ... أختي وأخواني الأعزاء

إلى من دعمني وساندني لأصل إلى هذه المرحلة ... الدكتور العزيز ماهر المحروق

إلى جميع من قدم لي المساعدة ومد يد العون ...

إلى الأقارب والأصدقاء ...

أهدي هذا العمل المتواضع

الشكر والتقدير

بعد حمد الله سبحانه وتعالى الذي أعانني وقدرني على إنجاز هذه الرسالة، أتقدم بخالص الشكر والتقدير والإمتنان إلى أستاذي ومشرفي الفاضل الدكتور سهيل مقابلة على ما قدمه لي من وقت وجهد ونصائح كان لها الأثر الكبير في صياغة هذا الجهد وإخراجه إلى حيز الوجود.

كما أتقدم بجزيل الشكر والعرفان إلى أعضاء لجنة المناقشة كل من الدكتور عبد الباسط عثمانة، والدكتور ماهر المحروق على ما قدموه من ملاحظات ونصائح قيمة كان لها الأثر في إعطاء قيمة أكبر لهذه الرسالة.

ولا يفوتني أن أثنى جهد جميع أساتذتي الأفاضل في قسم الإقتصاد على ما قدموه لي من علم وافر وإرشاد مستمر طوال فترة دراسة مرحلة الماجستير، كما أتقدم بالشكر الجزيل لزملائي طلبة الماجستير في القسم وأخص بالذكر زميلي وأخي العزيز أحمد الجبعي على ما قدمه لي طوال فترة إعداد الرسالة.

قائمة المحتويات

رقم الصفحة	الموضوع
ب	آية قرآنية
ت	قرار لجنة المناقشة
ث	الإهداء
ج	الشكر والتقدير
ح	قائمة المحتويات
د	قائمة الجداول
ذ	قائمة الأشكال
ر	قائمة الملاحق
ز	الملخص باللغة العربية
س	الملخص باللغة الإنجليزية
الفصل الأول: الإطار العام للدراسة	
1	1.1 المقدمة
4	2.1 مشكلة الدراسة
5	3.1 هدف وأهمية الدراسة
6	4.1 فرضيات الدراسة
7	5.1 مصادر البيانات ومنهج الدراسة
8	6.1 تسلسل الدراسة
الفصل الثاني: الإطار النظري والدراسات السابقة	
9	1.2 المشاريع الصغيرة والمتوسطة
10	1.1.2 تعريف المشاريع الصغيرة والمتوسطة
13	2.1.2 أهمية المشاريع الصغيرة والمتوسطة
16	3.1.2 خصائص المشاريع الصغيرة والمتوسطة
17	4.1.2 تحديات ومعوقات المشاريع الصغيرة والمتوسطة
18	2.2 الدراسات السابقة

الفصل الثالث: المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن	
26	1.3 الإقتصاد الأردني
29	2.3 المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن
32	1.2.3 تعريف المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن
34	2.2.3 واقع المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن
44	3.2.3 معيقات المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن
53	4.2.3 دور الحكومة وإستراتيجياتها في دعم ورعاية المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن
الفصل الرابع: منهجية الدراسة ونتائج التقدير	
55	1.4 المقدمة
55	2.4 مصادر البيانات
55	3.4 محددات البيانات
56	4.4 منهج الدراسة
57	5.4 متغيرات الدراسة
65	6.4 النموذج القياسي
66	7.4 الإختبارات التشخيصية
66	1.7.4 إختبار جذر الوحدة لسكون السلاسل الزمنية (Unit Root Test)
68	2.7.4 إختبار تحديد عدد فترات التباطؤ الزمني (Lag Length Selection Test)
68	3.7.4 إختبار التكامل المشترك (Co-Integration Test)
73	4.7.4 إختبار كوزم للإستقرارية (CUSUM Tests)
74	8.4 نتائج التحليل القياسي
74	1.8.4 نتائج اختبار جذر الوحدة لسكون السلاسل الزمنية (PP)
75	2.8.4 نتائج إختبار تحديد عدد فترات التباطؤ الزمني (Lag Length Selection Test)
76	3.8.4 نتائج إختبار التكامل المشترك (Co-integration Test)
77	1.3.8.4 إختبار الحدود (Bound-Test)
78	2.3.8.4 تقدير المرونات في المدى الطويل
83	3.3.8.4 تقدير المرونات في المدى القصير

85	4.8.4 نتائج إختبار كوزوم للإستقرارية (CUSUM Tests)
86	5.8.4 الإختبارات التشخيصية للنموذج (Diagnostic Tests)
الفصل الخامس: النتائج والتوصيات	
87	1.5 النتائج
90	2.5 التوصيات
92	المصادر والمراجع
99	الملاحق

قائمة الجداول

رقم الصفحة	الموضوع	رقم الجدول
11	تعريف المشاريع الصغيرة والمتوسطة المستخدمة من قبل بعض المنظمات الدولية	1-2
12	تعريف المشاريع الصغيرة والمتوسطة في بعض الدول العربية	2-2
33	تعريف المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن	1-3
48	التوزيع القطاعي للمشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة خلال العام 2014	2-3
74	نتائج إختبار فيليبس- بيرون (PP)	1-4
76	نتائج اختبار تحديد عدد فترات التباطؤ	2-4
78	نتائج إختبار الحدود (Bound-Test)	3-4
79	نتائج المرونات في المدى الطويل	4-4
83	نتائج المرونات في المدى القصير	5-4
86	نتائج الإختبارات التشخيصية	6-4

قائمة الأشكال

رقم الصفحة	الموضوع	رقم الشكل
28	معدلات نمو الناتج المحلي الاجمالي الحقيقي ونمو المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة خلال الفترة 2001-2014	1-3
30	التوزيع النسبي للمشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة حسب التصنيف القطاعي	2-3
34	التوزيع النسبي لأعداد المشاريع الإقتصادية حسب حجم المشروع خلال العام 2014	3-3
35	التوزيع النسبي للعاملين في المشاريع الإقتصادية الناشطة في القطاعين العام والخاص حسب حجم المشروع خلال العام 2014	4-3
36	التوزيع النسبي للعاملين في المشاريع الإقتصادية الخاصة حسب حجم المشروع خلال العام 2014	5-3
37	التوزيع الجغرافي للمشاريع الإقتصادية كبيرة الحجم خلال العام 2011	6-3
38	التوزيع الجغرافي للمشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة خلال العام 2011	7-3
39	التوزيع القطاعي للمشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة خلال العام 2014	8-3
43	معدل نمو أعداد المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة خلال الفترة من 2001-2014 (%)	9-3
47	توزيع التسهيلات الإئتمانية للبنوك العاملة في الأردن خلال الأعوام من 2008-2015	10-3
57	معدل نمو أعداد المشاريع الصغيرة والمتوسطة خلال الأعوام من 1992-2014	1-4
58	معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي خلال الأعوام من 1992-2014	2-4
59	معدل التغير في الرقم القياسي لأسعار المستهلك (التضخم) خلال الأعوام من 1992-2014	3-4
60	معدل النمو في عرض النقد (M2) خلال الأعوام من 1992-2014	4-4
61	معدل البطالة خلال الأعوام من 1992-2014	5-4
62	معدل أسعار الفائدة على التسهيلات الإئتمانية (قروض وسلف) خلال الأعوام من 1992-2014	6-4
63	معدل نمو المستوردات خلال الأعوام من 1992-2014	7-4
64	مؤشر الاستقرار السياسي للأردن خلال الأعوام من 1992-2014	8-4
85	إختبار كوزوم للإستقرارية (CUSUM Tests)	9-4

قائمة الملاحق

رقم الملحق	الموضوع	رقم الصفحة
1	البيانات السنوية لمتغيرات الدراسة خلال الفترة من 1992-2014	99
2	البيانات ربع السنوية لمتغيرات الدراسة خلال الفترة 1992-2014	101
3	أعداد المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة خلال الفترة من 2000-2014	104

© Arabic Digital Library - Yarmouk University

الملخص

الخليلية، محمد عبدالغني. أثر بعض المتغيرات الاقتصادية الكلية على معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن خلال الفترة (1992-2014). رسالة ماجستير، قسم الإقتصاد، جامعة اليرموك، 2017 (المشرف: د. سهيل مقابلة).

هدفت هذه الدراسة إلى قياس أثر بعض العوامل الاقتصادية الكلية على معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن خلال الفترة (1992-2014). ولتحقيق هذا الهدف، إعتمدت الدراسة على نموذج قياسي متعدد المتغيرات يستند إلى نموذج الإنحدار الذاتي لفترات الإبطاء الموزعة (ARDL)، وتحليل التكامل المشترك من خلال إستخدام إختبار الحدود (Bounds Test) بين متغيرات الدراسة وبالإعتماد على بيانات ربع سنوية. كما إستخدمت الدراسة كل من إختبار فيليبس بيرون (PP) لإختبار سكون السلاسل الزمنية لمتغيرات الدراسة، وتطبيق إختبار كوزوم (CUSUM Test) لإستقصاء إستقرارية معاملات النموذج خلال فترة الدراسة.

أظهرت نتائج الدراسة وجود أثر إيجابي لكل من؛ معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي ومعدل البطالة ومعدل أسعار الفائدة على نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة، بينما بينت وجود أثر سلبي لكل من مؤشر الإستقرار السياسي ومعدل نمو عرض النقد الموسع ومعدل نمو المستوردات ومعدل التضخم على نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة، كما بينت النتائج أهمية المشاريع الصغيرة والمتوسطة في التشغيل والتقليل من التفاوت التتموي.

وبناءً على النتائج التي تم التوصل إليها، أوصت الدراسة إلى ضرورة تعزيز منتجات المشاريع الصغيرة والمتوسطة، وتهيئة بيئة الأعمال الملائمة لها، والإسراع في إقرار إستراتيجية المشاريع الصغيرة والمتوسطة، وتوفير كل ما من شأنه دعم وإنشاء هذه المشاريع من حاضنات أعمال وغيرها.

الكلمات المفتاحية: المشاريع الصغيرة والمتوسطة، العوامل الاقتصادية، الأردن.

Abstract

Al-khalaileh, Mohammad. The Impact of some Macroeconomic Factors on small and medium enterprises growth rate In Jordan during the period from (1992-2014). Master Thesis, Yarmouk University, 2017. (Supervisor: D. Sohail Magableh).

This study aimed to investigate the impact of some macroeconomic factors on small and medium enterprise growth rate in Jordan during the period from (1992-2014). To this end, the study used multiple econometric model based on auto regressive distribution lag (ARDL) approach and co-integration analysis between the study variables and based on quarter annual data.

Philips-Perron (PP) tests have been utilized for stationary test. Also CUSUM Test were employed in order to testing the stability of the model during the study period.

The study results show that there are positive and significant effects between the GDP growth rates, interest rate on SME growth rate, also the study results shows that there is a negative and significant effect between political stability, money supply, and inflation rate on SME growth rate. The results also showed the importance of SME on economic and social development of their large capacity to operate jobs and reduce development disparities.

Based on the obtained results the study recommended to promote SME products, create a suitable business environment, accelerate the adoption of SME strategy, and provide everything that would support and establish such projects from business incubators and others.

Keywords: Small and Medium Enterprises (SMEs), Macroeconomic factors, Jordan.

الفصل الأول

الإطار العام للدراسة

1.1 المقدمة:

تلعب المشاريع الصغيرة والمتوسطة دوراً هاماً وبارزاً في دعم أركان التنمية الاقتصادية والاجتماعية في جميع دول العالم بشكل عام والدول النامية على وجه الخصوص نظراً لما تتمتع به هذه المشاريع من ميزات وخصائص قل نظيرها في المشاريع الكبيرة. ويرى كثير من الإقتصاديين وصانعي السياسات أهمية دعم وتطوير هذه المشاريع وضرورة منحها الدور الأبرز في سياسات التنمية الاقتصادية المستدامة، بإعتبارها منطلقاً أساسياً لزيادة القدرة الإنتاجية للإقتصادات الوطنية، وقدرتها الكبيرة على المساهمة في حل مشكلتي الفقر والبطالة، وتعزيز مبدأ التوزيع العادل للدخل، وتنمية المجتمعات المحلية في المناطق الأقل حظاً، وغيرها العديد من المساهمات المتنوعة.

ويأتي التركيز والإهتمام بمثل هذه المشاريع كونها توصف بأنها العمود الفقري للقطاع الخاص في العالم، إذ تشكّل هذه المشاريع أكثر من 90% من إجمالي المشاريع الاقتصادية في جميع أنحاء العالم، وتشغل ما بين 50%-60% من إجمالي القوى العاملة في العالم، ونحو 66% من إجمالي العاملين في الدول النامية (International

.(Finance Corporation (IFC), 2013

ومن هذا المنطلق، أولت غالبية دول العالم أهمية كبيرة لهذه المشاريع، وعملت على تصميم السياسات والبرامج المختلفة الهادفة إلى تعزيز وتحفيز عملها، وإزالة العواقب التي تعترض طريقها وتحد من نموها وازدهارها، ولعل ما أشارت إليه الأمم المتحدة ضمن أهدافها العالمية للتنمية إلى ضرورة دعم هذه المشاريع وإزالة العقبات من أمامها يؤكد على أهميتها وقدرتها في تحقيق التنمية الإقتصادية والإجتماعية الشاملة.

حيث تشكل البيئة الإقتصادية الكلية إحدى أهم عوامل نجاح هذه المشاريع، وتحفزها على أداء دورها الهام بأكمل وجه، فالإستقرار الإقتصادي والأداء الجيد للمؤشرات الكلية في الإقتصاد، يعزز إنتاجية هذه المشاريع وبالتالي توسعها وازدهارها، وزيادة تنافسيتها، كما أن السياسات الإقتصادية التي تنتهجها الحكومات الساعية إلى تحقيق النمو الإقتصادي تنعكس من خلال الدورة الإقتصادية على نمو هذه المشاريع وتحفز عملها وتزيد من إنتاجيتها.

ولا يختلف واقع حال المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن كثيراً عن واقعها في دول العالم المختلفة، فوفقاً لمسح الإستخدام الذي أجرته دائرة الإحصاءات العامة للعام 2014 شكلت المشاريع الصغيرة والمتوسطة¹ حوالي 99% من إجمالي عدد المنشآت الإقتصادية الإجمالية من القطاعين العام والخاص، وتشغل ما يقارب 47% من إجمالي

¹ تم إعتداد تصنيف المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة وفقاً لتعريف دائرة الإحصاءات العامة والتي تعرفها بأنها المشاريع التي توظف ما بين 1-99 عامل.

عدد العاملين في المنشآت الإقتصادية الإجمالية، وتزداد هذه النسبة لتصل إلى حوالي 60% من إجمالي عدد العاملين في منشآت القطاع الخاص.

ولعل تأخر الأردن في تنفيذ ووضع السياسات والبرامج الرامية لتعزيز دور المشاريع الصغيرة والمتوسطة، والحد من المعوقات التي تواجهها، كان له دور بارز في المساهمة بتراجع معدلات النمو الإقتصادي خلاله، وعدم تحقيقه التنمية الإقتصادية المستدامة المنشودة. ونتيجةً للأزمات السياسية والتغيرات الإقتصادية التي يواجهها الأردن شهدت السنوات الماضية تطوراً ملحوظاً في مجال دعم المشاريع الإنتاجية الريادية والمشاريع الصغيرة والمتوسطة، وإيلائها أهمية كبيرة في السياسات والبرامج الحكومية المختلفة، على الرغم من كون هذه البرامج والسياسات لم ترتقي وتلبي مستوى طموح هذه المشاريع.

وإنعكس هذا التوجه الحكومي في كل من وثيقة الأردن 2025 والبرنامج التنموي التنفيذي 2016-2018، لما حملته من برامج مفصلة لدعم المشاريع الصغيرة والمتوسطة، والعمل على تحسين بيئة عملها، كما قامت المؤسسة الأردنية لتطوير المشاريع الاقتصادية (جيدكو) بإعداد "الإستراتيجية الوطنية لريادة الأعمال وتنمية المشاريع متناهية الصغر (الميكروية) والصغيرة والمتوسطة في الأردن (2016-2020)"، والتي توفر من خلالها إطاراً وتوجهاً للإجراءات المستقبلية الواجب إتباعها والعمل بها سواءً من قبل الحكومة أو من أصحاب الشأن الآخرين، بهدف تنمية وتعزيز المشاريع متناهية الصغر (الميكروية) والصغيرة والمتوسطة، من أجل إستحداث فرص العمل، وزيادة القيمة

المضافة، والمساهمة بتحفيز النمو الإقتصادي في الأردن، لكنها لم تقر وتدخل حيز التنفيذ لغاية الآن.

وهذا بحد ذاته تأكيد على أهمية المشاريع الصغيرة والمتوسطة، وضرورة توفير بعض المتطلبات لضمان نجاحها والقيام بالدور المطلوب منها على صعيد المؤشرات الإقتصادية الكلية، بالتالي كان لا بد من البحث في مدى تأثير البيئة الإقتصادية بكافة جوانبها من خلال عوامل ومؤشرات مختارة على نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة.

2.1 مشكلة الدراسة:

واجه الإقتصاد الأردني على مدار السنوات الماضية العديد من الصدمات المتنوعة مما أثر على أداء الكثير من المؤشرات الإقتصادية الكلية، حيث جاءت آخر هذه الصدمات نتاجاً للإضطرابات والأزمات السياسية في كل من العراق وسوريا والتي أغلقت حدودها في وجه الصادرات الأردنية، وعرقلت مرورها الى أسواق الدول الأخرى، وبعثت بعدد هائل من اللاجئين الى الأراضي الأردنية، ما أدى الى تراجع الصادرات الأردنية المزود الرئيس للإحتياطي الرسمي من العملات الأجنبية، وضغط اللاجئين على سوق العمل، وبالتالي تراجع معدلات النمو الاقتصادي بشكل عام.

تكمن مشكلة الدراسة، في مدى تأثير معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة بالبيئة الإقتصادية الكلية ممثلة بعدد من المتغيرات والمؤشرات والتي تلخص واقع الصدمات

والظروف السياسية التي واجهها الإقتصاد الأردني (معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي، ومعدل التغير في الرقم القياسي لأسعار المستهلك (التضخم)، ومعدل البطالة، ومعدل النمو في عرض النقد، وسعر الفائدة، ومعدل نمو المستوردات) بالإضافة الى عامل الاستقرار السياسي في الأردن.

بالتالي يمكن بلورة مشكلة الدراسة من خلال طرح التساؤلات التالية:

- ما مدى تأثير العوامل والمؤشرات الإقتصادية الكلية المختلفة على معدل نمو عدد المشاريع الصغيرة والمتوسطة؟
- ما مدى تأثير عامل الإستقرار السياسي في الأردن على معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن؟

3.1 هدف وأهمية الدراسة:

أ- هدف الدراسة

تهدف هذه الدراسة إلى قياس أثر بعض العوامل والمتغيرات الإقتصادية الكلية على معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن خلال الفترة من العام 1992-2014، من خلال الإجابة على التساؤلات المطروحة في مشكلة الدراسة.

ب- أهمية الدراسة

تتبع أهمية هذه الدراسة جراء كونها الأولى من نوعها على المستوى الوطني حسب علم الباحث، بفضل إستخدامها منهجاً مغايراً لطبيعة الدراسات الأخرى في مجال المشاريع الصغيرة والمتوسطة المعتمدة على بيان أثر هذه المشاريع في الإقتصاد والبطالة وما شابه ذلك، وبالتالي إثراء مجالات البحث العلمي بموضوع جديد على المستوى الوطني.

كما وتأتي أهمية هذه الدراسة من خلال ما ستحمله من نتائج توضح مدى تأثير هذه العوامل على المشاريع الصغيرة والمتوسطة، وبالتالي القدرة على الخروج ببعض التوصيات العملية ذات الفائدة لصانعي القرار في الإقتصاد الأردني، فضلاً عن إمكانية إستخلاص عدد من الأفكار البحثية لدراسات مستقبلية.

4.1 فرضيات الدراسة:

تسعى هذه الدراسة لإختبار الفرضيات التالية:

1. وجود تأثير للعوامل والمؤشرات الإقتصادية المختارة على معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن.
2. عدم وجود تأثير للعوامل والمؤشرات الإقتصادية المختارة على معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن.

5.1 مصادر البيانات ومنهج الدراسة:

تعتمد الدراسة على البيانات الثانوية الصادرة عن كل من دائرة الإحصاءات العامة والبنك المركزي الأردني بالإضافة إلى بيانات البنك الدولي خلال فترة الدراسة الممتدة من العام 1992 ولغاية العام 2014، والمحددة وفقاً لتوفر بيانات مسح الإستخدام والتي تتوفر لديها بيانات المشاريع الصغيرة والمتوسطة، حيث تم تحديد حجم هذه المشاريع وفقاً لتعريف دائرة الإحصاءات العامة، والذي صنفها بأنها المشاريع التي توظف خلالها من 99-1 عامل.

ولتحقيق أهداف هذه الدراسة، تم إستخدام المنهجين الوصفي والقياسي في تحليل بيانات الدراسة والوصول إلى نتائجها المرجوة، حيث أستخدم المنهج الوصفي في تحليل بيانات المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة (1-99 عامل) ووصف كل ما يتعلق بها من حيث؛ التوزيع القطاعي والجغرافي، وتصنيفها حسب حجم العمالة، بإستخدام الرسومات البيانية والجداول التوضيحية اللازمة.

أما فيما يتعلق بالتحليل القياسي، تم إستخدام نموذج قياسي محدد لتحليل الإنحدار والإستعانة بالبرامج الإحصائية اللازمة لأغراض التحليل القياسي، والتعرف على تأثير العوامل الإقتصادية المختارة على معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة (5-99 عامل)، وعمل الإختبارات اللازمة لذلك خلال فترة الدراسة.

6.1 تسلسل الدراسة:

سيتم تناول موضوع الدراسة في خمسة فصول كالآتي:

- الفصل الأول:

يشمل المقدمة، ومشكلة الدراسة، وأهدافها، وأهميتها، وفرضياتها، ومنهجية القياس المتبعة.

- الفصل الثاني:

يشمل الإطار النظري من تعريف المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة على

المستوى العالمي، وبيان أهميتها، والمعوقات التي تواجهها، والتطرق إلى الدراسات السابقة.

- الفصل الثالث:

يتضمن هذا الفصل تقديم عن الإقتصاد الأردني، ووصف لواقع المشاريع الميكروية

والصغيرة والمتوسطة في الأردن بشكل تفصيلي، وبيان أبرز تعريفاتها، وعرض أبرز

مساهماتها في التوظيف والتشغيل والحد من الفقر، والتحديات التي تواجهها، ودور

الحكومة الأردنية في دعم ورعاية هذه المشاريع.

- الفصل الرابع:

يشمل دراسة تطبيقية قياسية لقياس أثر المتغيرات والعوامل الإقتصادية الكلية

المختارة على معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن.

- الفصل الخامس:

عرض تفصيلي لأبرز النتائج التي توصلت لها الدراسة، والخروج ببعض التوصيات

بما يتوافق مع هذه النتائج ويدعمها.

الفصل الثاني

الإطار النظري والدراسات السابقة

1.2 المشاريع الصغيرة والمتوسطة:

تلعب المشاريع الصغيرة والمتوسطة دوراً هاماً وبارزاً في دعم أركان التنمية الاقتصادية والاجتماعية في دول العالم بشكل عام والدول النامية على وجه الخصوص، بفضل ما تتمتع به هذه المشاريع من ميزات وخصائص قل نظيرها في المشاريع الكبيرة. ويولي كثير من الإقتصاديين وصانعي السياسات أهمية كبيرة لدعم وتطوير هذه المشاريع وضرورة منحها الدور الأبرز في سياسات التنمية الاقتصادية المستدامة، باعتبارها منطلقاً أساسياً لزيادة القدرة الإنتاجية للدولة، فضلاً عن مساهمتها في التخفيف من مشكلتي الفقر والبطالة، وتعزيز مبدأ التوزيع العادل للدخل، وتنمية المجتمعات المحلية في المناطق الأقل حظاً، وغيرها من المساهمات المتنوعة.

وتوصف المشاريع الصغيرة والمتوسطة بأنها العمود الفقري للقطاع الخاص في العالم، إذ تشكّل هذه المشاريع ما لا يقل عن 90% من إجمالي المشاريع الاقتصادية في جميع أنحاء العالم، حيث تشكل ما يقارب 95% من المشاريع الاقتصادية في الدول النامية، وتوظف ما يزيد عن 50% من إجمالي القوى العاملة في جميع أنحاء العالم، ونحو 66% من إجمالي العاملين في الدول النامية كما تساهم بحوالي 30% من الناتج المحلي باستثناء عدد قليل من الدول لا سيما الدول النفطية².

² International Finance Corporation (IFC) Jobs Study, 2013

1.1.2 تعريف المشاريع الصغيرة والمتوسطة:

يثير مفهوم المشاريع الصغيرة والمتوسطة جدلاً كبيراً بين الإقتصاديين والمختصين في هذا القطاع، فلغاية اللحظة لم يتم الوصول إلى تعريف عالمي موحد نظراً لكونها تعريف نسبية تختلف من دولة إلى أخرى، ومن قطاع إلى آخر، وتفاوت من حيث مصادر البيانات والإحصاءات المتوفرة حولها، فضلاً عن حجم إقتصاد الدولة ومدى التقدم التكنولوجي خلالها (Ayyagari, 2005).

وما يؤكد على ذلك تسجيل قاعدة بيانات المشاريع الصغرى والصغيرة والمتوسطة (MSME Country Indicators 2014)³ لمعلومات عن 267 تعريفاً لهذه المشاريع في 155 دولة حول العالم، تبين خلالها بأن أكثر المعايير إستخداماً هو معيار عدد العاملين (92% من التعاريف التي تم جمعها تستخدم هذا المعيار)، يليه كل من معيار معدل الدوران (المبيعات أو الإيرادات)، ومعيار حجم الأصول. كما تجدر الإشارة إلى أن ما عدده 105 تعاريف من هذه التعاريف إستخدمت فقط معيار عدد العمال.

وعلى الرغم من كون معيار عدد العاملين الأكثر إستخداماً في تعريف هذه المشاريع إلا أن هنالك تفاوتاً حاصلاً في تحديد الحد الأدنى والأعلى له، وفي الغالب يتم إستخدام عدد موظفين يتراوح ما بين عامل واحد إلى حوالي 250 عامل في تعريف هذه المشاريع (IFC, 2014). ويعزى شيوع إستخدام معيار عدد العاملين كتعريف لهذه المشاريع، لعدد من المزايا المتمثلة في؛ يسهل عملية المقارنة بين القطاعات والدول، ومقياس ومعيار ثابت وموحد، وسهولة جمع المعلومات حوله (مقابلة والمحروق، 2006).

³ (International Finance Corporation (IFC), 2014)

ويظهر الجدول رقم (1-2) تعريف المشاريع الصغيرة والمتوسطة المستخدمة من

قبل بعض المنظمات الدولية (المعهد العربي للتخطيط، 2016).

جدول (1-2): تعريف المشاريع الصغيرة والمتوسطة المستخدمة من قبل بعض المنظمات الدولية

التعريف	الجهة / المنظمة
المشاريع الميكروية؛ المشاريع التي يعمل بها أقل من 10 عمال وحجم كل من المبيعات والأصول فيها أقل من 100 ألف دولار. المشاريع الصغيرة؛ المشاريع التي يعمل بها أقل من 50 عامل وحجم كل من المبيعات والأصول فيها أقل من 3 مليون دولار. المشاريع المتوسطة؛ المشاريع التي يعمل بها أقل من 250 عامل وحجم كل من المبيعات والأصول فيها أقل من 15 مليون دولار.	البنك الدولي ⁴
المشاريع التي يقل عدد العمال فيها عن 200 عامل.	برنامج الأمم المتحدة الإنمائي
المشاريع الصغيرة؛ المشاريع التي يديرها مالك واحد يتكفل بكامل المسؤولية، ويتراوح عدد العاملين فيها ما بين 10-50 عامل	منظمة الأمم المتحدة للتنمية الصناعية (اليونيدو)
المشاريع الصغيرة؛ المشاريع التي يعمل بها أقل من 10 عمال. المشاريع المتوسطة؛ المشاريع التي يعمل بها ما بين 10 إلى 99 عاملاً.	منظمة العمل الدولية
المشاريع الميكروية؛ المشاريع التي يعمل بها أقل من 10 عمال وحجم كل من المبيعات والأصول فيها أقل من 2 مليون يورو. المشاريع الصغيرة؛ المشاريع التي يعمل بها أقل من 50 عامل وحجم كل من المبيعات والأصول فيها أقل من 10 مليون يورو. المشاريع المتوسطة؛ المشاريع التي يعمل بها أقل من 250 عامل وحجم المبيعات فيها أقل من 50 مليون يورو وحجم الأصول أقل من 43 مليون يورو.	المفوضية الأوروبية ⁵

(Berisha and Pula, 2015)⁴

(European Union, 2015)⁵

في حين يظهر الجدول رقم (2-2) أبرز تعريف المشاريع الصغيرة والمتوسطة في

بعض الدول العربية.

جدول (2-2): تعريف المشاريع الصغيرة والمتوسطة في بعض الدول العربية

التعريف			معايير التصنيف	الدولة
المتوسطة	الصغيرة	الصغرى		
اكبر من 50 و اقل من 100	يزيد عن 10 و اقل من 50	اقل من 10	عدد العمال	الجمهورية اللبنانية
من 5 - 25 مليار ليرة لبنانية	من 500 مليون - 5 مليار ليرة لبنانية	اقل من 500 مليون ليرة لبنانية	رأس المال	
من 50-249	من 6-49	من 1-5	عدد العمال	المملكة العربية السعودية
من 50 - 200 مليون ريال	من 3 - 50 مليون ريال	أقل من 3 ملايين ريال	حجم المبيعات	
من 20-100 مليون جنيه مصري	من 1-20 مليون جنيه مصري	اقل من مليون جنيه مصري	رأس المال	جمهورية مصر
من 10-200		من 1-10	عدد العمل	
قطاع التجارة: من 35-75 قطاع الصناعة: من 100-250 قطاع الخدمات: من 100-250	قطاع التجارة: من 10-35 قطاع الصناعة: من 20-100 قطاع الخدمات: من 20-100	قطاع التجارة: أقل من 10 قطاع الصناعة: أقل من 20 قطاع الخدمات: أقل من 20	عدد العمال	الإمارات العربية المتحدة / دبي
قطاع التجارة: من 50-250 قطاع الصناعة: من 100-250 قطاع الخدمات: من 25-150	قطاع التجارة: من 9-50 قطاع الصناعة: من 10-100 قطاع الخدمات: من 3-25	قطاع التجارة: أقل من 9 قطاع الصناعة: أقل من 10 قطاع الخدمات: أقل من 3	حجم العائد (مليون درهم)	

المصدر: إعداد الباحث اعتماداً على بيانات من مواقع مؤسسات رسمية للدول المختاره، وزارة الاقتصاد والتجارة في لبنان

<http://www.economy.gov.lb/index.php/home/1>، الهيئة العامة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة السعودية -

<https://smea.gov.sa/ar>، البنك المركزي المصري - <http://www.cbe.org.eg/ar/Pages/default.aspx>،

مؤسسة محمد بن راشد لتنمية المشاريع الصغيرة والمتوسطة - <http://www.sme.ae/arabic/Pages/default.aspx>

2.1.2 أهمية المشاريع الصغيرة والمتوسطة:

تلعب المشاريع الصغيرة والمتوسطة دوراً كبيراً وهاماً في بناء الإقتصاد الوطني ودفع عجلة التنمية الإقتصادية والإجتماعية، حيث تظهر أهميتها من خلال قدرتها الكبيرة على إستحداث فرص العمل، ومساهماتها البارزة في التخفيف من حدة الفقر، وتحقيق توزيع عادل للدخل بسبب إنتشارها الجغرافي الواسع ووصولها إلى المناطق البعيدة عن مراكز المدن.

وجرت العادة على أن يتم قياس دور المنشآت الصغيرة والمتوسطة ومساهمتها في الإقتصاد عن طريق ثلاثة معايير رئيسة تتمثل في (مقابلة والمحروق، 2006):

1. نسبة مساهمتها في تشغيل القوى العاملة.
 2. مدى مساهمتها في الإنتاج (الناتج المحلي الإجمالي).
 3. حصتها من العدد الكلي للمنشآت في الإقتصاد.
- فعلى المستوى العالمي شكلت المشاريع الصغيرة والمتوسطة حوالي 90% من إجمالي المشاريع في دول العالم، كما أنها شغلت ما يتراوح من 40% - 80% من إجمالي القوى العاملة، وتساهم بما لا يقل عن 30% من الناتج المحلي الإجمالي للدول المختلفة باستثناء عدد قليل من الدول لا سيما الدول النفطية منها. وعلى صعيد الدول النامية فهي شكلت حوالي 95% من إجمالي المشاريع في هذه الدول، كما أنها شغلت ما يقارب 45% من إجمالي القوى العاملة فيها، وساهمت بما لا يقل عن 33% من الناتج المحلي الإجمالي لهذه الدول.⁶

⁶ المادة الخاصة بالبرنامج التدريبي "الدعم المؤسسي وتمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة"، المعهد العربي للتخطيط/الكويت، 2016

وعلى صعيد مساهمة المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الصادرات، فقد شكلت هذه المشاريع ما نسبته 78% من أعداد المصدرين في البلاد المتقدمة لتستحوذ بذلك على ما يقارب 34% من إجمالي حجم صادرات هذه الدول، في حين أن المشاريع الصغيرة والمتوسطة في البلاد النامية لا تحقق المساهمة المرجوة منها على صعيد التجارة الخارجية، حيث لا تتعدى صادراتها المباشرة ما نسبته 7.6% من إجمالي مبيعاتها في قطاع الصناعات التحويلية و0.9% من إجمالي مبيعات قطاع الخدمات⁷.

أما في الدول العربية، فيقدر عدد المشاريع الصغيرة والمتوسطة ما بين 19-23 مليون مشروع عامل حيث تشكل ما يقارب 90% من إجمالي المشاريع الاقتصادية العاملة في الدول العربية، وتتراوح نسبة مساهمتها في الناتج المحلي الإجمالي ما بين 20-40%. وبشكل عام يتبلور دور هذه المشاريع الذي أجمعت عليه العديد من الدراسات والأبحاث، في ما يلي (مقابلة والمحروق، 2006؛ القهوي والوادي، 2012):

- توفر مصدر منافسة للمشاريع الكبيرة، ما يحد من قدرة الأخيرة على التحكم في الأسعار.
- تعد المصدر الرئيس للتشغيل في الإقتصاديات المتقدمة والنامية على حد سواء، وبالتالي المساهمة في الحد من مشكلتي الفقر والبطالة، ويعزى ذلك لتدني تكلفة إستحداث فرص العمل في هذه المشاريع من جانب، وتدني الحجم الكلي للإستثمار فيها، وبالتالي قدرتها على النمو وإستيعاب العمال بشكل أسرع من المشاريع الكبيرة من جانب آخر. وما يؤكد على ذلك ما خلصت دراسة أعدها مركز الدراسات والأبحاث الاقتصادية والصناعية في غرفة صناعة الأردن والتي حملت عنوان "العلاقة بين حجم

⁷ World Trade Organization, WORLD TRADE REPORT 2016 "Levelling the trading field for SMEs"

ونمو المنشآت الصناعية في الأردن: مقياساً بعدد العمال"، إلى أن المشاريع الصناعية الصغيرة والمتوسطة تنمو ويزداد حجمها بصورة أسرع وأكبر من المشاريع الكبيرة، وهذا يتناقض مع قانون جبرت (Gibrats Law, 1931) ويؤكد على عدم ملائمتها للقطاع الصناعي في الأردن. كما وتشير الإحصائيات في هذا المجال إلى أن المشاريع الصغيرة والمتوسطة تسهم بما نسبته من 10-40% من فرص العمل المستحدثة في إقتصاديات دول الشرق الأوسط وشمال أفريقيا فعلى سبيل المثال؛ تسهم ما يقارب 74% في مصر، وتنخفض هذه النسبة في الدول النفطية لتصل إلى حوالي 20% في المملكة العربية السعودية ولا تتعدى 6% في دولة قطر، في حين ترتفع مساهمتها في الدول المتقدمة فعلى سبيل المثال؛ تبلغ ما يقارب 88% في اليابان، وما نسبته 51% في الولايات المتحدة (المعهد العربي للتخطيط، 2016).

- تمثل بذوراً أساسية للمشاريع الكبيرة، حيث تعمل على تعزيز مبدأ التشابك بين المشاريع الإقتصادية كافة من خلال روابطها الأمامية والخلفية مع المشاريع الأخرى كونها تمتاز بإستغلال الموارد والمواد المتاحة في البيئة المحلية وإعتمادها على الأسواق المحلية.
- تعد من المجالات الخصبة لتطوير الإبداعات والريادة لرواد الأعمال.
- تساعد في تطوير وتنمية المناطق البعيدة عن مراكز المدن، وتساعد على إعادة توزيع الدخل بين أفراد المجتمع، حيث تنتشر بطبيعتها في المناطق الجغرافية الأقل نمواً أكثر من إنتشار المشاريع الكبيرة في هذه المناطق، ومن هذا المنطلق تعمل على إستقرار السكان وخفض الهجرات من الأرياف الى المدن.

3.1.2 خصائص المشاريع الصغيرة والمتوسطة:

تمتاز المشاريع الصغيرة والمتوسطة بعدد من الخصائص التي تجعلها قادرة على لعب دور هام وكبير في الإقتصادات الوطنية، ويجعلها تنفرد بطبيعتها عن اقرانها من المشاريع الكبيرة، وتعتبر بعض هذه الخصائص ذات بعد سلبي، حيث تتلخص أبرز هذه الخصائص في ما يلي (مقابلة والمحروق، 2006؛ والقهيوي والوادي، 2012؛ المعهد العربي للتخطيط، 2016):

1. مالك المنشأة هو مديرها، يتولى خلالها جميع العمليات الإدارية والفنية، وحيث يغلب على هذه المشاريع الطابع الأسري، ما يؤدي إلى ضعف العمليات الإدارية والتسويقية.
 2. إنخفاض حجم رأس المال اللازم لإنشاء المشروع، ما يزيد اقبال من يتصفون بتدني مدخراتهم على مثل هذه المشروعات نظراً لانخفاض كلفتها مقارنة مع المشاريع الكبيرة.
 3. الإعتماد الكبير على الموارد المحلية الأولية، بما يساهم في خفض الكلف الإنتاجية.
 4. تدني قدراتها الذاتية على التطور والتوسع بشكل عام، نظراً لإهمال جوانب البحث والتطوير وإكتساب المهارات الجديدة، وعدم الاقتناع بأهمية ضرورة هذا الجانب.
 5. المرونة والمقدرة على الإنتشار نظراً لقدرتها على التكيف مع مختلف الظروف.
 6. عدم القدرة على الإلتزام بمتطلبات الحفاظ على البيئة.
- كما تتمتع بعدد من الخصائص الأخرى منها؛ تعد مراكز للتدريب وبناء الخبرات سواء لأصحابها أو للعاملين فيها، وإنخفاض مستوى أجور العمال خلالها مقارنة مع المشاريع الكبرى، وضعفها في التأثير على صانعي القرار.

4.1.2 التحديات والمعوقات التي تواجه المشاريع الصغيرة والمتوسطة:

بالرغم من المميزات العديدة والخصائص الفريدة التي تتمتع بها المشاريع الصغيرة والمتوسطة، إلا أنها تواجه عدد من التحديات والمعوقات وعلى عدة مستويات، ما يحد من قدرتها التوسع والنمو وبالتالي لعب دورها الإقتصادي والإجتماعي بالشكل الكامل والمطلوب، ويصعب التطرق إلى التحديات بشكل تفصيلي نظراً لتفاوتها الكبير من دولة إلى أخرى، ومن قطاع إلى آخر، ومن فترة زمنية إلى أخرى، وحتى من مشروع إلى آخر.

ويمكن تلخيص أبرز المعوقات التي تواجه المشاريع الصغيرة والمتوسطة بصعوبة الوصول إلى مصادر التمويل، وصعوبة الوصول إلى الأسواق، وبعض المشاكل الفنية والإدارية من ضعف المهارات الأساسية في إدارة الأعمال والمحاسبة، وارتفاع الضرائب والرسوم، والمنافسة من المنتجات المستوردة ومنتجات المشاريع الكبيرة، والإفتقار إلى الخطط الإستراتيجية، وغيرها من التحديات الأخرى (مقابلة وأبو ياغي، 2012؛ المعهد العربي للتخطيط، 2016).

© Arabic Digital Library - Yarmouk University

2.2 الدراسات السابقة:

تعد الدراسات التي إستقصت أثر العوامل الإقتصادية الكلية على نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة شحيحة على الصعيدين المحلي والعربي، حيث لم نجد أي دراسة محلية تعنى في هذا المنهج المتبع على الرغم من كثرتها في مجال المشاريع الصغيرة والمتوسطة ودورها التنموي بشكل عام، ومن هذا المنطلق تم البحث في بعض الدراسات التي ترتبط بطريقة مباشرة وغير مباشرة بموضوع الدراسة، والعمل على إستقصاء ما يمكن الإستفادة منه خاصة بطريقة القياس والتحليل وغيرها.

وفيما يلي إستعراض لأهم الدراسات الدولية والإقليمية والمحلية في هذا المجال أو المجالات ذات الصلة غير المباشرة:

فعلى الصعيد الدولي، هدفت دراسة Alsaaty et al. (2012) إلى إستقصاء أثر بعض المتغيرات الاقتصادية الكلية على نمو المشاريع الصغيرة في الولايات المتحدة الأمريكية خلال الفترة (1988-2012)، وكانت من أهم هذه المتغيرات؛ الإنفاق الحكومي، والإستثمار الإجمالي، والإستثمار المحلي، والإستهلاك الشخصي. وقسمت الدراسة المشاريع إلى ثلاثة فئات تمثلت كما يلي؛ المشاريع التي تشغل من عامل الى 4 عمال، والمشاريع التي تشغل من 5 عمال الى 9 عمال، والمشاريع التي تشغل من 10 عمال الى 19 عامل.

حيث تم تحليل البيانات بالاعتماد على طريقة المربعات الصغرى الاعتيادية (OLS)، وتوصلت الدراسة إلى وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين المتغيرات الإقتصادية الكلية ومعدل نمو المشاريع الصغيرة الذي يعمل بها من 10 إلى 19 عامل، ووجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين كل من الإستثمار المحلي والإستهلاك الشخصي ومعدل نمو المشاريع الصغيرة الذي يعمل بها من 5 إلى 9 عمال، ووجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين الإستهلاك الشخصي ومعدل نمو المشاريع الصغيرة التي يعمل بها من 4 إلى 4 عمال.

وعملت دراسة Abel (2012) على إستقصاء أثر المتغيرات الإقتصادية الكلية المتمثلة بكل من؛ سعر الفائدة، ومعدل التضخم، وسعر الصرف، ومعدل نمو الناتج المحلي الإجمالي، على ربحية مجموعة مختارة من المشاريع الصناعية الميكروية والصغيرة في نيروبي خلال الفترة الممتدة من (2009-2013). وإعتمدت الدراسة على المنهج الوصفي والقياسي وإستخدمت طريقة المربعات الصغرى (OLS) لتقدير الإنحدار وتحليل البيانات من خلال جدول التباين (ANOVA)، وتوصلت إلى وجود علاقة سلبية ذات دلالة احصائية بين كل من سعر الفائدة ومعدل التضخم وسعر الصرف على ربحية المشاريع الصناعية الميكروية والصغيرة، ووجود علاقة إيجابية بين معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي وربحية هذه المشاريع. كما توصلت الدراسة إلى أن المتغيرات المستقلة مجتمعة مع بعضها البعض لديها علاقة قوية مع ربحية المشاريع الصغيرة والمتناهية الصغر، وبإمكانها تفسير ما نسبته 85% من التغيرات في ربحية هذه المشاريع.

وعملت دراسة Bekeris (2012) على إستقصاء أثر بعض المتغيرات الاقتصادية الكلية الممثلة بالمتغيرات؛ عدد السكان، وعدد الشركات، والصادرات، والمستوردات، وقاعدة النقد، وعدد غير المشتغلين، والتضخم، والضرائب المدفوعة، والإستثمار الأجنبي المباشر، ومعدل الرواتب، والناتج المحلي الإجمالي على ربحية المشاريع الصغيرة والمتوسطة في ليتوانيا، حيث تم تحليل البيانات من خلال إختبار بيرسون، وتوصلت إلى عدم وجود علاقة إرتباط قوية بين غالبية المتغيرات الإقتصادية الكلية المختارة منها؛ معدل التضخم، معدل الرواتب، عدد المشاريع، وقاعدة النقد مع ربحية المشاريع الصغيرة والمتوسطة، كما توصلت أيضاً إلى وجود علاقة ارتباط قوية ذات دلالة إحصائية بين كل من معدل التغير في سعر الفائدة وعدد غير المشتغلين مع ربحية المشاريع الصغيرة والمتوسطة.

كما هدفت دراسة Stan & Thompson (2010) إلى إستقصاء أثر بعض المتغيرات الإقتصادية منها؛ معدل النمو في الناتج المحلي الإجمالي، والإستهلاك، وسعر الفائدة على المدى الطويل، ومعدل البطالة، على مستوى الابتكار في إنتاج المشاريع الصغيرة والمتوسطة في هولندا خلال الفترة (1999-2009)، حيث إعتمدت على نتائج الإستبيان الموزع لعينة من هذه المشاريع، وتحليل البيانات من خلال إستخدام طريقة المربعات الصغرى الإعتيادية (OLS)، وتوصلت إلى وجود علاقة إيجابية قوية بين المتغيرات الإقتصادية على مستوى الابتكار في إنتاجية هذه المشاريع.

في حين عملت دراسة Rocha (2012) على إستقصاء أثر بيئة الأعمال على كل من حجم المشاريع الصغيرة والمتوسطة، ومعدل العمالة في هذه المشاريع لمجموعة من

الدول تمثلت بـ 164 دولة خلال الفترة الممتدة من (2004-2010)، حيث استخدمت طريقة (Cross country comparison) وتحليل الانحدار باستخدام طريق المربعات الصغرى الإعتيادية (OLS)، وباستخدام خمسة نماذج قياسية إعتيادية على المتغيرات التابعة التالية؛ نسبة المشاريع الصغيرة والمتوسطة لكل 1000 شخص، ونسبة مساهمة المشاريع الصغيرة والمتوسطة في التشغيل، ومتوسط معدل نمو العمالة، ومتوسط عدد العمال الدائمين بدوام كامل، ونسبة إنتاجية العمال غير المهرة، في حين تم التعبير عن المتغيرات المستقلة من خلال المؤشرات التالية؛ نسبة مساهمة المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الإقتصاد ككل، وأنظمة دخول المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الإقتصاد، وأنظمة تسجيل حقوق الملكية، وأنظمة الحصول على الإئتمان، وأنظمة تسجيل العقود، وأنظمة إغلاق المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، وأنظمة الحصول على الطاقة الكهربائية، وأنظمة الحصول على العمالة، وأنظمة الضرائب، وأنظمة التسويق.

وتوصلت نتائج الدراسة إلى وجود علاقة إيجابية بين عملية تنظيم الأنظمة الضريبية وأنظمة تنظيم العمل مع حجم قطاع المشاريع الصغيرة والمتوسطة، ووجود علاقة تأثير قوية بين أنظمة العمالة وأنظمة التسويق على نسبة حصة هذه المشاريع من حجم العمالة الكلي، وأن أنظمة تنظيم سوق المنتج لها تأثير قوي على حجم قطاع هذه المشاريع وخصوصاً في البلدان النامية، وأن أنظمة الضرائب لها تأثير إيجابي على هذه المشاريع.

في حين هدفت دراسة Titrtosuharto (2012) إلى إستقصاء أثر الإستثمار العام على إنتاجية المشاريع الصغيرة والمتوسطة في إندونيسيا للفترة (1997-2002)، وإعتمدت على إستخدام طريقة المربعات الصغرى الإعتيادية (OLS)، حيث تم بناء نموذجين قياسيين يتكون كل نموذج من ثلاثة معادلات قياسية، ومثل النموذج الأول من المتغيرات المستقلة التالية؛ الإستثمار العام، والإستثمار الخاص، إنتاجية العمال حسب القطاع، ومعدل النمو في القروض الممنوحة للمشاريع الصغيرة والمتوسطة، أما المتغير التابع تمثل بكل من الإنتاج الكلي للمشاريع الصغيرة والمتوسطة حسب القطاع (صناعي، تجاري، خدمي).

أما النموذج الثاني فقد مثلت المتغيرات المستقلة بكل من؛ الإستثمار العام في البنية التحتية لقطاع التعليم، والإستثمار العام في البنية التحتية للمواصلات، وإنتاجية العمال في المشاريع الصغيرة والمتوسطة حسب القطاع، ومعدل النمو في القروض التمويلية الممنوحة للمشاريع الصغيرة والمتوسطة، أما المتغير التابع فقد تم التعبير عنه بمعدل الإنتاج في المشاريع الصغيرة والمتوسطة حسب القطاع (صناعي، تجاري، خدمي). وتوصلت الدراسة إلى وجود علاقة إيجابية ذات دلالة إحصائية بين الاستثمار مع إنتاجية وعوائد المشاريع متوسطة الحجم فقط العاملة ضمن القطاع الصناعي والتجاري.

أما على الصعيد الإقليمي، هدفت دراسة الصالح (2007) إلى استقصاء أثر المتغيرات الاقتصادية الكلية على قطاع المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الجزائر خلال الفترة (2001-2004)، حيث إعتمدت الدراسة على المنهج الوصفي من خلال وصف واقع المشاريع الصغيرة والمتوسطة وبيان أهميتها في الإقتصاد الجزائري، كما بينت أثر انعكاسات التغيرات الإقتصادية وتأثيرها على هذه المشاريع. وتوصلت الدراسة إلى أن المشاريع الصغيرة والمتوسطة تسهم بشكل كبير في تحقيق التنمية الإقتصادية والإجتماعية في الجزائر، من خلال إستحداث فرص العمل ومحاربة الفقر وزيادة الإنتاج وغيرها، وأنها سيكون لها دور أكبر في مستقبل الإقتصاد الجزائري، بشرط أن تولى لها الأهمية الكبيرة القادرة على جعلها تتخطى عدد من المعوقات التي تعرقل طريقها وتحد من مساهماتها. كما توصلت الدراسة إلى أن الانفتاح الإقتصادي يسهم في تنمية المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الجزائر.

في حين هدفت دراسة غانية واخرون (2014) إلى إستقصاء أثر المشاريع الصغيرة والمتوسطة على النمو الإقتصادي في الجزائر، وتوصلت الدراسة إلى ان هذه المشاريع تعتبر الركيزة الأساسية في التنمية الإقتصادية والإجتماعية، خاصة في ظل الظروف الإقتصادية الحالية والوضع الدولي الراهن وتوسع ظاهرة العولمة، كما تم التوصل أيضاً إلى أن المشاريع الصغيرة والمتوسطة لها أهمية بارزة في توسيع القاعدة الإنتاجية وتحقيق التكامل الإقتصادي بين مختلف القطاعات الاقتصادية، فضلاً عن توفير فرص العمل ورفع القيمة المضافة.

وعلى الصعيد المحلي، تناولت بعض الدراسات المحلية وفي معرض حديثها عن المشاريع الصغيرة والمتوسطة بعض العوامل أو المحددات التي تؤثر على هذه المشاريع، وكيف لهذه المشاريع القدرة على حل الظواهر والآفات الاقتصادية والاجتماعية، ففي دراسة المحروق (2010) والتي تناولت متطلبات نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة من خلال توزيع إستبيان لعينة من المشاريع الخدمية والصناعية والتجارية، كما تطرقت دراسة مقابلة (2005) الى دور هذه المشاريع في الحد من مشكلة الفقر وإستيعاب الأيدي العاملة الجديدة والمساهمة في التنمية الاقتصادية من عدة صعد والإطلاع الى بعض التجارب والممارسات الفضلى الداعمة لهذا القطاع.

كذلك تناولت العديد من الدراسات دور المشاريع الصغيرة والمتوسطة في دعم التشغيل والتوظيف والتنمية الاقتصادية والاجتماعية في الأردن، وعرض أبرز مساهماتها المحلية، وأهميتها الاقتصادية والاجتماعية، والتحديات التي تواجه هذه المشاريع بشكل عام، ومن هذه الدراسات كل من؛ المحروق (2011)، المقابلة (2013)، جمعية البنوك في الأردن (2016).

ويلاحظ مما سبق بأن غالبية الدراسات إعتمدت لتحليل بياناتها على إستخدام كل من طريقة المربعات الصغرى (OLS) لتقدير الإنحدار، وجدول التباين (ANOVA)، كما تميزت الدراسات جميعها بقصر فترة الدراسة والتي لم تتخطَ حاجز العشر سنوات بإستثناء دراسة الساتي وآخرون (Alsaaty et al.، 2012) والتي بلغت الفترة خلالها 24 سنة.

وبشكل عام فإن الدراسات التي عنيت بالبحث في أثر العوامل الإقتصادية الكلية على نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة متوفرة على المستوى الدولي، ونادرة الوجود على المستوى الإقليمي والمحلي، حيث لم نجد أية دراسة محلية في هذا المجال -حسب علم الباحث وإستقصاءه- أو تتبع نفس منهجية البحث، وهذا ما يميز هذه الدراسة ويجعلها تتفرد بكونها الأولى على المستوى الوطني التي تعنى بهذا الشأن وتستخدم النهج القائم على قياس أثر المتغيرات الإقتصادية على نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة لا العكس من إظهار أثر هذه المشاريع على أداء الإقتصاد ومؤشراته، وهذا ما يشكل بحد ذاته إضافة جديدة إلى مجالات البحث العلمي.

© Arabic Digital Library - Yarmouk University

الفصل الثالث

المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن

1.3 الإقتصاد الأردني:

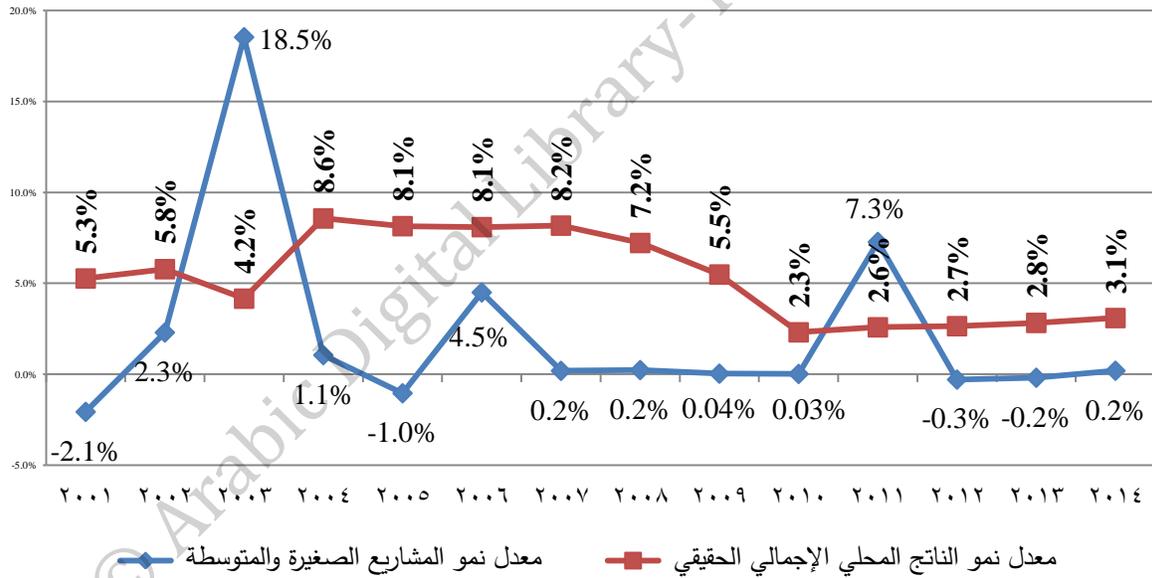
يعد الإقتصاد الأردني إقتصاداً صغير الحجم محدود الموارد يتسم بالإنفتاح على العالم الخارجي بكافة أبعاده، ومن هذا المنطلق يظهر جلياً تأثير الإقتصاد الأردني بما يدور بالعالم الخارجي من أزمات إقتصادية وإضطرابات سياسية، حيث عانى الإقتصاد الأردني خلال العقدين الأخيرين من عديد الصدمات التي كان لها دور بالغ في التأثير على مؤشرات الأداء الكلية، ولعل أبرز هذه الصدمات التي أثرت على مسيرة الإقتصاد الوطني وحسب تعاقبها؛ الأزمة الاقتصادية في نهاية الثمانينات والتي تمثلت بإنهيار سعر صرف الدينار الأردني مقابل الدولار الأمريكي والإرتفاع الكبير في حجم المديونية الخارجية، وما تبعها من حرب الخليج الثانية والتي أدت إلى تراجع وإنخفاض في معدلات نمو الناتج المحلي الإجمالي وعودة عدد كبير من المغتربين الأردنيين، تلتها حرب الولايات المتحدة الأمريكية على العراق، ومن ثم جاءت الأزمة الاقتصادية العالمية، فالأحداث العربية التي تمثلت بالإضطرابات السياسية المحيطة للمملكة والتي أدت إلى ضعف البيئة الإستثمارية وتراجع معدلات النمو الإقتصادي المصاحبة لتأثر الصادرات الوطنية وتدفق اللاجئين الى الأردن. فمنذ العام 1990 إلى 2014، بلغ متوسط نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي 4.9%، ونمو نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي 2.2% (البنك المركزي، قاعدة البيانات الإحصائية).

ونتيجة لذلك لجأت الحكومات الأردنية المتعاقبة إلى وضع برامج إقتصادية لمعالجة المشاكل الإقتصادية من خلال برامج التصحيح الإقتصادي بالتعاون مع صندوق النقد الدولي، وتمكن الأردن من تحقيق معدلات نمو جيدة في بعض السنوات، فعند النظر إلى معدلات النمو الإقتصادي نجد إنخفاضها خلال العام 1993 إلى ما نسبته 4.5% بعد أن حققت معدل نمو بلغ 14.3% خلال العام 1992، وتراوحت بعدها معدلات النمو ما بين 4-6% خلال الفترة الممتدة من العام 1994 ولغاية العام 2004، حيث قفزت معدلات النمو إلى ما يقارب 8% خلال الفترة من 2004 لغاية 2009، ومن ثم عادت معدلات النمو للتباطؤ بفعل تبعات الأزمة المالية والإضطرابات في المنطقة حيث حققت معدلات نمو متواضعة تراوحت بين 2-4% خلال الفترة من 2011-2014 (البنك المركزي، قاعدة البيانات الإحصائية).

حيث أظهرت البيانات والتقارير الصادرة عن البنك المركزي الأردني، بأن النمو في الناتج المحلي الإجمالي خلال فترة الدراسة جاء مدفوعاً بنمو قطاع الصناعات التحويلية والإنشاءات وبعض القطاعات الفرعية في قطاع الخدمات كخدمات النقل والمالية والتأمين. والملاحظ لتفاصيل وتوزيع هذه القطاعات يجد بأن معظم منشآتها هي من المشاريع الصغيرة والمتوسطة، فوفقاً لبيانات دائرة الإحصاءات العامة تشكل هذه المشاريع ما نسبته 98.8% من إجمالي عدد مشاريع الصناعات التحويلية، كما تشكل ما يقارب 97.5% من قطاع الإنشاءات، ولا تبتعد النسبة كثيراً في قطاع الخدمات عن ما هو في القطاعات الأخرى، ما يدل على أهمية قطاع المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الإقتصاد الأردني.

وما يؤكد على إرتباط معدل النمو في الناتج المحلي الإجمالي مع نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة جاء وكما هو موضح بالشكل التالي من خلال تشابه وتناسق وتيرة وإتجاه النمو فيما بينهما، بإستثناء بعض السنوات كالعامين 2003 و2011 والتي من الممكن أن يعزى إرتفاع معدل نمو هذه المشاريع بشكل كبير إلى هجرة بعض الإستثمارات للإقامة في الأردن جراء أحداث ونتائج كل من حرب العراق والأزمة السورية على التوالي.

الشكل (1-3) معدلات نمو الناتج المحلي الاجمالي الحقيقي ونمو المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة خلال الفترة 2001-2014



المصدر: إعداد الباحث

ومن هنا ظهر التساؤل الرئيس الذي قامت عليه الدراسة حول مدى تأثير معدلات النمو في الناتج المحلي الإجمالي وما يتبعها من المتغيرات الإقتصادية الكلية من؛ (معدل التضخم، ومعدل البطالة، ومعدل النمو في عرض النقد، وسعر الفائدة، ومعدل نمو المستوردات) بالإضافة الى عامل الإستقرار السياسي، على معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة، والتي سيتم الإجابة عليها في الفصول القادمة.

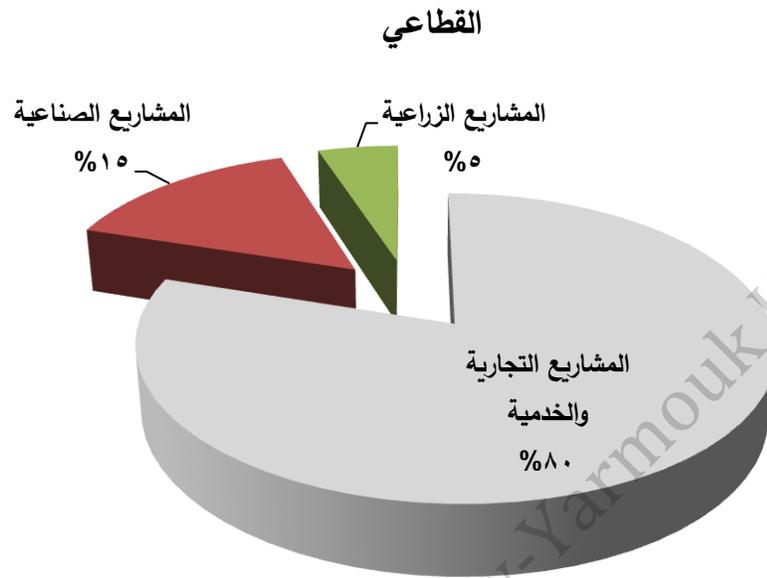
2.3 المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن:

الإقتصاد الأردني الموصوف بأنه إقتصاد صغير ومفتوح، فإن واقع المشاريع الصغيرة والمتوسطة فيه لا يختلف عما هو سائد في كافة أنحاء العالم، فوفقاً لمسح الاستخدام للعام 2014 التي قامت به دائرة الإحصاءات العامة، شكلت المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة⁸ حوالي 99% من إجمالي عدد المنشآت الاقتصادية، وتشغل ما يقارب 47% من إجمالي عدد العاملين في المنشآت الاقتصادية الإجمالية، وتزداد هذه النسبة لتصل إلى حوالي 70% من إجمالي عدد العاملين في منشآت القطاع الخاص، كما تشير الدراسات بأن هذه المشاريع تساهم بما نسبته 30% من الناتج المحلي الإجمالي، وتستحوذ على ما يقارب نصف فرص العمل المستحدثة في الإقتصاد الأردني.

وعلى مستوى التوزيع القطاعي، تشكل المشاريع التجارية والخدمية النسبة الأكبر البالغة نحو 80% من إجمالي المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة، تليها المشاريع الصناعية ومن ثم الزراعية وبنسبة 15% و5% على التوالي، حيث جاء توزيعها كما في الشكل التالي.

⁸ تم اعتماد تصنيف المشاريع الصغيرة والمتوسطة وفقاً لتعريف دائرة الاحصاءات العامة والتي تعرفها بأنها المشاريع التي توظف ما بين 1-99 عامل

الشكل (2-3): التوزيع النسبي للمشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة حسب التصنيف



المصدر: دائرة الإحصاءات العامة، مسح الإستخدام (2014)

أما على صعيد التوزيع الجغرافي، فقد ظهر من خلال تعداد المنشآت للعام 2011 بأن المشاريع الصغيرة والمتوسطة لها قدرة كبيرة على الوصول الى المناطق البعيدة عن مراكز المدن، وبالتالي المساهمة في تقليل التفاوت التنموي، والحد من مشكلتي الفقر والبطالة، التي يعاني منهما الأردن على مر الزمن، حيث أظهر التعداد بأن المشاريع الكبيرة تتركز وبنسبة تقارب 90% في كل من العاصمة عمان ومحافظة الزرقاء وإربد، على عكس إنتشار المشاريع الصغيرة والمتوسطة وبنسبة 55% خارج محافظة العاصمة، وكما سيتضح لاحقاً خلال الشكل رقم (3-7).

كما تبلغ كثافة المشاريع متناهية الصغر (الميكروية) والصغيرة والمتوسطة في

الأردن 25.6 مشروع/ لكل ألف نسمة، وهي نسبة منخفضة مقارنة بالمتوسط العالمي لبلد

في المستوى الاقتصادي للأردن (وزارة التخطيط والتعاون الدولي، 2015)، فعلى سبيل المثال قدرت كثافة هذه المشاريع في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بما يقارب 32 مشروع/ لكل ألف نسمة (المؤسسة الأردنية لتطوير المشاريع الاقتصادية، 2017).

وتستطيع المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن القيام بدور أكبر إقتصادياً واجتماعياً إذا ما حظيت بمزيد من الدعم الفني والمالي، لتواجه المشاكل التي تعترض طريقها، لا سيما تلك المعوقات المتعلقة بالوصول إلى كل من التمويل والأسواق، والحاجة إلى الدعم الفني والتدريب لمعالجة المشاكل الإدارية والتنظيمية لقلّة خبرتها بهذا المجال، وبالتالي حاجتها إلى مزيد من الرعاية والدعم من قبل المؤسسات الحكومية لتمكينها وتعزيز دورها الهام والإستراتيجي في الإقتصاد الوطني.

ويستعرض هذا الفصل واقع المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن، وإبراز مساهماتها المتنوعة في التشغيل والنمو وتقليل التفاوت التنموي وغيرها، والمعوقات والمشاكل التي تواجهها، فضلاً عن بيان تعريف هذه المشاريع والمعايير التي إتمدت لتعريفه. وتجدر الإشارة إلى أنه تم إعتداد بيانات المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة وفقاً لتصنيف دائرة الإحصاءات العامة والتي قسمها على النحو التالي؛ المشاريع الميكروية والتي يعمل بها من (1-4) عمال، والمشاريع الصغيرة التي يعمل بها من (5-19) عامل، والمشاريع المتوسطة التي يعمل بها من (20-99) عامل، أي أن المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة هي المشاريع التي يعمل بها من (1-99) عامل.

1.2.3 تعريف المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن:

لا يوجد إجماع على تعريف موحد للمشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن، بل على العكس تتخذ كل جهة أو مؤسسة معنية في الأردن تعريفاً خاصاً بها بما يلبي أهدافها وإحتياجاتها، ولعل هذا الأمر يعد من أهم أسباب ضعف الإستراتيجيات النازمة والداعمة لقطاع المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن.

وتستخدم غالبية الجهات والمؤسسات الأردنية في تعريفها الخاص بالمشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة معيار عدد العمال، نظراً لما يتمتع به من مزايا من حيث أنه معيار ثابت، ومحدد وواضح، ويسهل عملية المقارنة بين القطاعات، إضافة إلى سهولة جمع البيانات الخاصة به، فضلاً عن الصعوبة الكبيرة في جمع البيانات حول بعض المعايير الأخرى كحجم المبيعات والإيرادات ورأس المال، نظراً للنظرة السائدة لدى غالبية المشاريع بسرية معلوماتها وعدم الإفصاح عنها.

ويوضح الجدول (3-1) تباين التعريفات الخاصة بالمشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة المستخدمة من بعض الجهات في الأردن، ومدى إعتداد جلها على معيار عدد العمال في تعريفها الخاص.

الجدول (3-1): تعريف المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن

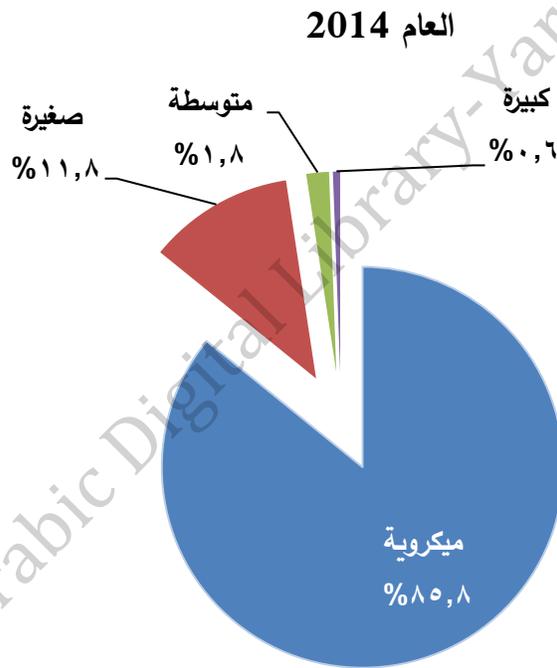
المشروع الكبير	المشروع المتوسط	المشروع الصغير	المشروع منتهي الصغر (الميكروي)	الجهة
توظف أكثر من 250 عامل	توظف من 250-50 عامل، ويبلغ رأس المال المسجل أكثر من 30 ألف دينار	توظف من 49-10 عامل، ويبلغ رأس المال المسجل أكثر من 30 ألف دينار	توظف أقل من 10 عامل، ويبلغ رأس المال المسجل أقل من 30 ألف دينار	وزارة الصناعة والتجارة والتموين
توظف أكثر من 100 عامل	99-20 عامل	توظف من 19-5 عامل	توظف من 4-1 عمال	دائرة الإحصاءات العامة
توظف أكثر من 250 من عامل	توظف من 250 - 50 عامل	توظف من 49 - 10 عامل	توظف أقل من 10 عمال	المؤسسة الأردنية لتطوير المشاريع الاقتصادية (JEDCO)
-	توظف من 100-21 عامل، ويبلغ حجم المبيعات و/ أو إجمالي الأصول من 3-1 مليون دينار	توظف من 20-5 عامل، ويبلغ حجم المبيعات و/ أو إجمالي الأصول أقل من مليون دينار	-	البنك المركزي الأردني (CBJ)
-	-	توظف أقل من 100 عامل	-	وزارة التخطيط والتعاون الدولي (MOPIC)
-	-	مجموع الاستثمار أقل من 100 ألف دينار	-	برنامج إرادة
-	حجم القرض من 50-15 ألف دينار	حجم القرض من 15-2 ألف دينار	-	صندوق التنمية والتشغيل (DEF) (التعريف تبعاً لحجم القرض وليس لحجم المشروع)
-	-	توظف أقل من 50 عامل	-	الشركة الأردنية لضمان القروض
-	-	توظف أقل 249 عامل	-	الصندوق الوطني لدعم المشاريع (NAFES)

المصدر: المؤسسة الأردنية لتطوير المشاريع الاقتصادية (2016). وثيقة الإستراتيجية الوطنية لريادة الأعمال وتنمية المشاريع متناهية الصغر (الميكروية) والصغيرة والمتوسطة في الأردن 2016-2020. عمان، الأردن.

2.2.3 واقع المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن:

تشكل المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة الغالبية العظمى من الأنشطة الاقتصادية العاملة، وفقاً لبيانات مسح الاستخدام للعام 2014 الصادر عن دائرة الإحصاءات العامة شكلت المشاريع الصغيرة والمتوسطة حوالي 99.4% من إجمالي عدد المشاريع الاقتصادية .

الشكل (3-3): التوزيع النسبي لأعداد المشاريع الاقتصادية حسب حجم المشروع خلال



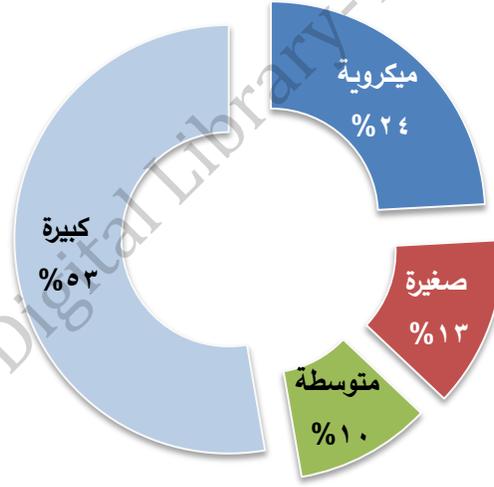
المصدر: دائرة الإحصاءات العامة، مسح الاستخدام (2014)

ويتضح من الشكل (3-3) بأن المشاريع الميكروية تشكل ما يقارب 86% من إجمالي المنشآت الاقتصادية العاملة في المملكة، تلتها المشاريع الصغيرة لتشكّل ما يقارب 12%، والمشاريع المتوسطة ما يقارب 2%، وهذا يعني أن المشاريع الكبيرة لا تتجاوز نسبته 1% فقط من إجمالي عدد المشاريع في الأردن.

- التوظيف:

حسب بيانات مسح الإستخدام للعام 2014 يعمل لدى المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن حوالي 514 ألف عامل وعاملة مشكلين بذلك ما يقارب 47% من إجمالي عدد العاملين في المنشآت الاقتصادية في القطاعين العام والخاص، وتزداد هذه النسبة لتصل إلى حوالي 68% من إجمالي عدد العاملين في منشآت القطاع الخاص⁹.

الشكل (3-4): التوزيع النسبي للعاملين في المشاريع الاقتصادية النشطة في القطاعين العام والخاص حسب حجم المشروع خلال العام 2014



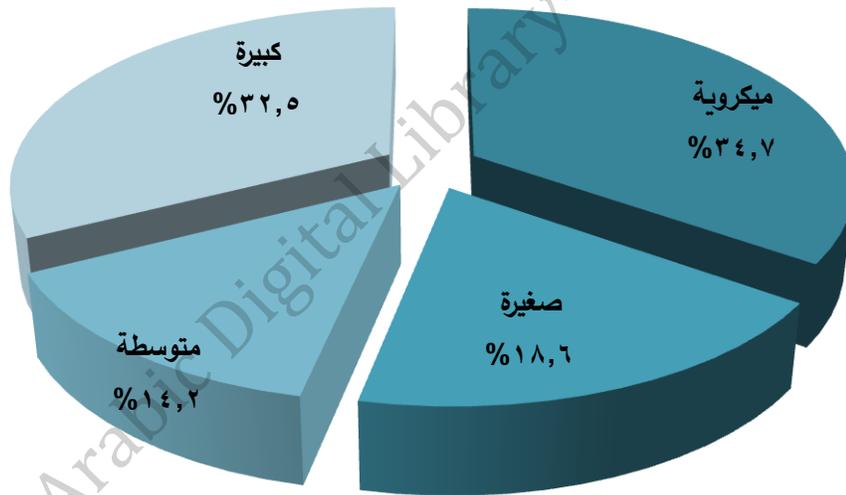
المصدر: دائرة الإحصاءات العامة، مسح الإستخدام (2014)

ويتضح من خلال الشكل (3-4) بأن المشاريع متناهية الصغر (الميكروية) العاملة في القطاعين العام والخاص تشغل حوالي ربع القوى العاملة في الأردن، تلتها المشاريع الصغيرة بتشغيلها حوالي 13%، والمشاريع المتوسطة بتشغيلها ما يقارب 10%.

⁹ يتم تقسيم المنشآت الاقتصادية ضمن مسح الإستخدام إلى قسمين؛ المنشآت العاملة في القطاع العام من جهة، والعاملة في القطاع الخاص من جهة أخرى، حيث تمتاز المنشآت الحكومية بأنها كبيرة الحجم نظراً لكونها تنشط في قطاعات كالصحة أو التعليم، وتجدر الإشارة الى أن بيانات الدراسة هي لمجمل المشاريع الاقتصادية في الأردن العاملة في القطاعين العام والخاص.

أما على صعيد العاملين في المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة العاملة في القطاع الخاص، فيتضح بأن المشاريع متناهية الصغر (الميكروية) تشغل ما يقارب 35% من إجمالي القوى العاملة في القطاع الخاص، في حين تشغل كل من المشاريع الصغيرة ما يقارب 19%، والمشاريع المتوسطة حوالي 14%، ويتضح ذلك من خلال الشكل (3-5) الذي يبين توزيع العاملين في المنشآت الاقتصادية العاملة في القطاع الخاص.

الشكل (3-5): التوزيع النسبي للعاملين في المشاريع الاقتصادية الخاصة حسب حجم المشروع خلال العام 2014



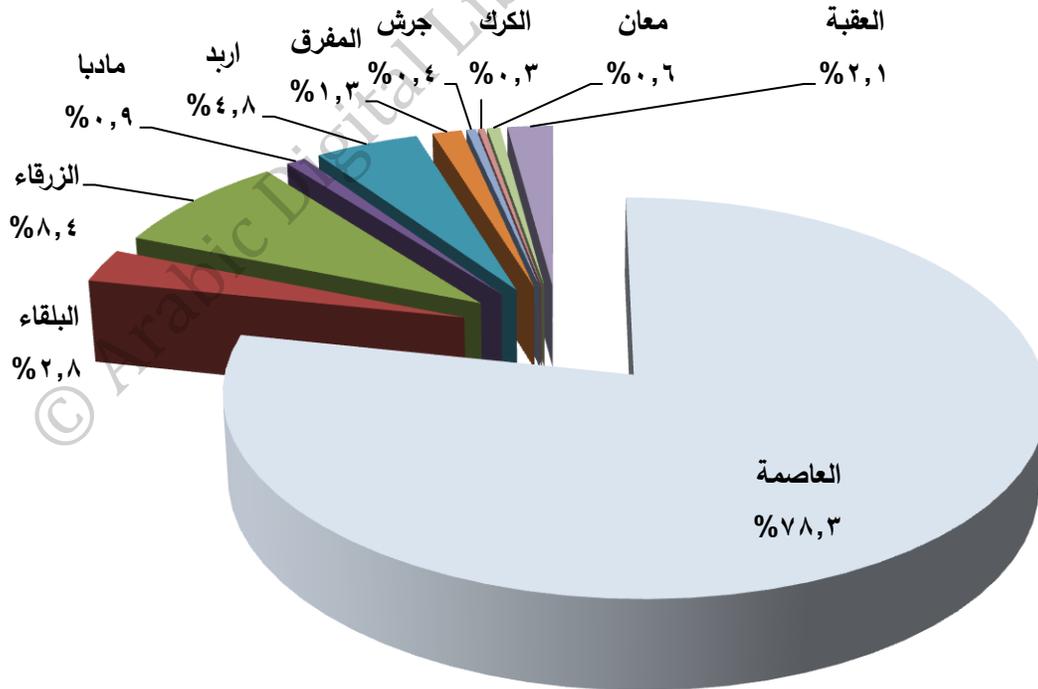
المصدر: دائرة الإحصاءات العامة، مسح الاستخدام (2014)

- التوزيع الجغرافي:

ما يؤكد على أهمية المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن بشكل عام، وفي مجال تقليل التفاوت التنموي بين المناطق بشكل خاص، ما يظهر من خلال التوزيع الجغرافي للمشاريع الاقتصادية العاملة في الأردن.

فبحسب تعداد المنشآت للعام 2011 الصادر عن دائرة الإحصاءات العامة، ظهر بأن المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة تتوزع جغرافياً بشكل أوسع وأكبر من المشاريع الكبيرة، حيث تتركز ما يقارب 78% من إجمالي المشاريع الاقتصادية الكبيرة (أكثر من 100 عامل) في محافظة العاصمة، وترتفع النسبة لتصل إلى ما يقارب 92% إذا ما أضفنا للعاصمة كل من محافظتي الزرقاء واربد، في حين أن كل من محافظتي عجلون والطفيلة لا يتواجد بها أي مشروع كبير، ويأتي توزيع المشاريع الكبيرة على باقي المحافظات كما هو موضح بالشكل (3-6).

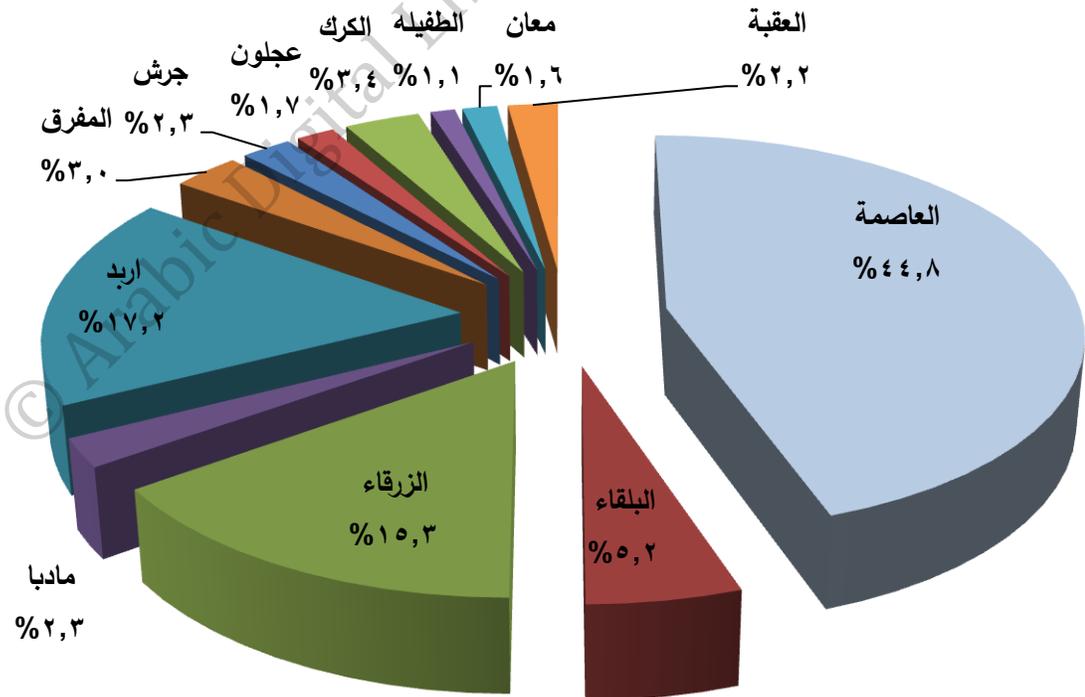
الشكل (3-6): التوزيع الجغرافي للمشاريع الاقتصادية كبيرة الحجم خلال العام 2011



المصدر: دائرة الإحصاءات العامة، تعداد المنشآت (2011)

وعلى النقيض من ذلك، تركز ما يقارب 55% من إجمالي المشاريع الاقتصادية الصغيرة والمتوسطة الحجم خارج محافظة العاصمة، ما يعني ان هذه المشاريع هي الأكثر توزعاً وانتشاراً وخاصة المشاريع الميكروية منها (متناهية الصغر)، وكل هذا يؤكد على أن هذه المشاريع هي القادرة على الوصول إلى جيوب الفقر، والحد منها، والعمل على تشغيل أبناء المناطق البعيدة عن مراكز المدن، على عكس المشاريع الكبيرة والتي تتركز في محافظة العاصمة بالإضافة إلى كل من محافظتي الزرقاء وإربد، وهذا ما يتضح من خلال الشكل (3-7) والذي يبين التوزيع الجغرافي للمشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة.

الشكل (3-7): التوزيع الجغرافي للمشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة خلال العام 2011



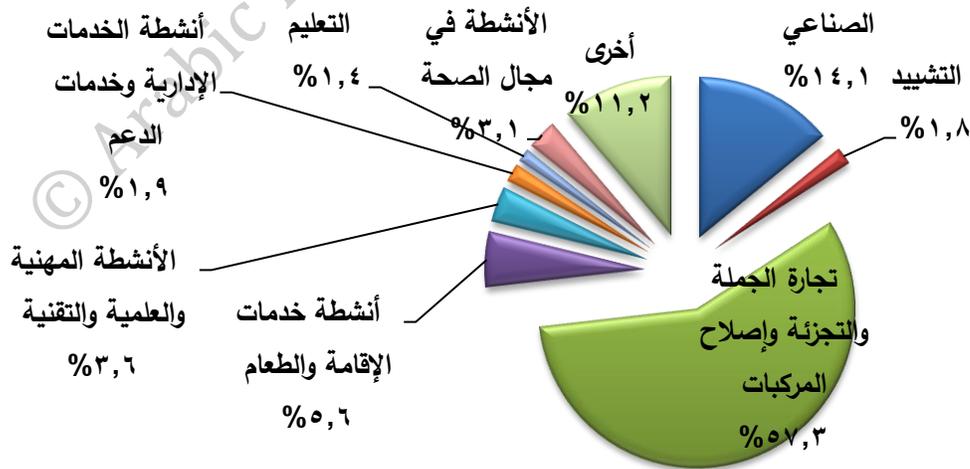
المصدر: دائرة الإحصاءات العامة، تعداد المنشآت (2011)

- التوزيع القطاعي:

وفقاً لبيانات مسح الإستخدام، تنشط المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن بشكل كبير في أنشطة تجارة الجملة والتجزئة وإصلاح المركبات حيث تشكل ما يقارب 57% من إجمالي هذه المشاريع، وذلك لطبيعة هذه المشاريع ذات رأس المال المنخفض، وسهولة تأسيسها وإقامتها، وبشты المناطق الجغرافية، تليها الأنشطة الصناعية بإستحواذها على ما يقارب 14% من إجمالي المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن، كما هو مبين في الشكل (3-8).

ولعل ما يميز القطاع الصناعي بأن أكثر من 90% من منشآته تصنف على أنها منشآت حرفية¹⁰ وذلك وفقاً لتصنيف غرف الصناعة، حيث يبلغ عدد المنشآت المصنفة كحرفية ما يقارب 16.4 ألف منشأة من أصل 18 ألف منشأة صناعية نشطة في المملكة.

الشكل (3-8): التوزيع القطاعي للمشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة خلال العام 2014



المصدر: دائرة الإحصاءات العامة، مسح الإستخدام (2014)

¹⁰ وفقاً لقانون غرف الصناعة رقم (10) لسنة 2005، تعتبر تلك المؤسسات العاملة في القطاع الصناعي التي يقل كل من رأس مالها المسجل عن ثلاثين ألف دينار وعدد العاملين فيها عن عشرة عمال.

وعلى صعيد المشاريع الميكروية (متناهية الصغر)، تشكل أنشطة تجارة الجملة والتجزئة وإصلاح المركبات ما يقارب 61% من إجمالي هذه المشاريع، تلتها الأنشطة الصناعية بإستحواذها على ما يقارب 12% من إجمالي هذه المشاريع، ومن ثم جاءت مشاريع أنشطة خدمات الإقامة والطعام بإستحواذها على ما يقارب 5% منها. ويتضح التشابه في التوزيع النسبي القطاعي ما بين المشاريع الصغيرة والمتوسطة بشكل عام والمشاريع الميكروية بشكل خاص وذلك لكون المشاريع الميكروية تشكل العدد الأكبر من المشاريع الصغيرة والمتوسطة.

أما على صعيد المشاريع الصغيرة، تشكل أنشطة تجارة الجملة والتجزئة وإصلاح المركبات ما يقارب 33% من إجمالي هذه المشاريع، تلتها الأنشطة الصناعية بإستحواذها على حوالي 27% من إجمالي هذه المشاريع، ومن ثم جاءت مشاريع أنشطة خدمات الإقامة والطعام بإستحواذها على ما يقارب 8% منها.

وعلى صعيد المشاريع المتوسطة، فقد شكلت الأنشطة الصناعية النسبة الأكبر منها بإستحواذها على ما يقارب 21% منها، تلتها أنشطة تجارة الجملة والتجزئة وإصلاح المركبات بتشكيلها حوالي 20% من إجمالي هذه المشاريع، ومن ثم جاءت مشاريع أنشطة التعليم بإستحواذها على ما يقارب 15% منها، ويتضح هنا بأن المشاريع الصناعية هي الطاغية على المشاريع المتوسطة وذلك لكون هذه المشاريع تحتاج الى رأس مال أكبر من المشاريع التجارية والمشاغل الصغيرة.

ويوضح الجدول التالي التوزيع النسبي للمشاريع الصغيرة والمتوسطة حسب الأنشطة

الإقتصادية.

الجدول (2-3): التوزيع القطاعي للمشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة خلال العام 2014 (%)

المشاريع المتوسطة	المشاريع الصغيرة	المشاريع الميكروية	القطاع الاقتصادي
20.8	26.7	12.3	الصناعي
11	5.2	1.1	التشييد
19.9	33.4	61.3	تجارة الجملة والتجزئة وإصلاح المركبات
3.1	2.2	0.5	النقل والتخزين
6.2	8.3	5.2	أنشطة خدمات الإقامة والطعام
5.5	0.2	0.6	المعلومات والاتصالات
1.0	1.0	0.1	الأنشطة المالية وأنشطة التأمين
5.8	4.9	3.3	الأنشطة المهنية والعلمية والتقنية
4.5	2.1	1.9	أنشطة الخدمات الإدارية وخدمات الدعم
1.8	0.0	0.0	الإدارة العامة والدفاع والضمان الإجتماعي الإلزامي
15.2	6.1	0.5	التعليم
5.2	9.8	13.2	أخرى
100	100	100	المجموع

المصدر: دائرة الإحصاءات العامة، مسح الإستخدام (2014)

- نمو المشاريع:

وفقاً لبيانات مسح الإستخدام، بلغ إجمالي عدد المشاريع الميكروية والصغيرة

والمتوسطة العاملة في الأردن خلال العام 2014 ما يقارب 157.2 ألف مشروع، مقارنةً

مع ما يقارب 117.8 ألف مشروع خلال العام 2000، مسجلةً بذلك معدل نمو سنوي

خلال هذه الفترة بما نسبته 2.2%.

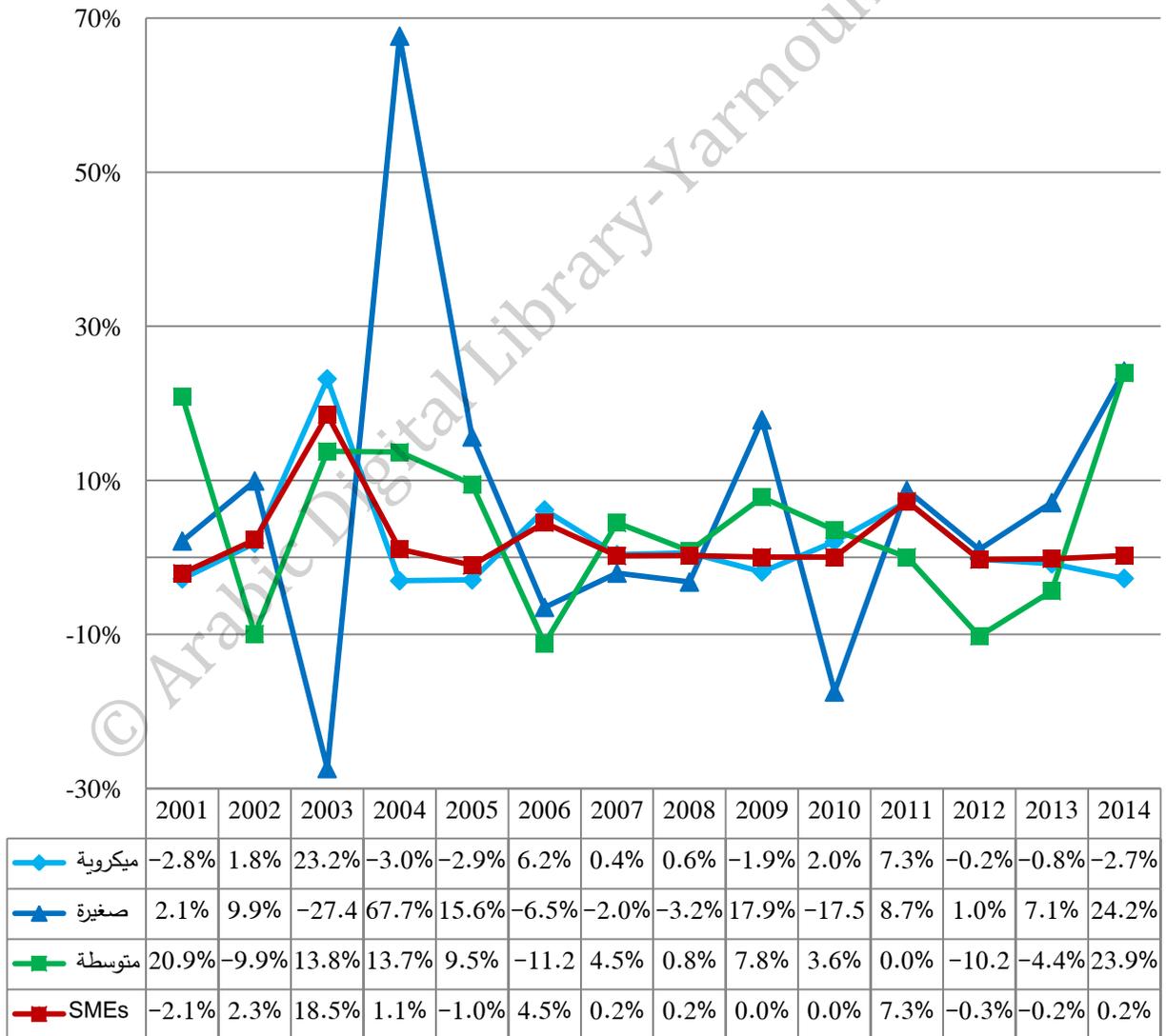
حيث إرتفع عدد المشاريع الميكروية من حوالي 106.7 ألف مشروع خلال العام 2000 ليصل إلى حوالي 135.7 ألف مشروع خلال العام 2014، مسجلةً بذلك معدل نمو سنوي خلال هذه الفترة بما نسبته 1.9%، أما المشاريع الصغيرة فقد إرتفع عددها من 9.3 ألف مشروع خلال العام 2000 لتصل إلى حوالي 18.6 ألف مشروع خلال العام 2014، محققةً بذلك معدل نمو سنوي بلغ ما نسبته 7%، في حين وصل عدد المشاريع المتوسطة ما يقارب 2.9 ألف مشروع خلال العام 2014 مقارنةً مع حوالي 1.7 ألف مشروع خلال العام 2000، محققةً بذلك معدل نمو سنوي بلغ ما نسبته 4.5%.

ويلاحظ التقارب في المعدل السنوي لنمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة مع المعدل السنوي لنمو المشاريع الميكروية، وذلك يعزى لكون المشاريع الميكروية (متناهية الصغر) تشكل ما يقارب 89% من إجمالي المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن وبالتالي تشكيلها للغالبية العظمى من هذه المشاريع، في حين تشكل المشاريع الصغيرة ما نسبته 9.5% والمشاريع المتوسطة ما نسبته 1.5% إجمالي المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن.

وعلى صعيد معدل نمو المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة لكل سنة على حدة، فيظهر تسجيلها أعلى المعدلات خلال العام 2003 وبمعدل نمو قدره 18.5% مدفوعاً بنمو المشاريع الميكروية وقتها بما نسبته 23.2%، تلاها ما سجلته خلال العام 2011 من معدل نمو بلغ ما يقارب 7.3% مدفوعاً بمعدل نمو المشاريع الميكروية وبنفس النسبة. في حين سجلت معدلات سالبة خلال العامين 2012 و2013 وبمعدل 0.3%

و0.2% على التوالي، وجاء الأداء التفصيلي لمعدلات نمو كل من المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة خلال الفترة من 2001-2014 كما هو موضح بالشكل (3-9).

الشكل (3-9): معدل نمو أعداد المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة خلال الفترة من 2001-2014 (%)



المصدر: دائرة الإحصاءات العامة، مسح الإستهخدام

3.2.3 المعوقات التي تواجه المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة:

تواجه المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في العالم على وجه العموم، والأردن على وجه الخصوص العديد من المعوقات التي تؤثر على نمو واستمرارية هذه المشاريع، حيث نجد أن هذه المعوقات تنقسم إلى معوقات داخلية ومعوقات خارجية، فمنها ما يكون ذا علاقة بالشؤون الداخلية من أمور إدارية ومحاسبية وغيرها، ومنها ما يكون له علاقة ببيئة العمل المحيطة والناظمة في الدولة من قوانين وأنظمة وتشريعات وغيرها، وبرز خلال السنوات الأخيرة ما أحدثته الاضطرابات السياسية المحيطة بالأردن وتأثيرها من خلال إغلاق الحدود البرية مع كل من العراق وسوريا ما عرض هذه المشاريع لخسارة فرص تصديرية لمنتجاتها وإيقاف إستيراد بعض المواد الخام اللازمة لأنشطتها.

وأشارت العديد من الدراسات (المعهد العربي للتخطيط، 2015؛ غرفة صناعة الأردن، 2012) إلى المعوقات التي تواجه المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن، والتي تشابهت في ترتيبها، حيث برزت المعوقات المتعلقة بضعف الدور الحكومي، ومشكلة الوصول إلى التمويل كأكثر المشاكل التي تعيق نمو هذه المشاريع، ومن ثم المشاكل المتعلقة بنقص المعلومات، وتكاليف الإنتاج المرتفعة من ضرائب ورسوم وطاقة وغيرها فضلاً عن المشاكل المتعلقة بتسويق منتجاتها وخدماتها.

أ- صعوبة الوصول الى مصادر التمويل:

تعد أبرز المشاكل التي تعاني منها المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة، وتحد من قدرتها على التوسع والنمو، حيث تعزى المشكلة الرئيسية في ضعف دول المنطقة وبما فيها الأردن في هذا المجال إلى ضعف الهيكل الأساسي للمالية من أنظمة الضمانات والمعلومات الائتمانية¹¹.

وتصنف أبعاد هذه المشكلة من جهتي نظر مختلفتين؛ الأولى من وجهة نظر البنوك والمؤسسات التمويلية وإحجامها عن منح التسهيلات الائتمانية لهذه المنشآت بحجة عدم توفر الضمانات الكافية وعدم قدرتها على الايفاء بمتطلبات وشروط منح التمويل، وخاصة فيما يتعلق بتوفير سجلات مالية وموازنات تاريخية لأكثر من سنة، حيث بلغت نسبة رفض البنوك الأردنية لطلبات التمويل المقدمة من قبل الشركات الميكروية والصغيرة والمتوسطة ما يقارب 80% من إجمالي الطلبات المقدمة (البنك المركزي، 2015).

في حين تمثل وجهة النظر الثانية أصحاب المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة، وإبتعادهم عن الحصول عن التمويل لعدة أسباب أبرزها؛ إرتفاع تكلفة التمويل حيث تصل أسعار الفائدة إلى حوالي 11% على القروض قصيرة الأجل بالإضافة إلى 1% عمولة (غرفة صناعة الأردن، 2012)، وفترات السداد وخاصة للمشاريع الصناعية التي تتصف بأن دورة تشغيلها¹² أطول من غيرها من المشاريع الإقتصادية الأخرى. وتجدر الإشارة الى أن من أبرز أسباب إبتعاد المشاريع الصغيرة عن التمويل التجاري

¹¹ World Bank (2011). The Status of Bank Lending to SMEs in the Middle East and North Africa Region.

¹² تعبر عن دورة حياة المشروع، من خلال المراحل التي يمر بها ابتداءً بالتفكير والتخطيط بالمشروع وانتهاءً بتنفيذ المشروع.

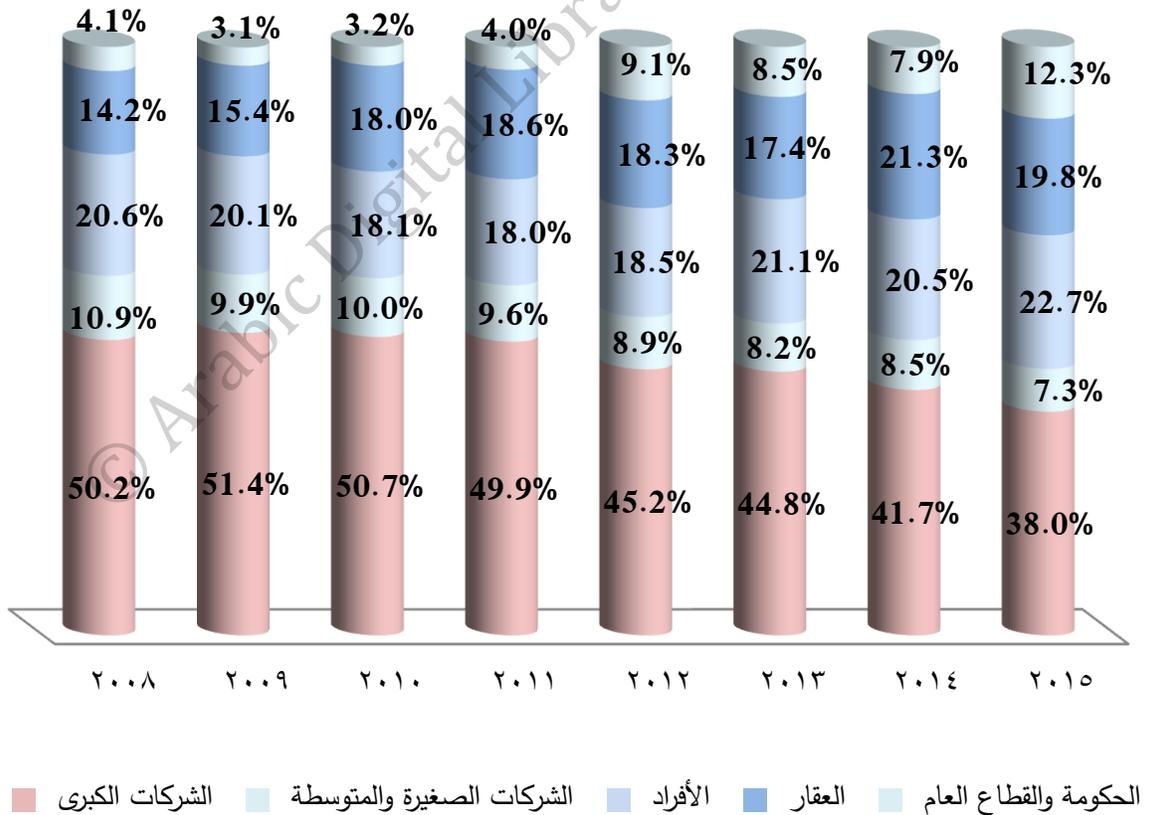
التقليدي تكمن في المعتقد الديني بسبب حرمة الربا حسب الشريعة الإسلامية، ومن ثم الخوف من عدم القدرة على سداد القرض (الوكالة الأمريكية للتنمية الدولية، 2015).

كما تبرز قضية عدم مراعاة بعض مصادر التمويل الإحتياجات التمويلية لهذه المشروعات في مختلف قطاعات الإنتاج، وتمييز بعض مصادر التمويل بين المشروعات حسب الحجم أو القطاع بحيث يكون التحيز للمشاريع الكبيرة ويظهر ذلك جلياً من خلال نسبة التسهيلات الائتمانية الممنوحة لقطاع الشركات الميكروية والصغيرة والمتوسطة الحجم والتي بلغت حوالي 7% من إجمالي حجم التسهيلات الائتمانية الممنوحة من قبل البنوك المرخصة في الأردن خلال العام 2015، علماً بأن معدل النسبة في الإقتصادات الناشئة تتراوح بين 20-25%، في حين بلغت نسبة التسهيلات الممنوحة للشركات الكبرى ما يقارب 38% من إجمالي التسهيلات الممنوحة خلال العام 2015 (البنك المركزي، 2015).

ويظهر من خلال الشكل (3-10) بأن نسبة التسهيلات الائتمانية الممنوحة لقطاع الشركات الميكروية والصغيرة والمتوسطة الحجم قد إنخفضت من ما نسبته 10.9% من إجمالي حجم التسهيلات الائتمانية الممنوحة من البنوك الأردنية خلال العام 2008 لتصل إلى ما نسبته 7.3% فقط خلال العام 2015، حيث سجلت نسبة التسهيلات الممنوحة لهذه المشاريع ما يقارب 9.2% كمعدل سنوي خلال هذه الفترة، كما تجدر الإشارة الى إنخفاض نسبة الشركات الكبرى أيضاً من ما نسبته 50.2% من إجمالي التسهيلات الممنوحة خلال العام 2008 لتصل إلى ما يقارب 38% خلال العام 2015.

في حين أن التسهيلات الائتمانية المقدمة للحكومة والقطاع العام إرتفعت من حوالي 4% خلال العام 2008 لتصل إلى ما نسبته 12.3% من إجمالي حجم التسهيلات الائتمانية الممنوحة خلال العام 2015 ما يبين أثر مزاحمة الحكومة للقطاع الخاص وخاصة المشاريع الصغيرة والمتوسطة في حصتها من الائتمان الداخلي وهذا ما يسمى (Crowding out effect)، في ظل تفضيل البنوك إقراض الجهات الحكومية لوجود الضمانات الكافية وإنعدام المخاطر.

الشكل (3-10) توزيع التسهيلات الائتمانية للبنوك العاملة في الأردن خلال الأعوام من 2008-2015 (%)



المصدر: البنك المركزي، تقرير الاستقرار المالي (2015)

وتجدر الإشارة في هذا المجال إلى ترتيب الأردن المتأخر في مؤشر الوصول إلى الائتمان والذي يحتل خلاله المرتبة 185 عالمياً من أصل 189 دولة مدرجة ضمن تقرير ممارسة أنشطة الأعمال للعام 2017 (Doing Business Reports) الصادر عن مجموعة البنك الدولي، حيث لا يعنى التقرير بحجم التسهيلات المقدمة للشركات الميكروية والصغيرة والمتوسطة، وإنما بوجود مراكز السجلات والمعلومات الائتمانية في الأردن، ومدى عمق هذه المعلومات وتوفرها¹³.

كما وحدد تقرير التنافسية العالمي 2016-2017 (The Global Competitiveness Report) الصادر عن المنتدى الإقتصادي العالمي، عامل إمكانية الوصول إلى التمويل كأبرز معيق لأداء الأعمال في الأردن خلال السنوات الخمس الأخيرة، والذي يعكس وجهة نظر قادة الأعمال وتحديد العوامل التي تؤثر على أداء أعمالهم، ومدى تأثير أعمالهم بها¹⁴.

ب- نقص المعلومات:

تشكل هذه المشكلة أهمية كبيرة بالنسبة للمشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة لكونها المدخل لحل بعض المشاكل الأخرى التي تواجههم، حيث يعاني أصحاب هذه المشاريع من نقص المعلومات المتعلقة بمصادر التمويل وكيفية الوصول إليها، والأسواق الخارجية، وخدمات الدعم الفني، وغيرها من المعلومات التي تحتاجها هذه المشاريع لتغطية حاجاتها في شتى المجالات.

¹³ World Bank Group, Doing Business reports (2017), p.216

¹⁴ World Economic Forum, The Global Competitiveness Report (2016-2017), p.218

وتتضمن هذه المشكلة أبعاد عدة منها؛ عدم معرفة أصحاب هذه المشاريع بمصادر المعلومات المختلفة، صعوبة الحصول على المعلومات لأسباب قد تتعلق بشروط الحصول على هذه المعلومات أو بتكلفة الحصول عليها أو بصعوبة الإجراءات اللازمة لذلك، وعدم توفر بعض المعلومات اللازمة عن مصادر التمويل ومؤسسات الدعم الفني والأسواق، وإرتفاع التكاليف المباشرة وغير المباشرة للحصول على المعلومات، وعدم وجود قاعدة بيانات وطنية شاملة وتعدد مصادر المعلومات وتضاربها، فضلاً عن عدم دقة المعلومات وعدم شموليتها (مقابلة، 2013).

ففي القطاع الصناعي تعاني ثلاثة أرباع منشآته الميكروية والصغيرة والمتوسطة من مشكلة نقص المعلومات، فعلى سبيل المثال أبدت ما نسبته 52.3% من المنشآت الصناعية الصغيرة والمتوسطة عدم معرفتها بالمؤسسات التي تقدم خدمات الدعم الفني.¹⁵

ج- صعوبة الوصول الى الأسواق:

لا تقتصر هذه المشكلة على الوصول إلى الأسواق الخارجية فقط بل تتعداها إلى الأسواق المحلية أيضاً، حيث تعد من المشاكل الهامة المؤثرة على حجم مبيعات هذه المشاريع وحصتها السوقية، وربحيتها وبالتالي إضعاف قدرتها على النمو والتوسع، وعدم السعي نحو مواكبة التكنولوجيا.

¹⁵ غرفة صناعة الأردن، ومنظمة العمل الدولية (2012). تقرير معوقات نمو المنشآت الصناعية الصغيرة والمتوسطة والدور المطلوب من غرف الصناعة وغرفة صناعة الأردن.

وتكمن أبعاد هذه المشكلة في قصور قنوات وشبكات التسويق لا سيما في حالة المشروعات الصغيرة، وإرتفاع تكاليف التسويق ونقص المعلومات اللازمة لذلك، وضعف عملية التشبيك بين الأنشطة والمشروعات الإقتصادية المختلفة، وإنخفاض جودة المنتجات، وعدم إستخدام الأساليب الحديثة في التسويق (المعهد العربي للتخطيط، 2016).

وتجدر الإشارة إلى أن ما نسبته 60% من المنشآت الصناعية الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن لا تستطيع الوصول حتى إلى الأسواق المحلية وإنما ينحصر سوقها في المنطقة التي تمارس بها نشاطها، وأن 93.7% من هذه المنشآت تعاني من مشكلة الوصول إلى الأسواق العربية، وما نسبته 97% منها تعاني في الوصول إلى الأسواق العالمية (منظمة العمل الدولية وغرفة صناعة الأردن، 2012).

د - ضعف الدور الحكومي:

ينبغي على الحكومة أن تكون اللاعب الرئيس في دعم المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة لما لها أهمية كبيرة وقدرة على أن تكون محور عملية التنمية الإقتصادية والإجتماعية المستدامة، حيث يجب أن توفر الحكومة بيئة العمل المناسبة والمحفزة لإقامة المشاريع، وتوفير كافة أشكال الدعم والبرامج الممكنة لهذه المشاريع في سبيل مواجهة تحدياتها والتغلب عليها، ولعل من أبرز أشكال الدعم التي توفرها الحكومات يتمثل في إقامتها لحاضنات الأعمال التي توفر من خلالها بيئة عمل مناسبة من حيث توفير؛ المكان والخدمات المتخصصة، والاحتياجات الأساسية لأصحاب الأفكار الريادية للبدء بمشاريعهم الخاصة ومساعدتهم في زيادة فرص نجاح مشاريعهم.

وعلى صعيد الأردن، قامت الحكومة خلال السنوات الماضية بتضمين المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة ضمن خططها التنموية، وصممت عدد من البرامج التمويلية لتلبية احتياجاتها، وعملت على إنشاء حاضنات الأعمال، إلا أن هذه الجهود وصفت بأنها بضعيفة الأداء، ولم ترقى إلى مستوى تحقيق طموحات هذه المشاريع.

حيث أن حاضنات الأعمال ما زالت تعمل ضمن إطار ضيق وتحتاج لإهتمام أكبر لتوسيع قاعدة المستفيدين من الإحتضان على مستوى المملكة، كما وتكمن أبعاد هذه المشكلة في عدم مراعاة المؤسسات الحكومية لإحتياجات وأولويات هذه المشاريع، وتمييز بعض المؤسسات الحكومية بين المشاريع على أساس الحجم أو مجال الإنتاج أو حتى الموقع الجغرافي.

كما وتعاني المشاريع الصغيرة والمتوسطة من معوقات عديدة في ممارسة أنشطة أعمالها من خلال الوقت الطويل لإنجاز معاملاتها وتسجيل ممتلكاتها، فضلاً عن العدد الكبير للجهات الرقابية والتفتيشية ما يترتب عليها تكاليف إضافية وتعارض في متطلبات كل جهة، فضلاً عن تدني مستوى الدعم الحكومي للإبداع والريادة.

هـ - المشاكل الفنية والادارية:

من خلال خصائص هذه المشاريع كونها مشاريع يغلب عليها الطابع العائلي، ومديرها هو من يملكها ويكون مسؤول عن كل الأمور المتعلقة بالتسويق والمحاسبة والموارد البشرية وغيرها، ومن هنا يظهر ضعف لدى هذه المشاريع بفضل قلة الخبرة والمعرفة بأساليب الإدارة والمحاسبة وغيرها.

وما يزيد من هذه المشكلة عدم حصول هذه المشاريع على خدمات الدعم الفني، حيث تبين بأن حوالي 5.3% فقط من المنشآت الصناعية الصغيرة والمتوسطة سبق وأن حصلت على خدمة من إحدى مؤسسات الدعم الفني¹⁶.

و- المشاكل المتعلقة بمدخلات الإنتاج:

حيث تكمن أبعاد هذه المشكلة في عدم ملاءمة المعروض من عناصر الإنتاج التي تناسب إحتياجات هذه المشاريع، وصعوبة الحصول على مدخلات الإنتاج بأسعار مناسبة وبشكل مستمر، وصعوبة الحصول على التكنولوجيا اللازمة لتطوير أساليب الإنتاج، والتقلبات في أسعار عناصر الإنتاج لا سيما إذا كانت مستوردة، وتقلبات أسعار الطاقة بكافة أشكالها، فضلاً عن عدم ملائمة المعروض من العمالة مع متطلبات واحتياجات المشروع.

كما وتتنوع المعوقات الأخرى التي تواجه المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة من الضرائب والرسوم المرتفعة، وضعف الأطار القانوني والتشريعي لهذه المشاريع، والمعوقات ذات العلاقة بأداء هذه المشاريع وتأثرها جراء الأداء العام للإقتصاد الوطني وخصائصه والمشاكل التي تواجهه خاصة في ظل الظروف المحيطة، والتي سنعمل على دراسة أثرها خلال الفصل القادم.

¹⁶ غرفة صناعة الأردن، ومنظمة العمل الدولية (2012). تقرير معوقات نمو المنشآت الصناعية الصغيرة والمتوسطة والدور المطلوب من غرف الصناعة وغرفة صناعة الأردن.

4.2.3 دور الحكومة وإستراتيجيتها في دعم ورعاية المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة:

لا يختلف الحال كثيراً في الأردن عن ما هو عليه في الدول العربية الأخرى في مجال تأخرهم في وضع السياسات الداعمة والمحفزة لعمل المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة خلال الفترات الماضية، إلا أنه نتيجةً للأزمات السياسية والتغيرات الاقتصادية التي يواجهها الأردن، والخصائص الفريدة التي يتمتع بها قطاع المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة، فقد شهدت السنوات الخمس الأخيرة تطوراً ملحوظاً في مجال الدعم الحكومي للمشاريع الإنتاجية الريادية والمشاريع الصغيرة والمتوسطة، وأصبحت تولى أهمية كبيرة للسياسات والبرامج الحكومية المختلفة، وتدرج لها برامج متخصصة لدعمها وتمكينها.

وانعكس هذا التوجه الحكومي في كل من وثيقة الأردن 2025 والبرنامج التنموي التنفيذي 2016-2018، لما أدرجته ضمنها من برامج مفصلة لدعم المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة، والعمل على تحسين بيئة عملها، وتمكينها في ظل الصعوبات التي تعترض طريقها.

كما قامت المؤسسة الأردنية لتطوير المشاريع الاقتصادية (جيدكو) بإعداد "الإستراتيجية الوطنية لريادة الأعمال وتنمية المشاريع متناهية الصغر (الميكروية) والصغيرة والمتوسطة في الأردن (2016-2020)"، والتي توفر من خلالها إطاراً وتوجهاً للإجراءات المستقبلية الواجب اتباعها والعمل بها سواءً من قبل الحكومة أو من أصحاب الشأن الآخرين، حيث تحدد الإستراتيجية مجموعة من الغايات والأهداف التي تعمل على تنمية وتعزيز المشاريع متناهية الصغر (الميكروية) والصغيرة والمتوسطة، من أجل

إستحداث فرص العمل، وزيادة القيمة المضافة، والمساهمة بتحفيز النمو الاقتصادي في الأردن، ورغم أهمية ذلك إلا أن هذه الإستراتيجية لم تقرر لغاية الآن.

كما يحرص البنك المركزي على دعم المشاريع الميكروية والصغيرة ومتوسطة في مجال تمكينها من الحصول على التمويل اللازم لممارسة أعمالها، من خلال حثه للبنوك التجارية على تمويل هذه المشاريع من خلال تقديم بعض الحوافز لهم، كما قام البنك المركزي وبالتعاون مع وزارة التخطيط والتعاون الدولي ومؤسسات تمويل دولية وإقليمية بحشد تمويل لهذه المشاريع، وفق أسعار فائدة منافسة ولفترات سداد مناسبة، وكذلك ضمانات للقروض الممنوحة، والتي من أبرزها ما تم تحصيله من قروض من البنك الدولي والصندوق العربي للإنماء الاقتصادي والاجتماعي وبنك الإعمار الاوروبي بهدف دعم برامج تمويل المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في البنوك العاملة في الأردن (جمعية البنوك في الأردن، 2016).

وفي إطار دعم ريادة الأعمال والتي تعتبر النواة واللبنة الأساسية للمشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة، قامت الحكومة بإنشاء عدد من حاضنات الأعمال في العديد الجامعات الأردنية والمحافظات المختلفة.

الفصل الرابع

منهجية الدراسة ونتائج التقدير

1.4 المقدمة:

يهدف هذا الفصل إلى قياس أثر العوامل الإقتصادية المختارة على معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن خلال فترة الدراسة الممتدة من (1992-2014)، من خلال إستخدام نموذج قياسي محدد لتحليل الإنحدار والإستعانة ببرنامج EViews لأغراض التحليل الإحصائي، وتحديد طبيعة وقوة العلاقة بين المتغيرات، وعمل الإختبارات اللازمة، للحكم على فرضيات الدراسة.

2.4 مصادر البيانات:

تم إعتداد البيانات الثانوية الصادرة عن الجهات الرسمية في الأردن المتمثلة في كل من دائرة الإحصاءات العامة والبنك المركزي الأردني وذلك لفترة الدراسة الممتدة من العام 1992 ولغاية العام 2014، كما تم الإستعانة بقاعدة بيانات البنك الدولي للحصول على بعض المتغيرات من أبرزها مؤشر عدم الاستقرار السياسي.

3.4 محددات البيانات:

واجهت الدراسة عدد من الصعوبات في مجال الحصول على البيانات الخاصة بمتغيرات الدراسة وخاصة المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة والتي تم الحصول عليها من خلال بيانات مسح الإستخدام الصادر عن دائرة الإحصاءات العامة، حيث تمثلت أبرز محددات البيانات في النقاط التالية:

1. إختلاف منهجية مسح الإستخدام وعدم مطابقتها طيلة فترة الدراسة، حيث كانت خلال الفترة 1992-2000 لا تغطي المشاريع الميكروية التي يعمل بها أقل من 4 عمال، بالإضافة إلى تغيير تصنيف المشاريع الصغيرة والمتوسطة، وللتغلب على هذه المشكلة تم إعتقاد بيانات المشاريع الصغيرة والمتوسطة الإجمالية التي يعمل بها من 5- 99 عامل بإستثناء بيانات المشاريع الميكروية لغايات التحليل القياسي فقط.

2. قلة عدد مشاهدات الدراسة والبالغ عددها 23 مشاهدة نظراً لعدم وجود بيانات ربع سنوية حول عدد المشاريع الصغيرة والمتوسطة، وللتغلب على هذه المشكلة لغايات التحليل القياسي تم إعتقاد بيانات جميع متغيرات الدراسات بشكل ربع سنوي، وتقدير بيانات المشاريع الصغيرة والمتوسطة الإجمالية بإستخدام طريقة يتيحها برنامج الإحصاء EViews.

4.4 منهج الدراسة:

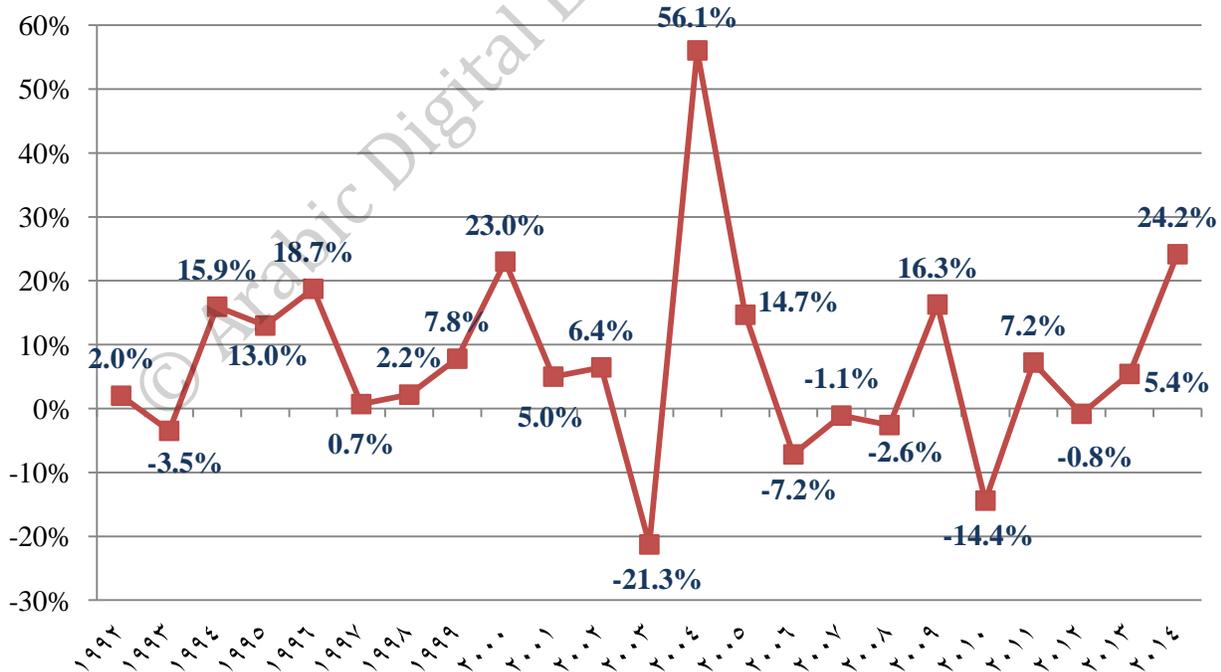
إستخدمت الدراسة في سبيل تحقيق أهدافها المنهجين الوصفي والقياسي في تحليل بيانات الدراسة والوصول إلى نتائجها المرجوة، ففي المنهج القياسي تم إجراء الإختبارات التشخيصية اللازمة لإختيار النموذج القياسي المناسب لتحليل البيانات خلال فترة الدراسة الممتدة من (1992-2014). وتتضمن هذه الإختبارات كل من؛ إختبار فيليبس-بيرون ((Phillips-Perron (pp)، وإختبار التكامل المشترك (Co-Integration Test)، وإختبار الارتباط الذاتي (Autocorrelation)، وإختبار عدم التجانس (Heteroscedasticity)، وإختبارات إستقرارية النموذج (CUSUM for Stability Tests).

5.4 متغيرات الدراسة:

- معدل نمو أعداد المشاريع الصغيرة والمتوسطة (SME) (المتغير التابع):

يمثل هذا المتغير معدل النمو في أعداد المشاريع الصغيرة والمتوسطة الكلية العاملة في الإقتصاد الأردني (5-99 عامل)، ويوضح الشكل (4-1) معدل النمو في أعداد هذه المشاريع خلال الفترة من 1992 ولغاية العام 2014 حيث سجل أعلى معدل خلال العام 2004 وبما نسبته 56%، في حين سجل أدنى معدل خلال العام 2003، حيث تراجعت معدلات نمو هذه المشاريع بمقدار 21%، وتجدر الإشارة إلى أن متوسط معدل نمو هذه المشاريع السنوي خلال فترة الدراسة بلغ حوالي 7.3%.

الشكل (4-1) معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة خلال الفترة 1992-2014 (%)



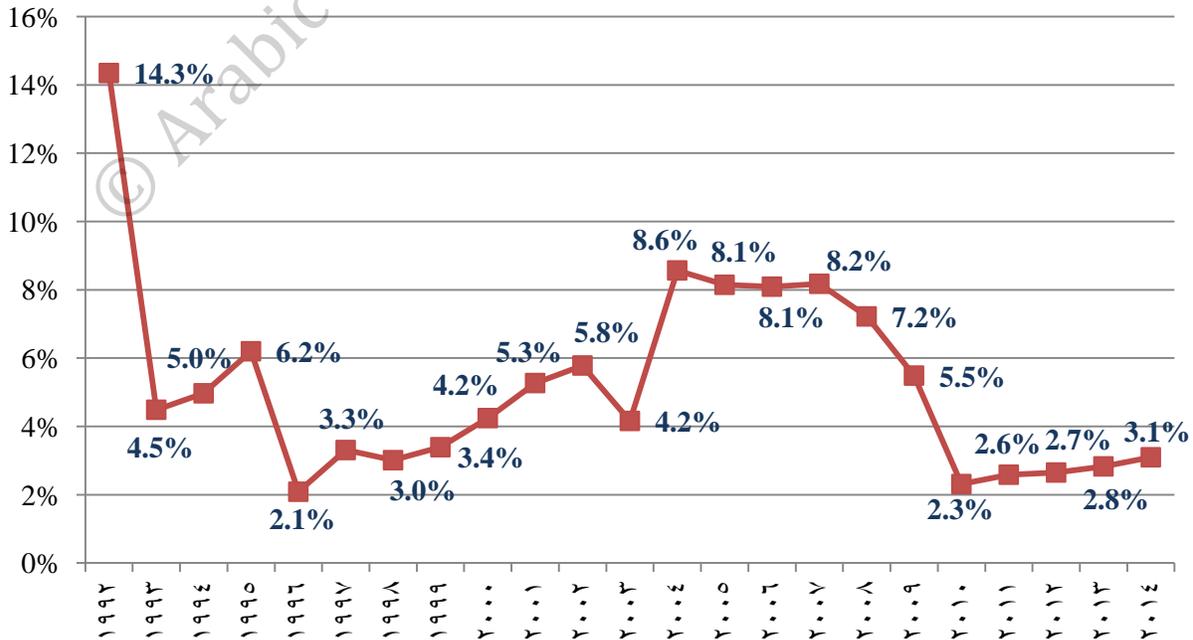
المصدر: دائرة الإحصاءات العامة، مسح الاستخدام

وتتمثل المتغيرات المستقلة في كل من:

- معدل النمو في الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي (Y):

يمثل معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي حجم الزيادة في الإنتاج النهائي من السلع والخدمات، ما يعبر ضمناً عن تطور المشاريع الاقتصادية الخاصة والعامّة، وبالتالي لا بد أن يؤدي إرتفاعه إلى زيادة معدلات نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة بإعتبارها مكون من أساسي في الإقتصاديات. ويظهر من خلال الشكل (4-2) معدلات نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي خلال الفترة 1992-2014 حيث سجلت أعلى المعدلات وبنسبة 14.3% خلال العام 1992، في حين سجل النمو أدنى مستوياته بنسبة 2.1% خلال العام 1996، وتجدر الإشارة إلى أن متوسط نمو الناتج المحلي السنوي خلال فترة الدراسة بلغ حوالي 5.2%.

الشكل (4-2) معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي خلال الفترة 1992-2014 (%)

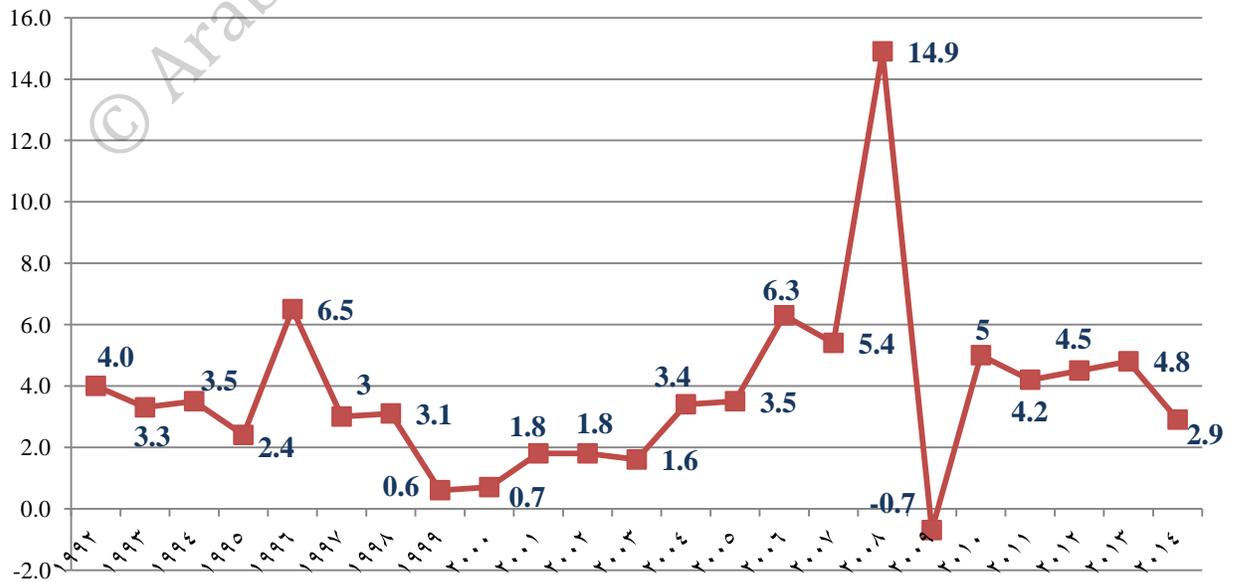


المصدر: البنك المركزي، قاعدة البيانات الإحصائية

- معدل التغير في الرقم القياسي لأسعار المستهلك "التضخم" (CPI):

يعبر معدل التضخم عن الإرتفاع المستمر في المستوى العام للأسعار في الإقتصاد خلال فترة زمنية معينة، ويقاس معدل التضخم في الأردن من خلال رصد التغير في الرقم القياسي لأسعار المستهلك والتي تمثل لسلة ثابتة من السلع والخدمات التي تستهلكها الأسرة في المملكة (818 سلعة وخدمة) بما فيها السلع والخدمات المستوردة من الخارج (البنك المركزي، 2016). حيث أن إرتفاع معدل التضخم لا بد وأن يؤدي إلى رفع تكاليف إنتاج المشاريع الصغيرة والمتوسطة الأمر الذي ينعكس على أسعار سلعها والحد من تنافسيتها وبالتالي خفض معدلات نموها. ويوضح الشكل (3-4) معدل التضخم خلال الفترة من 1992 ولغاية العام 2014 حيث سجل أعلى معدل خلال العام 2008 وبما نسبته 14.9%، في حين سجل أدنى معدل خلال العام 2009 وبما نسبته -0.7%، وتجدر الإشارة إلى أن متوسط معدل التضخم السنوي خلال فترة الدراسة بلغ حوالي 3.8%.

الشكل (3-4) معدل التضخم خلال الفترة 1992-2014 (%)

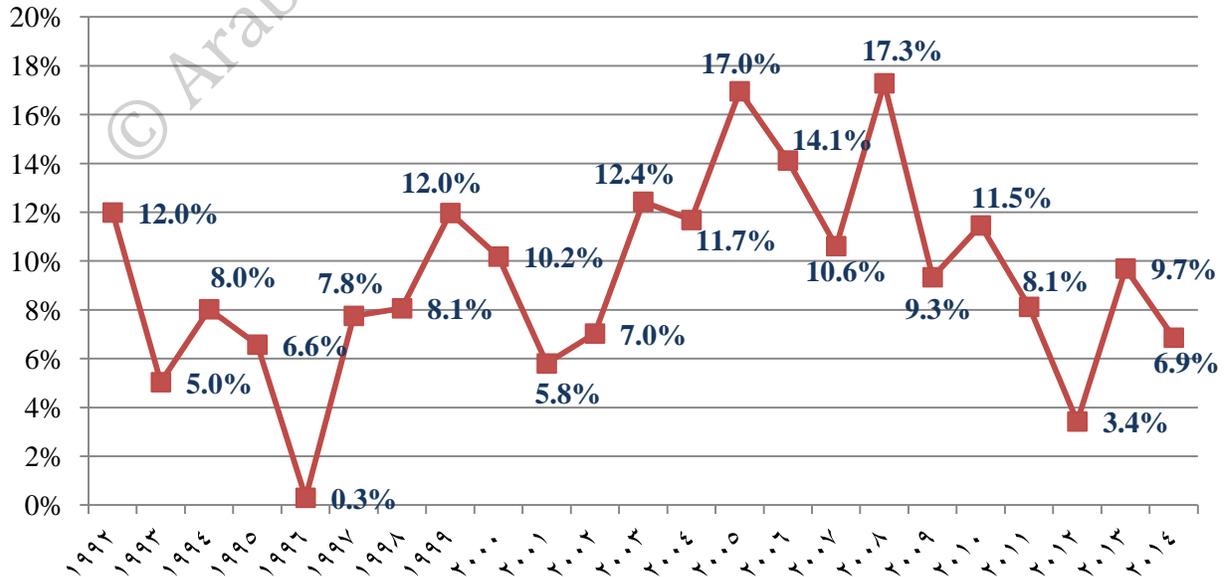


المصدر: البنك المركزي، قاعدة البيانات الإحصائية

- معدل النمو في عرض النقد (M2):

يقيس معدل النمو في عرض النقد درجة السيولة في الاقتصاد، وبالتالي فإن ارتفاعه يمكن أن يغطي جزء من الإحتياجات المالية للمشاريع المختلفة وبالتالي المساهمة في رفع معدلات نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة، وفي هذه الدراسة تم إستخدام عرض النقد الموسع (M2) والذي يمثل مجموع كل من عرض النقد (M1) مضافاً إليه شبه النقد، ويعادل أيضاً مجموع كل من صافي الموجودات الأجنبية وصافي الموجودات المحلية للجهاز المصرفي (البنك المركزي، 2016). ويوضح الشكل (4-4) معدل النمو في عرض النقد (M2) خلال الفترة من 1992 ولغاية العام 2014 حيث سجل أعلى معدل خلال العام 2008 وبما نسبته 17.3%، في حين سجل أدنى معدل خلال العام 1996 وبما نسبته 0.3% فقط، وتجدر الإشارة إلى أن متوسط معدل النمو في عرض النقد السنوي خلال فترة الدراسة بلغ حوالي 9.3%.

الشكل (4-4) معدل النمو في عرض النقد (M2) خلال الفترة 1992-2014 (%)

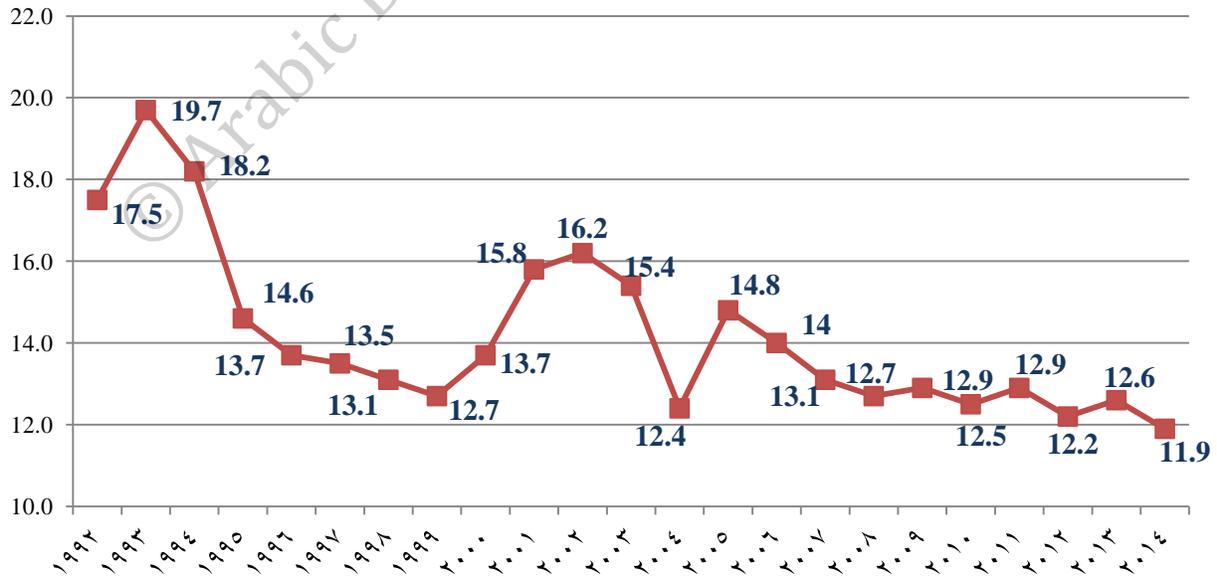


المصدر: البنك المركزي، قاعدة البيانات الإحصائية

- معدل البطالة (UN):

يعبر عن النسبة المئوية للأشخاص الذين لا يعملون (المتعطلون¹⁷) إلى إجمالي قوة العمل التي تشمل جميع الأفراد المشتغلين والمتعطلين سواء يعملون فعلاً أو يبحثون عن عمل (Gordon, 2012). حيث يؤدي إرتفاع معدلات البطالة في السوق إلى خفض مستويات الإدخار، وبحكم أن المشاريع الصغيرة والمتوسطة تتميز معظمها بالتمويل الذاتي النابع عن المدخرات الشخصية، لا بد وأن يؤدي إلى خفض معدلات نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة. ويوضح الشكل (4-5) معدل البطالة خلال الفترة من 1992 ولغاية العام 2014 حيث سجل أعلى معدل خلال العام 1993 وبما نسبته 19.7%، في حين سجل أدنى معدل خلال العام 2014 وبما نسبته 11.9%، وتجدر الإشارة إلى أن متوسط معدل البطالة السنوي خلال فترة الدراسة بلغ حوالي 14.3%.

الشكل (4-5) معدل البطالة خلال الفترة 1992-2014 (%)



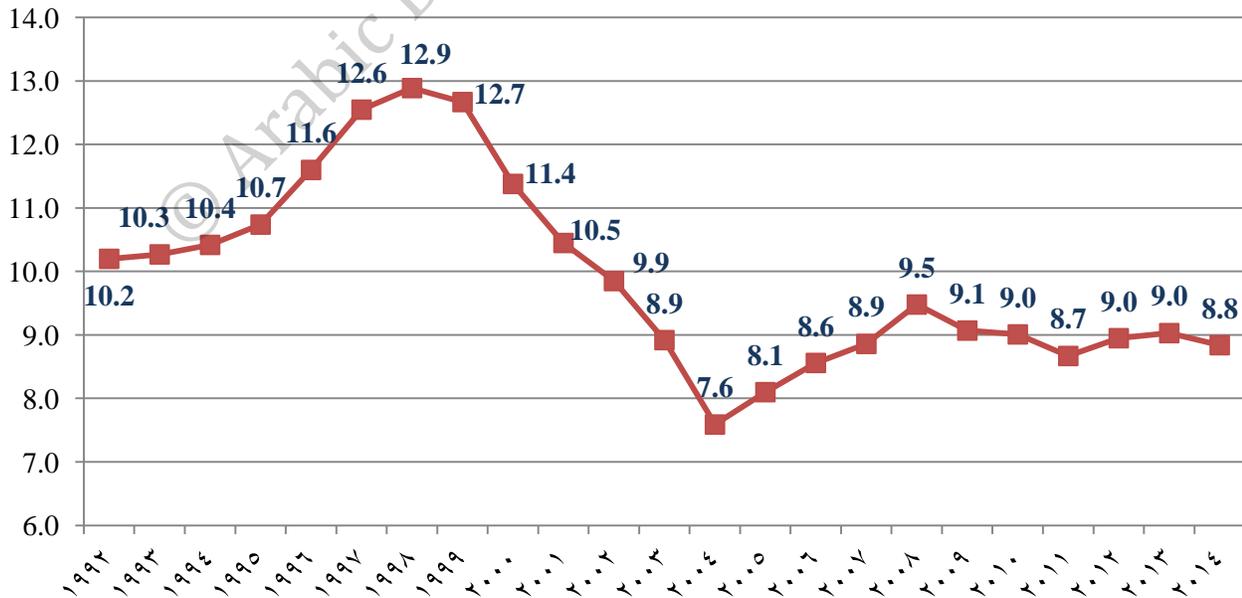
المصدر: دائرة الإحصاءات العامة، مسح العمالة والبطالة

¹⁷ هو الفرد الذي يكون في سن العمل، والقادر عليه والباحث عنه لكن لا يجده خلال فترة الإسناد الزمني.

- سعر الفائدة (R):

يعبر سعر الفائدة عن أجره المال المقترض، وإستخدمت هذه الدراسة أسعار الفائدة الإسمية على التسهيلات الائتمانية (قروض وسلف)، وذلك لإرتباطها بمعدلات الفائدة على قروض المشاريع الصغيرة والمتوسطة، والتي تؤدي في حال إرتفاعها إلى إعاقة هذه المشاريع من الحصول على التمويل وبالتالي المساهمة في خفض معدلات نموها. ويوضح الشكل (4-6) معدل أسعار الفائدة على التسهيلات الائتمانية (قروض وسلف) خلال الفترة من 1992 ولغاية العام 2014 حيث سجل أعلى معدل خلال العام 1998 وبما نسبته 12.9%، في حين سجل أدنى معدل خلال العام 2004 وبما نسبته 7.6%، وتجدر الإشارة إلى أن متوسط سعر الفائدة السنوي خلال فترة الدراسة بلغ حوالي 9.9%.

الشكل (4-6) معدل أسعار الفائدة الإسمية على التسهيلات الائتمانية (قروض وسلف) خلال الفترة 1992-2014 (%)

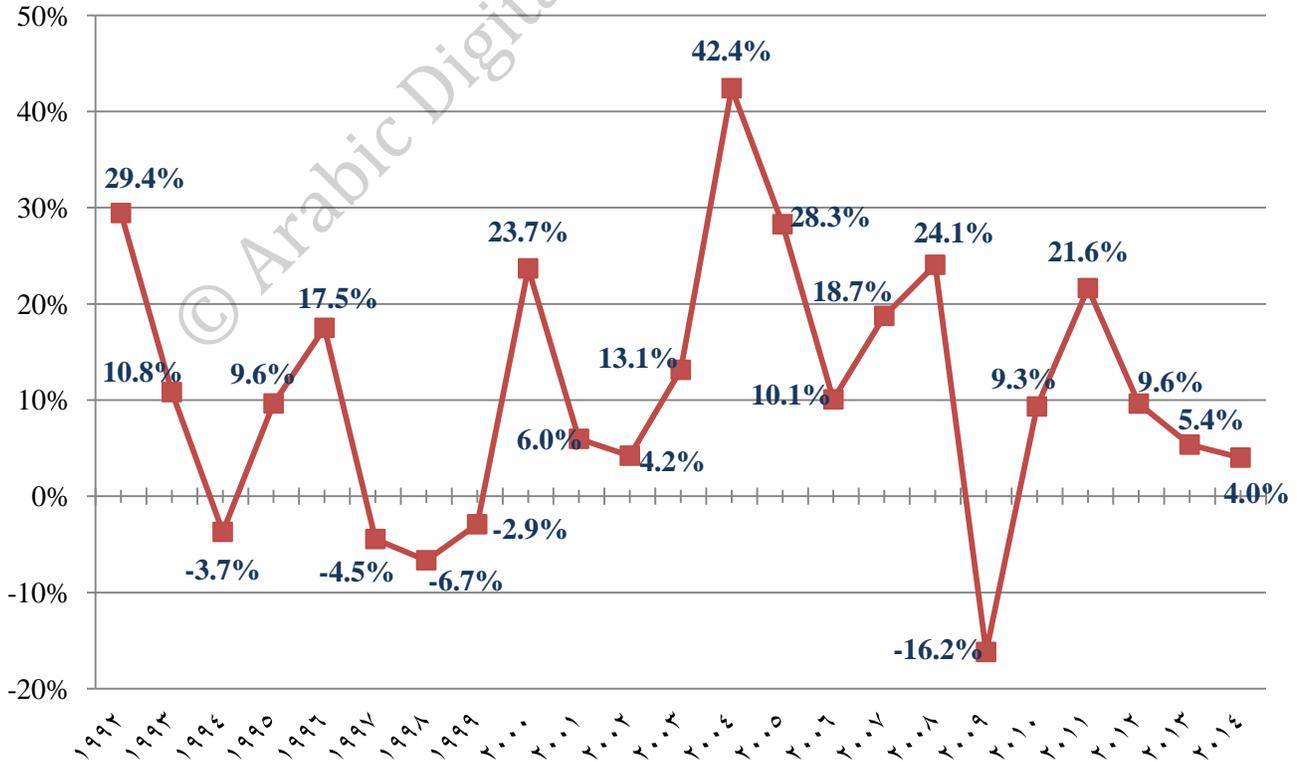


المصدر: البنك المركزي، قاعدة البيانات الإحصائية

- معدل النمو في المستوردات (IM):

تعتبر المستوردات عن السلع التي تقوم الدول بشرائها من مصادر غير محلية (خارج البلد) سواء كانت سلعاً نهائية أو مدخلات إنتاج لبعض الصناعات المحلية، ما يعني بأن معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة من الممكن أن يتأثر إيجاباً أو سلباً حسب طبيعة هذه المستوردات. ويوضح الشكل (4-7) معدل النمو في حجم المستوردات خلال الفترة من 1992 ولغاية العام 2014 حيث سجل أعلى معدل خلال العام 2004 وبما نسبته 42.9%، في حين سجل أدنى معدل خلال العام 2009 ليسجل نسبة تراجع بمقدار 16.2%، وتجدر الإشارة إلى أن متوسط معدل نمو المستوردات السنوي خلال فترة الدراسة بلغ حوالي 11.1%.

الشكل (4-7) معدل نمو المستوردات خلال الفترة 1992-2014 (%)

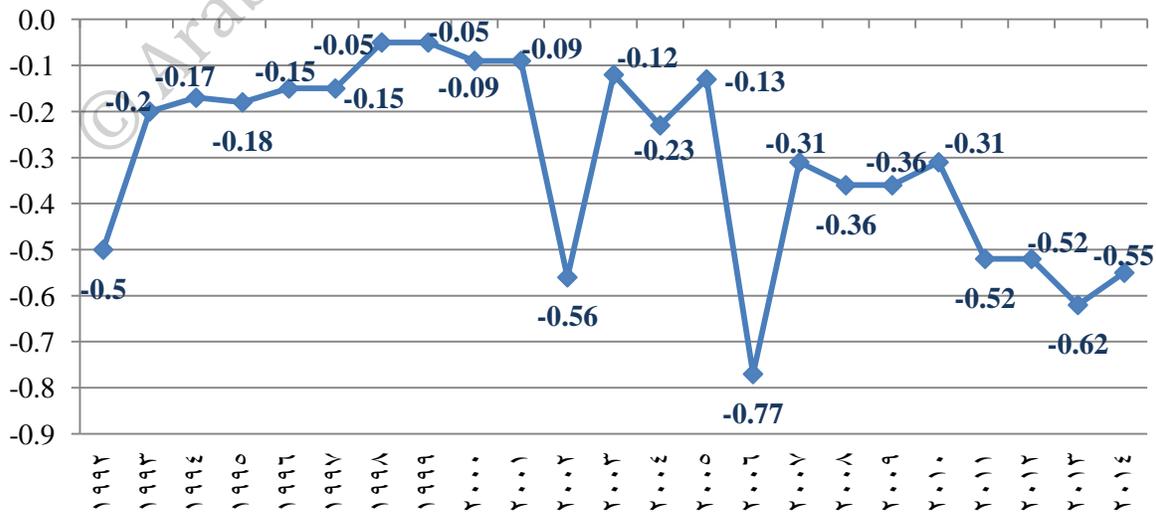


المصدر: البنك المركزي، قاعدة البيانات الإحصائية

- مؤشر الاستقرار السياسي (PS):

يعبر مفهوم الإستقرار السياسي عن مدى قدرة النظام السياسي على إستثمار الظروف وقدرة التعامل بنجاح مع الأزمات لإستيعاب الصراعات التي تدور داخل المجتمع، وبالتالي فإن مزيد من الإستقرار السياسي يحفز البيئة الإستثمارية وبيئة الأعمال، وهذا بدوره يسهم في رفع معدلات نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة. وتم الإعتماد على بيانات مؤشر الإستقرار السياسي وغياب العنف الصادر عن مجموعة البنك الدولي بشكل سنوي ضمن إحدى ست مؤشرات عالمية للحكومة، يتم حسابها وفق عدد من مصادر البيانات والآراء. ويوضح الشكل (4-8) مؤشر الإستقرار السياسي¹⁸ للأردن خلال الفترة من 1992 ولغاية العام 2014 حيث سجل أفضل أداء خلال العامين 1998 و1999 وبمعدل سالب بلغ 0.05، في حين سجل العام 2006 أسوأ أداء وبمعدل سالب بلغ 0.77.

الشكل (4-8) مؤشر الاستقرار السياسي للأردن خلال الفترة 1992-2014



Source: The World Bank Group, the Worldwide Governance Indicators, 2016

¹⁸ يقاس من خلال معدل يتراوح ما بين 2.5 ولغاية -2.5 فكلما إنخفض المؤشر دل على أن أداء الدولة غير مستقر والعكس صحيح.

6.4 النموذج القياسي:

استناداً الى بعض الدراسات السابقة على الرغم من قلتها وعدم بحثها تفصيلاً في موضوع الدراسة، والتي من أبرزها دراسة بيكيرس (Bekeris, 2012) ودراسة أبل (Abel, 2012)، تم استخدام وإعتماد النموذج القياسي التالي، مع تعديل بسيط بما يتناسب والوضع الإقتصادي في الأردن:

$$\text{Log (SME)} = F (\text{Y, M}_2, \text{UN, CPI, R, IM, PS})$$

حيث أن:

Log SME: الصيغة اللوغارتمية لمعدل نمو عدد المشاريع الصغيرة والمتوسطة (5-99 عامل)

Y: معدل النمو في الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي

M2: معدل النمو في عرض النقد

UN: معدل البطالة

CPI: معدل التضخم مقاساً بالتغير في الرقم القياسي لأسعار المستهلك

R: معدل سعر الفائدة الإسمي الممثل بمتوسط الفائدة على التسهيلات الإئتمانية للقروض والسلف

IM: معدل نمو المستوردات

PS: مؤشر الاستقرار السياسي في الأردن

ويجدر التنويه هنا إلى أنه تم أخذ الصيغة اللوغارتمية للمتغير التابع (Log SME)

بعد إضافة عدد ثابت مقداره (1) لجميع قيم السلسلة الزمنية بهدف التخلص من القيم

السالبة خلالها، علماً بأن مقاييس التشتت (الإنحراف المعياري والتباين) لا تتأثر

بالتحويلات الخطية من جمع وطرح.

7.4 الإختبارات التشخيصية:

لغايات التحليل القياسي لابد من إجراء بعض الإختبارات التشخيصية الأولية التي تساعد في إختيار النموذج القياسي المناسب، ومن أهم هذه الإختبارات؛ إختبار جذر الوحدة للسكون، وإختبار تحديد عدد فترات التباطؤ الزمني، بالإضافة إلى إختبار التكامل المشترك.

1.7.4 إختبار جذر الوحدة لسكون السلاسل الزمنية (Unit Root Test)

تكمن أهمية هذا الإختبار في التأكد من سكون السلاسل الزمنية ودرجة تكاملها، وقد أوضحت الدراسات أن معظم السلاسل الزمنية للمتغيرات الإقتصادية الكلية تتسم بعدم السكون في المستوى، وذلك لإحتوائها على جذر الوحدة. ويعني وجود جذر الوحدة في أي سلسلة زمنية أن متوسط وتباين السلسلة الزمنية غير ثابتان وأن التباين المشترك يعتمد على فرق الزمن. ويؤدي إفتراض سكون السلاسل الزمنية التي تحتوي فعلاً على جذر وحدة في النماذج القياسية إلى الحصول على قيم مرتفعة لكل من قيم (F, t) ولمعامل الانحدار (R^2)، بالإضافة إلى وجود إرتباط زائف بين المتغيرات ومشاكل في التحليل والإستدلال القياسي (القدير، 2005).

وتتصف السلسلة الزمنية Y_t بأنها ساكنة (Stationary) بحال توافرها على

الخصائص التالية:

- وسطها الحسابي ثابت: $E(Y_t) = constant, \forall t$

- تباينها ثابت: $Var(Y_t) = constant, \forall t$

- يعتمد تباينها المشترك على فرق الزمن: $Cov(Y_t, Y_{t+k}) = depends on k \neq 0$

أي أن كلاً من وسطها وتباينها يبقى ثابت مع مرور الزمن، في حين أن التباين المشترك لأي قيمتين للمتغير Y يعتمد على فرق الزمن لهما (Thomas, 1997). وللتأكد من سكون السلاسل الزمنية تم تطبيق إختبار فيليبس-بيرون (Phillips-Perron (PP))، حيث يختبر الفرضية العدمية (H_0) المتضمنة وجود جذر الوحدة أي عدم سكون السلسلة الزمنية وكما يلي:

▪ إختبار فيليبس-بيرون (Phillips-Perron (pp))

يعد إختبار فيليبس-بيرون من أشهر الإختبارات المستخدمة لإختبار سكون السلاسل الزمنية والتأكد من درجة تكاملها، حيث قام فيليبس-بيرون بتطوير إختبار ديكي-فولر الموسع والتي تأخذ معادلة التقدير في هذا الإختبار عدة صيغ على النحو التالي:

$$\begin{aligned} \Delta Y_t &= \beta_0 + \delta Y_{t-1} + \beta_2 t + \sum_{i=1}^p \beta_i \Delta Y_{t-i} + U_t \quad (\text{with intercept and trend}) - \\ \Delta Y_t &= \beta_0 + \delta Y_{t-1} + \sum_{i=1}^p \beta_i \Delta Y_{t-i} + U_t \quad (\text{with intercept}) - \\ \Delta Y_t &= \sum_{i=1}^p \beta_i \Delta Y_{t-i} + U_t \quad (\text{none}) - \end{aligned}$$

ويختلف إختبار فيليبس-بيرون في تقديره عن إختبار ديكي-فولر في كل من؛ عدم إحتواءه على قيم متباطئة للفروق، وبطريقة معالجة وجود الارتباط الذاتي من الدرجة الأعلى وكذلك عدم التجانس، كما يقوم بعملية تصحيح غير معلمية (non parametric) لـ (t-statistics) للمعلمة (δ) في حالة تباين المتغير والارتباط الذاتي. ويعتمد إختبار فيليبس-بيرون على معنوية المعلمة (δ) حيث يتم المقارنة بين القيمة المحسوبة والقيمة الحرجة (الجدولية). ففي حال كانت قيمة (t-statistic) المحسوبة (القيمة المطلقة) أكبر من القيمة الجدولية (القيمة المطلقة) يتم رفض الفرضية الصفرية (H_0) ونقبل الفرضية

البديلة (H1) الدالة على عدم وجود جذر الوحدة (Unit Root) وبالتالي سكون السلسلة الزمنية (Stationary) عند المستوى (0)، وفي حال كانت السلسلة غير مستقرة نقوم بإختبار سكون الفرق الأول (First Difference) السلسلة الزمنية، وفي حال كانت غير مستقرة نختبر سكون السلسلة الفرق الثاني، وعلى هذا المنوال نكرر الإختبار للفرق من درجة إلى درجة أعلى.

2.7.4 إختبار تحديد عدد فترات التباطؤ الزمني (Lag Length Selection Test)

يعمل على تحديد عدد فترات تباطؤ مناسبة للمتغيرات في النموذج القياسي بهدف إلغاء مشكلة الارتباط الذاتي (Serial Correlation) لحد الخطأ، حيث يوجد العديد من المعايير لإيجاد عدد فترات التباطؤ الزمني في النموذج أبرزها:

- Akaike Information Criterion (AIC)

- Schwarz Information Criterion (SIC)

- Hannan-Quinn Criterion (HQC)

- Likelihood Ratio Test (LR)

- Final Prediction Error Criterion (FPEC)

3.7.4 إختبار التكامل المشترك (Co-Integration Test)

تم تقديمه من قبل إنجل-كرانجر (Engel and Granger, 1987) حيث يعتبر إحدى الأدوات الهامة لدراسة العلاقات بين المتغيرات الإقتصادية على المدى الطويل، كما يساعد في تحديد مستوى التناغم أو الإتساق بين البيانات غير الساكنة في حال أخذ كل منها على حده ولكنها تكون ساكنة كمجموعة. ومثل هذه العلاقة طويلة الأجل بين مجموعة المتغيرات تعد مفيدة في التنبؤ بقيم المتغير التابع (الإستجابة) بدلالة مجموعة من

المتغيرات المستقلة (التوضيحية). ويعد التكامل المشترك (Co-integration) مرحلة متقدمة من نموذج تصحيح الخطأ (Error Correction Model (ECM))، حيث يوجد عدة طرق لإختبار وجود تكامل مشترك بين المتغيرات من أبرزها:

▪ إختبار إنجل وجرينجر (Engle and Granger, 1987) يستعمل في النماذج المكونة من متغيرين فقط أحدهما تابع والآخر مستقل.

▪ إختبار جوهانسن (Johansen, 1988) وإختبار جوهانسن وجوسيليوس (Johansen and Juselius, 1990)، ويستعملان في حالة النماذج متعددة المتغيرات (متغيرين أو أكثر).

تتطلب هذه الإختبارات أن تكون المتغيرات محل الدراسة متكاملة من الرتبة نفسها، كما ينتج عنها نتائج غير دقيقة إذا كان حجم عينة الدراسة (عدد المشاهدات) صغيراً، ونتيجة لهذه المشاكل يستخدم غالباً طريقة الإنحدار الذاتي لفترات الإبطاء الموزعة (ARDL) من خلال إستخدام إختبار الحدود (Bounds Test Approach) المقدم من قبل بيسيران وآخرون (Pesaran et al., 2001).

وتتميز طريقة (ARDL) (Autoregressive Distributed Lag Model) بقدرتها على تقدير المركبات قصيرة الأمد وطويلة الأمد بنفس الوقت، كما أنها تساعد على التخلص من المشكلات المتعلقة بحذف المتغيرات ومشكلات الإرتباط الذاتي، بالإضافة إلى إمكانية تطبيقها فيما إذا كانت المتغيرات مستقرة عند المستوى $I(0)$ ، أو مستقرة عند الفرق الأول $I(1)$ ، أو خليط بينهما. كما تتميز بإمكانية تطبيقها إذا كان حجم العينة (عدد

المشاهدات) صغيراً (Hoque & Yusop, 2010). وعادة ما يتم استخدام طريقة

(ARDL) حسب المراحل التالية:

■ المرحلة الأولى

يتم اختبار التكامل المشترك لكل متغيرات النموذج في إطار نموذج تصحيح الخطأ غير المقيد (Unrestricted Error Correction Model (UECM) الذي قدمه (Baranzini et al., 2013) بالصيغة التالية:

$$\Delta Y_t = \mu + \sum_{i=1}^n \alpha_i \Delta Y_{t-1} + \sum_{j=0}^m \gamma_j \Delta X_{t-1} + \theta_1 Y_{t-1} + \theta_2 X_{t-1} + U_t$$

حيث:

Y_t : المتغير التابع

X_t : المتغير المستقل

$(\mu, \alpha_i, \gamma_j, \theta_i)$: معاملات النموذج

(Δ) : الفرق الأول للمتغيرات

(m, n) : فترات الإبطاء للفرق الأول للمتغيرات

(U_t) : حد الخطأ العشوائي

وتكون الفرضية الصفرية (H_0) القائلة بعدم وجود تكامل مشترك (عدم وجود علاقة

توازنية طويلة الأجل) بين المتغيرات، متمثلة على النحو التالي:

$$H_0: \theta_1 = \theta_2 = 0, \quad (\text{null hypothesis} \equiv \text{no co-integration among variables})$$

بينما تكون الفرضية البديلة (H_1) القائلة بوجود تكامل مشترك (وجود علاقة توازنية

طويلة الأجل) بين المتغيرات، متمثلة على النحو التالي:

$$H_1: \theta_1 \neq \theta_2 \neq 0, \quad (\text{alternative hypothesis} \equiv \text{variables are co-integrated})$$

ولإختبار هاتين الفرضيتين يتم إستخدام إختبار (Wald Test) حيث يتم من خلاله مقارنة قيمة (F-statistic) المحسوبة لمعاملات المتغيرات المستقلة المبطأة لفترة واحدة بقيمة (F-statistic) الحرجة (الجدولية) المقدمة من قبل بيسران وآخرون (Pesaran et al., 2001).

ونظراً لأن قيمة (F-Test) لها توزيع غير معياري فإنه يوجد قيمتان حرجتان؛ قيمة الحد الأدنى (LCB) التي تفرض أن كل المتغيرات مستقرة عند مستواها (0)، وقيمة الحد الأعلى (UCB) التي تفرض أن كل المتغيرات ساكنة عند الفرق الأول لقيمتها (1). وبالتالي يكون القرار على النحو التالي:

- إذا كانت قيمة (F-statistic) المحسوبة أكبر من قيمة الحد الأعلى (UCB) لقيمة (F) الجدولية يتم رفض الفرضية الصفرية (H0) القائلة بعدم وجود تكامل مشترك بين المتغيرات وقبول الفرضية البديلة (H1) القائلة بوجود تكامل مشترك بين المتغيرات (وجود علاقة توازنية طويلة الأجل بين المتغيرات).
- إذا كانت قيمة (F-statistic) المحسوبة أقل من قيمة الحد الأدنى (LCB) لقيمة (F) الجدولية فيتم قبول الفرضية الصفرية (H0) القائلة بعدم وجود تكامل مشترك بين المتغيرات (لا يوجد علاقة توازنية طويلة الأجل بين المتغيرات).
- إذا كانت قيم (F-statistic) تقع بين الحد الأدنى (LCB) والحد الأعلى (UCB) لقيمة (F) الجدولية، فإننا لا نملك القدرة على إتخاذ قرار بوجود تكامل مشترك بين المتغيرات أو عدمه.

▪ المرحلة الثانية

في حالة وجود تكامل مشترك ننقل لتقدير معادلة الأجل الطويل بالصيغة التالية:

$$Y_t = \mu + \sum_{i=1}^p \alpha_i Y_{t-1} + \sum_{j=1}^q \gamma_j X_{t-1} + U_t$$

حيث:

(Y_t): المتغير التابع

(X_t): المتغير المستقل

(μ, α_i, γ_j): معاملات النموذج

(p, q): فترات الإبطاء للفرق الأول للمتغيرات

(U_t): حد الخطأ العشوائي

ويتم الحصول على مرونة طويلة الأجل للمتغيرات عن طريق العلاقة التالية:

$$\xi_{xi} = (\sum_{i=1}^p \alpha_i) / (1 - \sum_{j=1}^q \gamma_j)$$

حيث تمثل ξ_{xi} المرونة طويلة الأجل للمتغير X_i

▪ المرحلة الثالثة

تعنى في الحصول على العلاقة قصيرة الأجل للنموذج من خلال استخدام البواقي

المقدرة لفترة إبطاء واحدة المتحصل عليها من العلاقة طويلة الأجل على النحو التالي:

$$\Delta Y_t = \mu + \sum_{i=1}^n \alpha_i Y_{t-1} + \sum_{j=0}^m \gamma_j X_{t-1} + \beta ECT_{t-1} + U_t$$

حيث تمثل (ECT) حد تصحيح الخطأ ويتم تعريفه كالتالي:

$$ECT_t = Y_{t-1} + \beta_0 + \gamma_1 X_{t-1} + U_t$$

4.7.4 إختبار كوزم للإستقرارية (CUSUM for Stability Tests)

عند تقدير النماذج القياسية تدعو الحاجة لإستقصاء فيما إذا كانت هذه النماذج تظهر تغيراً هيكلياً في سلوكها عبر الزمن أم لا، ولذلك يعد إختبار كوزم (CUSUM) للإستقرارية من أكثر الإختبارات شيوعاً في هذا المجال.

تظهر نتائج هذا الإختبار على شكل منحنى لأخطاء النموذج المقدر بواسطة الإنحدار الذاتي لفترات الإبطاء الموزع (ARDL) وفي مجال الثقة، بهدف إختبار الفرضية العدمية التي تنص على أن معاملات النموذج غير مستقرة. ففي حال كان منحنى الأخطاء ضمن الحدود الحرجة طوال فترة الدراسة نرفض الفرضية العدمية عند نسبة معنوية (5%)، وهذا يعني أن المعلمات مستقرة على طول فترة الدراسة وبالتالي إمكانية تقدير معاملات ثابتة للنموذج على طول الفترة الزمنية للدراسة دون الحاجة إلى تجزئتها لفترات جزئية، أما إذا تم رفض الفرضية العدمية فإنه يستوجب تقسيم فترة الدراسة إلى فترات جزئية تكون فيها المعلمات مستقرة (Brown et al., 1975).

8.4 نتائج التحليل القياسي

بعد إجراء الإختبارات التشخيصية اللازمة، تم تحليل النموذج باستخدام طريقة الإنحدار الذاتي لفترات الإبطاء الموزعة (ARDL) بالإستعانة بالبرنامج الإحصائي (Eviews9).

1.8.4 نتائج إختبار جذر الوحدة لسكون السلاسل الزمنية (PP):

تم إستخدام إختبار فيليبس-بيرون (PP) من أجل إختبار مدى سكون متغيرات الدراسة خلال الفترة الزمنية (1992-2014)، حيث جاءت نتائج هذا الإختبار على النحو التالي:

جدول (1-4) نتائج إختبار فيليبس - بيرون (PP)

	القيم الجدولية عند مستويات المعنوية			قيمة t المحسوبة	المتغير
	%10	%5	%1		
المستوى	-3.156109	-3.459950	-4.602040	-3.614699	Log(SME)
الفرق الاول	-3.156439	-3.460516	-4.063233	-4.388263	
المستوى	-3.157121	-3.461686	-4.065702	-5.0404022	Y
الفرق الاول	-3.157475	-3.462292	-4.066981	-16.10403	
المستوى	-3.156109	-3.459950	-4.062040	-3.882405	M2
الفرق الاول	-3.136439	-3.460516	-4.063233	-9.826527	
المستوى	-3.156109	-3.459950	-4.062040	-3.566261	UN
الفرق الاول	-3.156439	-3.460516	-4.063233	-17.50324	
المستوى	-3.156109	-3.459950	-4.062040	-3.860508	CPI
الفرق الاول	-3.156439	-3.460516	-4.63233	-8.676037	
المستوى	-3.156109	-3.459950	-4.062040	-1.716333	R
الفرق الاول	-3.156439	-3.460516	4.063233	-9.6885770	
المستوى	-3.156109	-3.459950	-4.062040	-5.398311	IM
الفرق الاول	-3.156439	-3.460516	-4.063233	-9.974860	
المستوى	-3.15712	-3.461686	-4.065702	-3.71206	PS
الفرق الاول	-3.157475	-3.462292	-4.066981	-4.195347	

المصدر: إعداد الباحث

تشير نتائج إختبار فيليبس- بيرون (PP) الظاهرة في الجدول (4-1) إلى أن السلسلة الزمنية للمتغير التابع (LogSME) ساكنة عند المستوى وعند مستوى معنوية 5%، في حين أن السلاسل الزمنية للمتغيرات التالية؛ Y ، و IM ساكنة عند المستوى وعند مستوى معنوية 1%، والسلاسل الزمنية للمتغيرات التالية؛ UN ، و $M2$ ، و CPI ، و PS ، ساكنة عند المستوى وعند مستوى معنوية 5%. كما تشير النتائج أيضاً إلى أن السلسلة الزمنية للمتغير R ساكنة عند أخذ الفرق الأول وعند مستوى معنوية 1%.

حيث أن قيم فيليبس- بيرون المحسوبة بالقيمة المطلقة أصبحت أكبر من القيمة الجدولية في قيمتها المطلقة عند مستوى المعنوية، وبالتالي نرفض الفرضية الصفرية (H_0) بوجود جذر الوحدة عند المستوى لكل من السلاسل الزمنية التالية؛ LogSME، و UN ، و PS ، و $M2$ ، و CPI ، و Y ، و IM أي أن هذه السلاسل الزمنية ساكنة عند المستوى $I(0)$ ، أما السلسلة الزمنية للمتغير R فهي ساكنة عند أخذ الفرق الأول (1)ا.

2.8.4 نتائج إختبار تحديد عدد فترات التباطؤ الزمني (Lag Length Selection Test)

بعد إجراء الإختبارات اللازمة لإختبار العدد الأمثل لفترات التباطؤ الزمني تبين أن عدد هذه الفترات بلغ سبع فترات، وذلك كما يظهر في الجدول (4-2) حيث تم اعتماد هذا العدد في الإختبارات القياسية اللاحقة.

جدول (2-4) نتائج اختبار تحديد عدد فترات التباطؤ

LogSME, Y, UN, R, PS, M2, IM, CPI

Lag	LR	FPE	AIC	SC	HQ
0	NA	1.93e-11	-1.966967	-1.727023	-1.870838
1	764.7529	1.77e-15	-11.27176	-9.112259	-10.40659
2	333.9587	4.30e-17	-15.03793	-10.95888	-13.40374
3	217.8926	4.35e-18	-17.45273	-11.45413*	-15.04951
4	101.4538	3.13e-18	-18.03799	-10.11984	-14.86574
5	107.2382	1.49e-18	-19.23980	-9.402090	-15.29851
6	92.35936	7.62e-19	-20.69819	-8.940929	-15.98787
7	126.4512*	4.72e-20*	-24.82572*	-11.14891	-19.34637*

المصدر: إعداد الباحث

* عدد فترات التباطؤ المستخدم في النموذج

حيث:

LR: sequential modified LR test statistic (each test at 5% level)

AIC: Akaike information criterion

FPE: Final prediction error

HQ: Hannan-Quinn information criterion

SC: Schwarz information criterion

3.8.4 نتائج إختبار التكامل المشترك (Co-integration Test):

تم إجراء إختبار التكامل المشترك في هذه الدراسة بناءً على تقدير إنحدار المتغيرات

المستقلة الممثلة للإقتصاد الكلي (Y, UN, R, PS, M2, IM, CPI) على المتغير التابع

.logSME

1.3.8.4 إختبار الحدود (Bound-Test):

بما أن السلاسل الزمنية لكل من المتغيرات التالية؛ $\log SME$ ، Y ، و UN ، و $M2$ ، و IM ، و CPI و PS ساكنة عند مستواها $I(0)$ ، بينما السلسلة الزمنية للمتغير R أصبحت ساكنة بعد أخذ الفرق الأول $I(1)$ ، أي أن متغيرات الدراسة متكاملة من الدرجة $I(0)$ و $I(1)$ ما يدل على إمكانية وجود علاقة توازنية طويلة المدى بين المتغيرات، ولمعرفة فيما إذا كان هنالك تكامل مشترك بين المتغيرات تم استخدام طريقة الإنحدار الذاتي لفترات الإبطاء الموزعة (ARDL) من خلال استخدام إختبار الحدود (Bounds Testing Approach) المقترح من قبل (Pesaran et al., 2001).

تشير نتائج إختبار الحدود المبينة في الجدول (3-4) إلى أن متغيرات الدراسة تمتلك علاقة طويلة الأجل حيث أن قيم (F-Statistic) المحسوبة أعلى من القيمة العليا للحد الحرج، وبالتالي نرفض الفرضية الصفرية (H_0) القائلة بعدم وجود تكامل مشترك، بإستثناء متغيري معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي وسعر الفائدة ما يعني عدم وجود علاقة طويلة الأجل مع معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة، حيث أن قيمة (F-Statistic) المحسوبة أقل من القيمة الحرجة الدنيا عند مستوى معنوية (1%).

وبما أن المتغير $\log SME$ يعتبر متغير تابع وهو النموذج الرئيسي في هذه الدراسة، فإنه يمكن القول بأنه بشكل عام يوجد علاقة توازنية طويلة الأجل في النموذج المستخدم في الدراسة.

الجدول (3-4) نتائج إختبار الحدود

Models	F-statistics	Bound Critical Value (k=7)						Decisions
		1%		5%		10%		
		I(0)	I(1)	I(0)	I(1)	I(0)	I(1)	
logSME Y UN R PS M2 IM CPI	4.635974	2.96	4.26	2.32	3.5	2.03	3.13	Co integration
Y logSME UN R PS M2 IM CPI	1.917660	2.96	4.26	2.32	3.5	2.03	3.13	No integration
UN logSME Y R PS M2 IM CPI	6.811010	2.96	4.26	2.32	3.5	2.03	3.13	Co integration
R logSME Y UN PS M2 IM CPI	1.256639	2.96	4.26	2.32	3.5	2.03	3.13	No integration
PS logSME Y UN R M2 IM CPI	4.809241	2.96	4.26	2.32	3.5	2.03	3.13	Co integration
M2 logSME Y UN R PS IM CPI	3.750322	2.96	4.26	2.32	3.5	2.03	3.13	Co integration
IM logSME Y UN R PS M2 CPI	4.930893	2.96	4.26	2.32	3.5	2.03	3.13	Co integration
CPI logSME Y UN R PS M2 IM	12.13854	2.96	4.26	2.32	3.5	2.03	3.13	Co integration

المصدر: إعداد الباحث

2.3.8.4 تقدير المرونات في المدى الطويل:

أظهرت المتغيرات تكاملاً مشتركاً، ما يعني وجود علاقة توازنية طويلة الأجل بين المتغيرات المفسرة بإتجاه المتغير التابع المستخدم في النموذج $\log(SME)$ ، حيث تم تقدير المرونات في المدى الطويل بإستخدام نموذج الإنحدار الذاتي لفترات الإبطاء الموزعة (ARDL) والتي جاءت نتائجها كما هي موضحة في الجدول رقم (4-4) وعلى النحو

التالي:

الجدول (4-4) نتائج المرونات في المدى الطويل

Dependent Variable: LOGSME

Selected Model: ARDL (5, 7, 6, 6, 7, 7, 7, 6), Akaike info criterion (AIC)

Included observations: 79

Variables	Co-Efficient	Std-Error	t-Statistic	Prob
Y	3.720552	1.888789	1.969807	0.0629
UN	0.012452	0.012687	0.981432	0.3381
R	0.064993	0.029493	2.203656	0.0394
PS	-1.014630	0.445489	-2.277564	0.0339
M2	-1.412170	0.732526	-1.927809	0.0682
IM	-0.070447	0.266817	-0.264029	0.7945
CPI	-0.021387	0.012142	-1.761348	0.0935
C	-1.039355	0.520035	-1.998626	0.0594
Model Fit Statistics				
R-squared	0.998786	Mean Dependent var	0.027137	
Adjusted R-squared	0.995264	S.D dependent Var	0.056126	
S.E of regression	0.003863	Akaike Info Criterion	-8.155046	
Sum Squared Resid	0.000298	Schwarz Criterion	-6.385458	
Log Likelihood	381.1243	Hannan-Quinn Criterion	-7.446095	
F-statistics	283.6154	Durbin-Watson stat	2.593928	
Prob(F-statistic)	0			

المصدر: إعداد الباحث

يتضح من خلال الجدول رقم (4-4) المعاملات المقدرة للمتغيرات التابعة والمقطع

في المدى الطويل، بإعتبار معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة متغيراً تابعاً،

وبإستخدام معيار (AIC) لتحديد فترات التباطؤ، فإن نموذج ARDL الأمثل الذي تم إختياره

عن طريق برمجية Eviews-9 هو (ARDL (5, 7, 6, 6, 7, 7, 7, 6)، حيث يتبين

بأن العلاقة التوازنية في المدى الطويل بين المتغيرات يمكن صياغتها على النحو التالي:

$$\text{LOG (SME)} = - 1.04 + 3.7 Y + 0.01 \text{ UN} + 0.06 R - 1.01 \text{ PS} - 1.4 \text{ M2} \\ - 0.07 \text{ IM} - 0.02 \text{ CPI}$$

حيث أظهرت النتائج إرتفاع قيمة معامل تحديد الإنحدار (R^2) البالغة نحو 0.9987، أي أن التغير الحاصل في المتغيرات المستقلة يفسر حوالي 99.87% من التغير الحاصل في معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة، كما تظهر النتائج بأن معاملات المتغيرات المفسرة مقبولة إحصائياً، بإستثناء معاملات متغيري معدل البطالة (UN) ومعدل نمو المستوردات (IM).

بما أن النموذج إعتد على معدلات النمو للمتغيرات المفسرة، فإن المعاملات المقدره تمثل المرونات طويلة الأجل بين المتغيرات المفسرة والمتغير التابع.

وقد أظهرت النتائج بأن العلاقة بين المتغير المستقل (Y) والممثل لنمو الناتج المحلي الحقيقي والمتغير التابع ((LOG(SME)) علاقة موجبة، حيث أن زيادة معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي بنسبة 1% يؤدي إلى زيادة معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة بمقدار (3.7%)، وهذا يتفق مع نتائج دراسة أبل (Abel, 2012).

كما أظهرت النتائج بأن العلاقة بين كل من معدل البطالة (UN)¹⁹ ومعدل نمو المستوردات (IM) مع معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة ((LOG(SME)) علاقة غير مقبولة إحصائياً، وبالتالي لا يمكن الجزم بإتجاه وقوة العلاقة فيما بين هذه المتغيرات.

¹⁹ هذا يتفق مع نتائج دراسة ثومسون وستان (Thompson & Stan, 2010).

وأظهرت النتائج أيضاً بأن العلاقة بين المتغير المستقل سعر الفائدة (R) والمتغير التابع ((LOG(SME)) علاقة موجبة، حيث أن زيادة معدل أسعار الفائدة على التسهيلات الائتمانية للقروض والسلف بمقدار نقطة مئوية واحدة يؤدي إلى ارتفاع معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة بمقدار (0.06%)، وهذا ما يتعارض مع فرضيات الدراسة حيث يمكن أن يعزى ذلك إلى نسبة التسهيلات الائتمانية الممنوحة لقطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم من إجمالي حجم التسهيلات الائتمانية الممنوحة من البنوك الأردنية منخفضة جداً حيث بلغت ما نسبته 7.3% فقط خلال العام 2015، بالإضافة إلى اعتماد الكثير من المشاريع الصغيرة والمتوسطة على التمويل الذاتي وليس التمويل المصرفي.

وتبين بأن العلاقة بين المتغير المستقل الإستقرار السياسي (PS) والمتغير التابع ((LOG(SME)) علاقة موجبة رغم إشارتها السالبة نظراً لكون مؤشر الإستقرار السياسي للأردن أقل من صفر، حيث أن زيادة مؤشر الإستقرار السياسي بمقدار نقطة مئوية واحدة يؤدي إلى ارتفاع معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة بمقدار (1.01%) وهذا ما يتوافق مع فرضية الدراسة، كما وتدلل قوة العلاقة التي تربط بين المتغيرين بأن الإستقرار السياسي عامل مهم لنمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة نظراً لكون إحدى أهم مرتكزات بيئة الأعمال الملائمة تكمن في مدى تحسّن البيئة السياسية وإستقرارها داخل البلد وبالتالي إنعكاسها على إقامة وتأسيس المشاريع.

كما أظهرت النتائج بأن العلاقة بين المتغير المستقل معدل نمو عرض النقد الموسع (M2) والمتغير التابع ((LOG(SME)) علاقة سالبة، حيث أن زيادة معدل نمو عرض النقد الموسع بنسبة 1% يؤدي إلى انخفاض معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة بمقدار (1.4%). وهي نتيجة لا تتوافق مع النظريات والأدبيات الإقتصادية الرامية إلى أن الزيادة في عرض النقد تؤدي إلى إرتفاع حجم التسهيلات الائتمانية وإنخفاض أسعار الفائدة وبالتالي تنعكس على المزيد من التسهيلات للمشاريع المختلفة وإقامتها. ولكن عند النظر إلى حالة الأردن نجد بأنها نتيجة منطقية، حيث أشرنا في الفصل الثالث إلى أن نسبة التسهيلات الائتمانية الممنوحة لقطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم قد إنخفضت من ما نسبته 10.9% من إجمالي حجم التسهيلات الائتمانية الممنوحة من البنوك الأردنية خلال العام 2008 لتصل إلى ما نسبته 7.3% فقط خلال العام 2015، على الرغم من إرتفاع حجم التسهيلات الائتمانية خلال نفس الفترة. وبالتالي يدل على أنه وبالرغم من إرتفاع حجم التسهيلات الائتمانية الإجمالية إلا أن البنوك التجارية ما زالت متحفظة على منح المشاريع الصغيرة والمتوسطة التسهيلات الائتمانية اللازمة لنموها وإنشائها لأسباب تحدثنا عنها سابقاً.

كما تبين بأن العلاقة بين المتغير المستقل معدل التضخم (CPI) والمتغير التابع ((LOG(SME)) علاقة سالبة، حيث أن زيادة معدل التضخم مقاساً بالتغير في الرقم القياسي لأسعار المستهلك بنسبة 1% يؤدي إلى انخفاض معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة بمقدار (0.02%).

3.3.8.4 تقدير المرونات في المدى القصير:

الجدول (4-5) نتائج المرونات في المدى القصير

$$\text{LOG (SME)} = - 1.04 + 3.7 \text{ Y} + 0.01 \text{ UN} + 0.06 \text{ R} - 1.01 \text{ PS} - 1.4 \text{ M2} - 0.07 \text{ IM} - 0.02 \text{ CPI}$$

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
D(LOGSME(-1))	1.722423	0.192365	8.953937	0.0000
D(LOGSME(-2))	-1.433025	0.363458	-3.942753	0.0008
D(LOGSME(-3))	0.629911	0.354903	1.774881	0.0911
D(LOGSME(-4))	-0.165850	0.213624	-0.776364	0.4466
D(Y)	0.109851	0.048211	2.278561	0.0338
D(Y(-1))	-0.027017	0.043283	-0.624185	0.5396
D(Y(-2))	-0.011801	0.048514	-0.243256	0.8103
D(Y(-3))	0.038669	0.043110	0.896978	0.3804
D(Y(-4))	0.013767	0.049542	0.277875	0.7840
D(Y(-5))	-0.051566	0.052065	-0.990409	0.3338
D(Y(-6))	-0.107149	0.044727	-2.395598	0.0265
D(UN)	-0.000002	0.001049	-0.001907	0.9985
D(UN(-1))	0.001528	0.001174	1.301661	0.2078
D(UN(-2))	0.000565	0.000660	0.855705	0.4023
D(UN(-3))	0.000651	0.001070	0.608307	0.5498
D(UN(-4))	0.000863	0.000989	0.872874	0.3931
D(UN(-5))	-0.003113	0.001209	-2.575183	0.0181
D(R)	0.000648	0.003868	0.167580	0.8686
D(R(-1))	-0.007925	0.004430	-1.788820	0.0888
D(R(-2))	-0.003690	0.003919	-0.941563	0.3577
D(R(-3))	0.010097	0.004449	2.269336	0.0345
D(R(-4))	0.002739	0.004036	0.678482	0.5052
D(R(-5))	-0.007017	0.003423	-2.049929	0.0537
D(PS)	-0.119170	0.233719	-0.509885	0.6157
D(PS(-1))	-0.001689	0.921638	-0.001833	0.9986
D(PS(-2))	0.411447	0.681176	0.604025	0.5526
D(PS(-3))	-0.835006	0.559041	-1.493640	0.1509
D(PS(-4))	1.163068	0.736679	1.578799	0.1301
D(PS(-5))	-0.971190	0.689808	-1.407914	0.1745
D(PS(-6))	0.388775	0.261189	1.488482	0.1522

D(M2)	-0.003174	0.045699	-0.069447	0.9453
D(M2(-1))	0.009019	0.043739	0.206197	0.8387
D(M2(-2))	-0.035654	0.052370	-0.680808	0.5038
D(M2(-3))	0.058505	0.053943	1.084567	0.2910
D(M2(-4))	-0.127753	0.057971	-2.203734	0.0394
D(M2(-5))	0.180436	0.066983	2.693772	0.0140
D(M2(-6))	0.054134	0.050192	1.078545	0.2936
D(IM)	0.003493	0.009868	0.353981	0.7271
D(IM(-1))	-0.020434	0.012124	-1.685445	0.1074
D(IM(-2))	0.015401	0.010362	1.486290	0.1528
D(IM(-3))	-0.013379	0.011140	-1.200978	0.2438
D(IM(-4))	-0.020004	0.009416	-2.124428	0.0463
D(IM(-5))	0.026783	0.010637	2.517942	0.0204
D(IM(-6))	0.012322	0.010456	1.178438	0.2525
D(CPI)	-0.001251	0.000782	-1.599742	0.1253
D(CPI(-1))	-0.001417	0.000635	-2.232259	0.0372
D(CPI(-2))	0.000344	0.000645	0.533350	0.5997
D(CPI(-3))	0.002742	0.000703	3.899763	0.0009
D(CPI(-4))	-0.000908	0.000735	-1.235953	0.2308
D(CPI(-5))	-0.001496	0.000636	-2.353412	0.0289
CointEq(-1)	-0.090612	0.039613	-2.287448	0.0332

المصدر: إعداد الباحث

تظهر النتائج في الجدول (4-5) المعاملات المقدرة للمتغيرات المفسرة والمتغير التابع في المدى القصير، حيث يعد معامل تصحيح الخطأ ((CointEq(-1)) أهم معامل في نتائج معاملات المدى القصير في نموذج (ARDL). حيث تظهر النتائج لمعامل حد تصحيح الخطأ بأن قيمته سالبة (0.09) وذات معنوية (0.033)، وهذا يدل على أن التوازن في المدى القصير يقترب من التوازن في المدى الطويل، أي أنه يوجد علاقة توازنية في المدى القصير بين المتغيرات المستقلة والمتغير التابع.

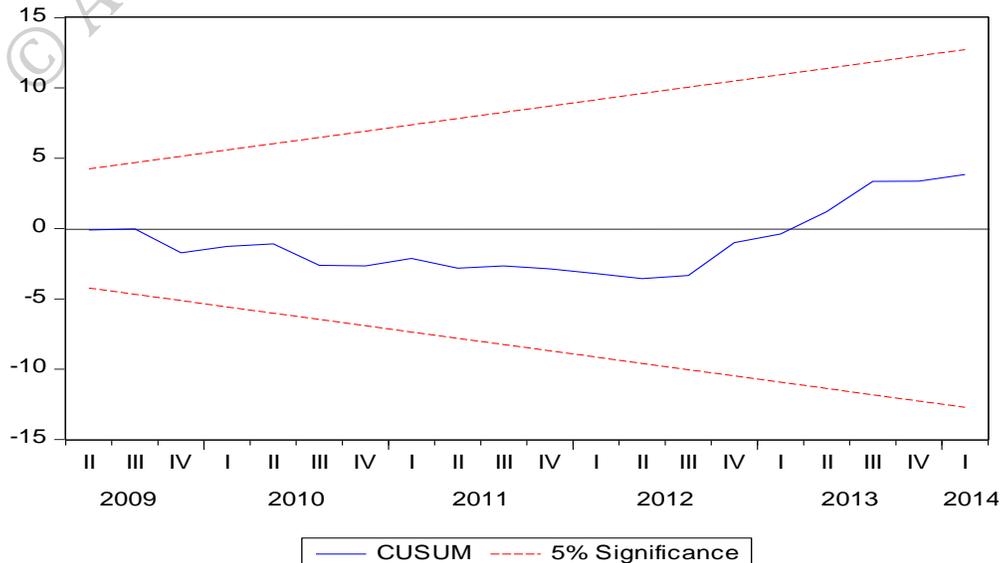
وتعبّر القيمة المطلقة لمعامل حد تصحيح الخطأ عن نسبة الإختلال في التوازن في الفترة السابقة التي يتم تصحيحها في الفترة اللاحقة بعد حدوث صدمة تتعرض لها المتغيرات المفسرة وتؤثر على المتغير التابع. وتشير النتائج أيضاً إلى أن (9%) من الإختلالات الحاصلة في المتغيرات المفسرة المؤثرة في معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة يتم تصحيحها عبر الفترة الزمنية اللاحقة.

4.8.4 نتائج إختبار كوزوم للإستقرارية (CUSUM Tests)

بعد إجراء إختبار (Cusum Tests) من أجل إختبار إستقراره السلاسل الزمنية لمتغيرات الدراسة خلال الفترة الزمنية (1992-2014)، يتضح من الشكل رقم (4-9) بأن قيم حد الخطأ تقع داخل الحدود الحرجة وعند مستوى معنوية 5%. وهذا يعني أن المقدرات مستقرة خلال الفترة الزمنية المستخدمة في الدراسة وبالتالي يمكن التعامل مع كامل الفترة الزمنية كفترة زمنية واحدة دون الحاجة إلى تجزئتها إلى فترات زمنية أقصر.

الشكل (4-9) Cusum stability test

(LOG(SME), Y, UN, R, PS, M2, IM, CPI)



5.8.4 الإختبارات التشخيصية للنموذج (Diagnostic Tests)

للتأكد من كفاءة النموذج المستخدم في التحليل وخلوه من المشاكل القياسية، تم

إجراء الإختبارات التشخيصية (Diagnostic Tests) المبينة في الجدول التالي:

الجدول رقم (4-6) نتائج الإختبارات التشخيصية

Equation	Test	Test Statistics	Prob
LOGSME = F (Y, M2, UN, CPI, R, IM, PI)	Serial correlation test	F=1.932134	Prob. F(2,17)=0.1753
LOGSME = F (Y, M2, UN, CPI, R, IM, PI)	Heteroscedasticity test	F=0.601807	Prob.F(58,2)= 0.7171

المصدر: إعداد الباحث

بعد إجراء الإختبارات التشخيصية للنموذج القياسي المستخدم في الدراسة، أشارت النتائج الظاهرة في الجدول (4-6) إلى خلو النموذج من مشكلة الارتباط المتسلسل بين الأخطاء العشوائية حيث إن احتمالية (F-statistics) والبالغ قيمتها (0.17) أكبر من 5% وبالتالي يمكن قبول الفرضية الصفرية H_0 القائلة بعدم وجود ارتباط متسلسل بين الأخطاء العشوائية.

كما أظهرت النتائج أيضاً إلى خلو النموذج من مشكلة ثبات تباين حد الخطأ حيث أن احتمالية (F-Statistics) لإختبار ثبات تباين حد الخطأ والبالغ قيمتها (0.71) أكبر من 5% وعليه يمكن قبول الفرضية الصفرية H_0 القائلة بثبات حد الخطأ.

الفصل الخامس

النتائج والتوصيات

1.5 النتائج:

إستناداً إلى نتائج التحليلين الوصفي والتطبيقي لإستقصاء أثر بعض العوامل الاقتصادية الكلية على معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن خلال الفترة (1992-2014)، تتلخص أبرز النتائج في ما يلي:

1. شكلت المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة حوالي 99.4% من إجمالي الأنشطة الإقتصادية العاملة في الأردن، حيث شكلت المشاريع الميكروية ما يقارب 85.8% من إجمالي المنشآت الاقتصادية العاملة في المملكة، تليها المشاريع الصغيرة لتشكّل ما يقارب 11.8%، والمشاريع المتوسطة ما يقارب 1.8%.
2. شغلت المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الأردن حوالي 514 ألف عامل وعاملة مشكلين بذلك ما يقارب 47% من إجمالي عدد العاملين في المنشآت الاقتصادية من القطاعين العام والخاص، وتزداد هذه النسبة لتصل إلى حوالي 68% من إجمالي عدد العاملين في منشآت القطاع الخاص فقط.
3. تظهر أهمية المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة على صعيد تقليل التفاوت التنموي بين المناطق وتقليل الفقر، من خلال التوزيع الجغرافي للمشاريع الاقتصادية حيث يتركز ما يقارب 78% من إجمالي المشاريع الاقتصادية كبيرة الحجم في

محافظة العاصمة، في حين أن المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة ينتشر أكثر من 55% منها خارج محافظة العاصمة.

4. بلغ إجمالي عدد المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة العاملة في الأردن خلال العام 2014 ما يقارب 157.2 ألف مشروع، مقارنةً مع ما يقارب 117.8 ألف مشروع خلال العام 2000، مسجلةً بذلك معدل نمو بسنوي حوالي 2.2%.

5. بلغ متوسط معدل النمو السنوي للمشاريع الصغيرة والمتوسطة خلال فترة الدراسة حوالي 7.3%، في حين جاء متوسط معدل النمو السنوي لمتغيرات الدراسة على النحو التالي؛ نمو الناتج المحلي السنوي بمتوسط 5.2%، ومعدل التضخم بمتوسط 3.8%، ونمو عرض النقد بمتوسط 9.3%، ومعدل البطالة بمتوسط 14.3%، وسعر الفائدة بمتوسط 9.9%، ونمو المستوردات بمتوسط 11%.

6. أظهرت نتائج التحليل القياسي بأن جميع معاملات المتغيرات المفسرة مقبولة إحصائياً، بإستثناء معاملات متغيري معدل البطالة (UN) ومعدل نمو المستوردات (IM).

7. بناءً على نتائج تقدير المرونات في المدى الطويل بإستخدام نموذج (ARDL) لإستقصاء أثر المتغيرات الإقتصادية المختارة على معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة الكلية (5-99 عامل) خلال الفترة من (1992-2014) تبين ما يلي:

- تؤدي زيادة معدل نمو الناتج المحلي بنسبة 1% إلى زيادة معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة بمقدار (3.72%).

- تؤدي زيادة معدل أسعار الفائدة على التسهيلات الإئتمانية للقروض والسلف بمقدار نقطة مئوية واحدة إلى إرتفاع معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة بمقدار (0.06%).
- تؤدي زيادة كل من معدل نمو عرض النقد الموسع ومعدل التضخم بنسبة 1% إلى إنخفاض معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة بمقدار (1.4%) و(0.02%) على التوالي.
- تؤدي زيادة مؤشر الإستقرار السياسي بمقدار نقطة مئوية واحدة إلى إنخفاض معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة بمقدار (1.014%).
- العلاقة بين كل من معدل البطالة ومعدل نمو المستوردات مع معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة غير مقبولة إحصائياً، بالتالي لا يمكن الجزم بإتجاه وقوة العلاقة فيما بينهم.

© Arabic Digital Library - Yarmouk University

2.5 التوصيات:

بناءً على نتائج دراسة إستقصاء أثير بعض العوامل الاقتصادية الكلية على معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن خلال الفترة (1992-2014)، توصي الدراسة في ما يلي:

1. برزت قدرة المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة على الوصول إلى المناطق البعيدة عن مراكز المدن، بالتالي يجب توجيه الدعم الفني للمشاريع الصغيرة والمتوسطة للمحافظات البعيدة عن العاصمة عمان لحفز هذه المشاريع ومساعدتها على النمو والتوسع وتقليل التفاوت التنموي بين المناطق المختلفة، فضلاً عن ضرورة الإسراع في إقرار الإستراتيجية الوطنية لدعم المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة.

2. برزت قدرة المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة التشغيلية، ومن هذا المنطلق يجب توجيه السياسات والخطط الخاصة بالبطالة والتشغيل نحو هذه المشاريع من خلال تعزيز دور حاضنات الاعمال ودعم المشاريع الميكروية للمساهمة في تعزيز معدلات التشغيل في الإقتصاد الوطني.

3. بينت النتائج وجود علاقة سلبية بين معدل نمو عرض النقد الموسع ومعدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة، والذي يعزى إلى انخفاض حصة هذه المشاريع من إجمالي التسهيلات الإئتمانية، بالتالي يجب العمل على زيادة حصتها من خلال تقديم البنك المركزي حوافز للبنوك التجارية لتسهيل وزيادة منح هذه المشاريع التمويل، وتوفير

الضمانات اللازمة لعملية الحصول على الائتمان، وتقديم تسهيلات لهذه المشاريع بأسعار فائدة مخفضة وبشروط ميسرة وتوسيع خيارات التمويل الإسلامي.

4. بينت العلاقة القوية بين معدل النمو الإقتصادي وعامل الإستقرار السياسي مع معدل نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة ضرورة وجود بيئة أعمال محفزة تضمن نمو وتوسع هذه المشاريع، حيث توفر هذه البيئة الركائز الأساسية لتيسير عمل هذه المشاريع، وتبرز أركان هذه البيئة في؛ الإستقرار السياسي والأمن، ومزيد من السياسات المحفزة للنمو الإقتصادي.

5. تعزيز منتجات المشاريع الصغيرة والمتوسطة في السوق المحلي، من خلال تسويةها وتوفير الحماية لها في وجه المنتجات الأجنبية المستوردة، ما يعزز حصة المشاريع الصغيرة والمتوسطة المترابطة في الإقتصاد الوطني ويساعد على نموها بشكل أكبر.

6. بناءً على نتائج ومتغيرات الدراسة، فقد ظهرت الحاجة الى ضرورة إيلاء أهمية أكبر في البحوث والدراسات المستقبلية لكل من متغير التسهيلات الإئتمانية، وفصل المستوردات إلى سلع نهائية ورأسمالية، فضلاً عن أخذ عرض النقد (M1) لمعرفة إختلاف تأثيره عن (M2)، ومن هذا المنطلق يوصي الباحث بضرورة أخذ هذه المتغيرات بعين الإعتبار عند إجراء أي دراسة مستقبلية في مجال العوامل الإقتصادية وأثرها على المشاريع الصغيرة والمتوسطة.

قائمة المراجع

➤ المراجع العربية

جمعية البنوك الأردنية (2016). دراسة مسحية "الشركات الصغيرة والمتوسطة في الأردن"

تحليل جوانب العرض والطلب بالتركيز على آليات وآفاق التمويل المصرفي. عمان،

الأردن.

الصالح، زويطة (2007). "أثر التغيرات الاقتصادية على ترقية قطاع المؤسسات الصغيرة

والمتوسطة في الجزائر"، رسالة ماجستير، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير،

جامعة الجزائر، الجزائر.

عمر، أيمن (2009). "دراسات في ادارة الصناعات والمشروعات الصغيرة، مدخل تطبيقي

معاصر"، الأكاديمية العربية للعلوم والتكنولوجيا والنقل البحري، مصر.

غانية، بطاش، سعيدة، بن نعيمة، وحسان، بن مالك (2014). "دور المؤسسات الصغيرة

والمتوسطة في التنمية الاقتصادية"، مذكرة مقدمة لاستكمال متطلبات شهادة الليسانس،

قسم العلوم الاقتصادية، جامعة قاصدي مرباح، بورقلة، الجزائر.

غرفة صناعة الأردن، ومنظمة العمل الدولية (2012). تقرير حول معوقات نمو المنشآت

الصناعية الصغيرة والمتوسطة والدور المطلوب من غرف الصناعة وغرفة صناعة

الأردن. عمان، الأردن.

غرفة صناعة الأردن (2013). العلاقة بين حجم ونمو المنشآت الصناعية في الأردن: مقاساً بعدد العمال. عمان، الأردن.

القهيوي، ليث، والوادي، بلال (2012). "المشاريع الريادية الصغيرة والمتوسطة ودورها في عملية التنمية"، عمان، الأردن.

مركز التجارة العالمي (2015). "آفاق القدرة التنافسية لدى المؤسسات الصغيرة والمتوسطة لعام 2015"، الاتصال والمنافسة والتغيير من أجل النمو الشامل، تقرير سنوي، سويسرا، جنيف، رقم التعرف، 43183، F-06.08.01 la.

المعهد العربي للتخطيط (2015). تنافسية المنشآت الصغيرة والمتوسطة: الخصائص والتحديات. العدد الثالث والتسعون، سلسلة دورية تعنى بقضايا التنمية في الدول العربية.

المعهد العربي للتخطيط (2016). البرنامج التدريبي "الدعم المؤسسي وتمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة"، نيسان، الكويت.

المؤسسة الأردنية لتطوير المشاريع الاقتصادية (2015). "وثيقة الإستراتيجية الوطنية لريادة الأعمال وتنمية المشاريع متناهية الصغر (الميكروية) والصغيرة والمتوسطة في الأردن" 2016 - 2020، عمان، الأردن.

المؤسسة الأردنية لتطوير المشاريع الاقتصادية (2017). "دراسة تحليلية عن واقع

المنشآت الميكروية والصغيرة والمتوسطة في الاردن حتى نهاية عام 2015"، مرصد

المشاريع الصغيرة والمتوسطة، عمان، الأردن.

مقابلة، إيهاب، والمحروق، ماهر (2006). "المشروعات الصغيرة والمتوسطة أهميتها

ومعوقاتها"، مركز المنشآت الصغيرة والمتوسطة، الأكاديمية العربية للعلوم المالية

والمصرفية، عمان، الأردن.

مقابلة، إيهاب، وأبو ياغي، غسان (2012). "تقرير حول معوقات نمو المنشآت الصناعية

الصغيرة والمتوسطة والدور المطلوب من غرف الصناعة وغرفة صناعة الأردن"،

عمان، الأردن.

مقابلة، إيهاب (2013). الريادة ودور المشروعات الصغرى والصغيرة والمتوسطة في دعم

التشغيل. عمان، الأردن.

مقابلة، سهيل (2005)، "المشاريع الصغيرة والميكروية: الاطار النظري والتجارب المثلى"،

ورقة عمل قدمت إلى ندوة حول دور المشاريع الصغيرة والميكروية في الحد من الفقر،

الجامعة الهاشمية، تشرين الثاني، الزرقاء، الاردن.

وزارة التخطيط والتعاون الدولي (2015). "وثيقة الأردن 2025"، رؤية واستراتيجية وطنية.

وزارة التخطيط والتعاون الدولي (2015). "البرنامج التنموي التنفيذي للأعوام 2016-

2018".

➤ المواقع الإلكترونية:

البنك الدولي (2017). الموقع الإلكتروني، قاعدة البيانات الاقتصادية.

<https://data.worldbank.org/country/jordan?view=chart>

البنك الدولي، الموقع الإلكتروني، مؤشر الإستقرار السياسي.

<http://info.worldbank.org/governance/wgi/index.aspx#home>

البنك المركزي الأردني، الموقع الإلكتروني، قاعدة البيانات الإحصائية.

<http://statisticaldb.cbj.gov.jo/index?lang=ar>

البنك المركزي الأردني، الموقع الإلكتروني، تقرير الاستقرار المالي، 2015.

<http://www.cbj.gov.jo/Pages/viewpage.aspx?pageID=45>

البنك المركزي المصري - تعريف المشاريع الصغيرة والمتوسطة.

<http://www.cbe.org.eg/ar/Pages/default.aspx>

دائرة الاحصاءات العامة، الموقع الإلكتروني، المسوح الاقتصادية، مسح الإستخدام.

<http://dosweb.dos.gov.jo/ar/العمل/الإستخدام>

دائرة الاحصاءات العامة، الموقع الإلكتروني، تعداد المنشآت، 2011.

<http://dosweb.dos.gov.jo/ar/تعدادات/تعداد-المنشآت>

مؤسسة محمد بن راشد لتنمية المشاريع الصغيرة والمتوسطة - تعريف المشاريع الصغيرة والمتوسطة.

<http://www.sme.ae/arabic/Pages/default.aspx>

الهيئة العامة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة السعودية - تعريف المشاريع الصغيرة والمتوسطة

<https://smea.gov.sa/ar>

وزارة الاقتصاد والتجارة في لبنان - تعريف المشاريع الصغيرة والمتوسطة.

<http://www.economy.gov.lb/index.php/home/1>

الوكالة الامريكية للتنمية الدولية.

<http://www.jordanlens.org/content/usaaid-lens-publications>

- Abel, C. (2012). The Effect of Macroeconomic Variables on Profitability of Small and Micro Enterprises Industry in Nairobi. Master Thesis, school of Business, University Of Nairobi, D61, 80718, 2012.
- Almahrouk, M. (2010). Success Factors of Small and Medium enterprises (SMEs), The Case of Jordan, Anadolu University Journal of Social Sciences, 10, 1
- Alsaaty, F., Zenebe, A., & Sengupta, S. (2013). The Influence of Some Macroeconomic Factors on the Growth of Micro Firms in the United States, Research in Business and Economic Journal, 11, 2
- Bekeris, R. (2012). The Impact of Macroeconomic Indicators Upon SME'S Profitability, EKONOMIKA Journal, ISSN, 1392-1258, 91, 3.
- Berisha, G. & Pula, J. (2015). Defining Small and Medium Enterprises.a critical review, University of Prishtina, Kosovo.
- Brown, R. L & Durbin, J. & Evans, J. M. (1975). Technique for Testing the Constancy of Regression Relationships Over Time, Journal of the Royal Statistical Society, 37, 2, 149-163.
- Daniel, K. & Kraay, A. & Mastruzzi, M. (2010). The Worldwide Governance Indicators, A Summary of Methodology, Data and Analytical Issues, World Bank, Policy Research Working Paper, No. 5430
- Engle, R & Granger, C. (1987). Investigating Causal Relations by Econometric Models and Cross-Spectral Methods . Econometrica journal, 37, 3, 424-438

European Union, (2015). User guide to the SME Definition, Ref. Ares
(2016) 956541 - 24/02/2016

Gordon, R. (2012). Macroeconomics, 11th Edition, Wilmington, DE, USA,
ISBN-13: 978-0321485519.

Ilegbinosa, I. & Jumbo, E. (2015). Small and Medium Scale Enterprises and
Economic Growth in Nigeria, International Journal of Business and
Management, ISSN 1833-3850, 10, 3.

International Finance Corporation (2013). IFC Jobs Study, Assessing private
sector contributions to job creation and poverty reduction,
International Finance Corporation, Washington, DC20433,
2121 Pennsylvania Avenue.

International Finance Corporation (2016). MSME Country Indicators 2014,
Towards a Better Understanding of Micro, Small, and Medium
Enterprises

International Trade Centre (ITC) SME Competitiveness Outlook (2015).
Connect, Compete and Change for Inclusive Growth Geneva, ITC,
2015, 235.

Johansen, S. (1988). Statistical analysis of cointegration vectors, Journal of
Economic Dynamics and Control, 12, 2.

Johansen, S & Juselius, k. (1990). Maximum Likelihood Estimation and
Inference on Cointegration – with Applications to the Demand for
Money. Oxford Bulletin of Economics and Statistics, 52, 2, 169-210.

Pesaran, M. H. & Shin, Y. & Smith, R. J. (2001). Bounds Testing
Approaches to the Analysis of Level Relationship. Journal of Applied
Econometrics, 16, 3, 289-326.

- Rocha, E. (2010). The Impact of Business Environment on Small and Medium Enterprise Sector's Size and Employment, A Cross Country Comparison, Akobe University, Jaban, Kobe, 657-8501.
- Thompson, N. & Stam, E. (2010). Macroeconomic Dynamics and Innovation: SME innovation in the Netherlands, Innovation Studies Utrecht (ISU), Working paper,10,03.
- Thorsten , B. & Demirgüç-Kunt ,A. & Ayyagari, M.(2005). Small and Medium Enterprises across the Globe.
- Tirtosuharto, D. (2012). The Impact of public Capital Investment on the Revenue Growth of Medium Enterprise in Indonesi, Munich Personal RePEc Archive (MPRA), 4063.
- World Bank (2011). The Status of Bank Lending to SMEs in the Middle East and North Africa Region.
- World Bank (2017). Doing Business 2017, Equal Opportunity for All. Washington, DC, DOI: 10.1596/978-1-4648-0948-4. License: Creative Commons Attribution CC BY 3.0 IGO, 216
- World Trade Organization (2016). Levelling the trading field for SMEs, WORLD TRADE REPORT.
- World Economic Forum (2016). The Global Competitiveness Report 2016–2017, Geneva, Page, 218.

الملاحق

الملحق (1): البيانات السنوية لمتغيرات الدراسة خلال الفترة من 1992-2014

معدل التضخم (CPI)	معدل البطالة (UN)	مؤشر الاستقرار السياسي (PS)	عرض النقد (M2)		المستوردات (IM)		أسعار الفائدة (R)	الناتج المحلي الحقيقي (Y)		المشاريع الصغيرة والمتوسطة (SME)		السنة
			معدل النمو	بالمليون دينار	معدل النمو	بالمليون دينار		معدل النمو	بالمليون دينار	معدل النمو	أعداد	
4.0	17.5	-0.50	12.0%	4,266.9	29.4%	2,214.0	10.2	14.3%	3,972.8	2.0%	5,383	1992
3.3	19.7	-0.20	5.0%	4,481.8	10.8%	2,453.6	10.3	4.5%	4,151.1	-3.5%	5,195	1993
3.5	18.2	-0.17	8.0%	4,841.5	-3.7%	2,362.6	10.4	5.0%	4,357.4	15.9%	6,023	1994
2.4	14.6	-0.18	6.6%	5,159.8	9.6%	2,590.3	10.7	6.2%	4,627.6	13.0%	6,805	1995
6.5	13.7	-0.15	0.3%	5,175.3	17.5%	3,043.6	11.6	2.1%	4,724.2	18.7%	8,080	1996
3.0	13.5	-0.15	7.8%	5,576.6	-4.5%	2,908.1	12.6	3.3%	4,880.5	0.7%	8,136	1997
3.1	13.1	-0.05	8.1%	6,026.3	-6.7%	2,714.4	12.9	3.0%	5,027.5	2.2%	8,313	1998
0.6	12.7	-0.05	12.0%	6,747.6	-2.9%	2,635.2	12.7	3.4%	5,198.0	7.8%	8,961	1999
0.7	13.7	-0.09	10.2%	7,434.7	23.7%	3,259.4	11.4	4.2%	5,418.6	23.0%	11,022	2000
1.8	14.7	-0.09	5.8%	7,866.1	6.0%	3,453.7	10.5	5.3%	5,704.2	5.0%	11,572	2001
1.8	15.3	-0.56	7.0%	8,419.1	4.2%	3,599.2	9.9	5.8%	6,034.1	6.4%	12,317	2002
1.6	14.5	-0.12	12.4%	9,465.7	13.1%	4,072.0	8.9	4.2%	6,285.2	-21.3%	9,696	2003
3.4	14.7	-0.23	11.7%	10,571.4	42.4%	5,799.2	7.6	8.6%	6,823.7	56.1%	15,131	2004
3.5	14.8	-0.13	17.0%	12,364.0	28.3%	7,438.9	8.1	8.1%	7,379.6	14.7%	17,351	2005

6.3	14.0	-0.77	14.1%	14,109.7	10.1%	8,187.7	8.6	8.1%	7,976.8	-7.2%	16,104	2006
5.4	13.1	-0.31	10.6%	15,606.9	18.7%	9,722.2	8.9	8.2%	8,629.0	-1.1%	15,926	2007
14.9	12.7	-0.36	17.3%	18,304.3	24.1%	12,060.9	9.5	7.2%	9,252.1	-2.6%	15,514	2008
-0.7	12.9	-0.36	9.3%	20,013.3	-16.2%	10,107.7	9.1	5.5%	9,759.9	16.3%	18,040	2009
5.0	12.5	-0.31	11.5%	22,306.7	9.3%	11,050.1	9.0	2.3%	9,985.5	-14.4%	15,439	2010
4.2	12.9	-0.52	8.1%	24,118.9	21.6%	13,440.2	8.7	2.6%	10,243.8	7.2%	16,550	2011
4.5	12.2	-0.52	3.4%	24,945.1	9.6%	14,733.8	9.0	2.7%	10,515.3	-0.8%	16,413	2012
4.8	12.6	-0.62	9.7%	27,363.4	5.4%	15,523.5	9.0	2.8%	10,812.8	5.4%	17,301	2013
-0.55	6.9%	29,240.4	4.0%	16,145.9	8.8	3.1%	11,147.6	26.3%	5,568	24.2%	21,480	2014

SME: معدل نمو عدد المشاريع الصغيرة والمتوسطة (5-99 عامل)

Y: معدل النمو في الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي

M2: معدل النمو في عرض النقد

UN: معدل البطالة

CPI: معدل التضخم مقاساً بالتغير في الرقم القياسي لأسعار المستهلك

R: معدل سعر الفائدة الإسمي الممثل بمتوسط الفائدة على التسهيلات الإئتمانية للقروض والسلف

IM: معدل نمو المستوردات

PS: مؤشر الاستقرار السياسي في الأردن

ملحق (2): البيانات ربع السنوية لمتغيرات الدراسة خلال الفترة 1992-2014

CPI	IM	M2	PS	R	UN	Y	SME	
1.83	80.2%	23.0%	-0.50	10.27	17	-	2.0%	1992Q1
5	38.6%	19.9%	-0.41	10.16	18	-	-1.4%	1992Q2
3.48	25.0%	15.2%	-0.32	10.25	17.7	-	-4.0%	1992Q3
5.55	7.2%	12.8%	-0.25	10.2	17.3	14.0%	-4.9%	1992Q4
2.36	11.4%	10.7%	-0.20	10.15	19.7	7.7%	-3.5%	1993Q1
2.16	15.3%	12.9%	-0.17	10.18	19.8	6.5%	0.7%	1993Q2
4.56	10.0%	10.5%	-0.16	10.24	19.5	4.8%	6.5%	1993Q3
4.08	7.7%	6.9%	-0.16	10.27	19.9	0.1%	12.1%	1993Q4
2.55	3.8%	6.2%	-0.17	10.46	19	5.0%	15.9%	1994Q1
3.57	-4.0%	2.8%	-0.18	10.38	18.6	3.3%	16.7%	1994Q2
3.45	0.6%	4.9%	-0.18	10.55	17.9	3.2%	15.4%	1994Q3
4.58	-12.4%	8.0%	-0.18	10.42	17.3	8.5%	13.7%	1994Q4
2.42	13.5%	6.8%	-0.18	10.53	15.7	6.7%	13.0%	1995Q1
1.4	13.1%	9.0%	-0.17	10.65	14.7	9.6%	14.4%	1995Q2
2.4	3.4%	8.0%	-0.16	10.88	14.2	5.2%	16.9%	1995Q3
3.18	9.6%	6.6%	-0.15	10.74	13.8	3.4%	18.8%	1995Q4
9.01	12.1%	6.0%	-0.15	11	14	-1.1%	18.7%	1996Q1
6.62	24.3%	3.8%	-0.15	11.32	13.5	0.2%	15.5%	1996Q2
6.64	18.5%	0.5%	-0.16	11.48	13.6	5.1%	10.3%	1996Q3
3.91	14.8%	0.3%	-0.16	11.6	13.7	3.9%	4.9%	1996Q4
0.11	2.9%	1.5%	-0.15	12.32	13.7	5.3%	0.7%	1997Q1
4.11	-7.7%	3.7%	-0.13	12.23	13.4	3.3%	-0.9%	1997Q2
2.79	-9.8%	7.0%	-0.10	12.6	13.6	2.0%	-0.6%	1997Q3
5.09	-2.0%	7.8%	-0.07	12.55	13.4	2.8%	0.8%	1997Q4
5.45	-1.6%	7.5%	-0.05	12.68	13.3	3.2%	2.2%	1998Q1
2.96	-9.3%	8.5%	-0.04	12.6	13	1.9%	2.9%	1998Q2
3.34	-4.2%	4.0%	-0.03	12.59	12.8	1.3%	3.6%	1998Q3
0.66	-10.6%	8.1%	-0.04	12.89	13.2	5.7%	4.9%	1998Q4
-0.35	-27.9%	7.6%	-0.05	12.32	12.4	-0.4%	7.8%	1999Q1

0.76	3.2%	7.6%	-0.07	12.44	12.8	4.4%	12.6%	1999Q2
0.71	8.5%	13.3%	-0.09	12.33	13.6	6.8%	18.0%	1999Q3
1.25	4.0%	12.0%	-0.10	12.67	12	2.6%	22.1%	1999Q4
1.81	24.9%	12.7%	-0.09	11.98	14.4	5.0%	23.0%	2000Q1
1.05	15.1%	13.1%	-0.06	11.91	13.2	3.3%	19.7%	2000Q2
0.95	26.2%	11.5%	-0.03	11.57	13.5	3.3%	13.9%	2000Q3
-1.14	28.6%	10.2%	-0.03	11.38	13.7	5.4%	8.2%	2000Q4
0.2	27.3%	10.3%	-0.09	11.31	14.1	5.9%	5.0%	2001Q1
0.89	12.6%	8.5%	-0.22	10.82	13.8	6.1%	5.9%	2001Q2
2.53	-5.0%	6.5%	-0.37	10.9	14.9	4.9%	8.6%	2001Q3
3.56	-2.6%	5.8%	-0.51	10.45	15.9	4.3%	9.9%	2001Q4
3.01	1.7%	6.1%	-0.56	10.25	15	4.7%	6.4%	2002Q1
2.6	-7.3%	7.7%	-0.50	10.31	15.4	5.1%	-3.5%	2002Q2
1.02	16.5%	9.4%	-0.37	10.33	16.5	6.5%	-15.4%	2002Q3
0.73	5.9%	7.0%	-0.22	9.85	14.3	6.6%	-23.4%	2002Q4
1.29	18.4%	7.9%	-0.12	9.46	14.4	4.1%	-21.3%	2003Q1
1.96	15.7%	7.4%	-0.11	9.58	13.7	3.7%	-5.6%	2003Q2
2.64	4.0%	9.7%	-0.15	9.19	15	3.8%	17.9%	2003Q3
3.5	16.3%	12.4%	-0.21	8.92	14.8	5.0%	41.2%	2003Q4
2.32	37.9%	8.6%	-0.23	8.63	14.4	7.9%	56.1%	2004Q1
3.47	43.2%	9.2%	-0.19	8.39	14.5	8.0%	56.8%	2004Q2
2.38	42.7%	10.4%	-0.13	8	15.8	9.3%	46.4%	2004Q3
2.32	45.1%	11.7%	-0.09	7.59	14.1	8.9%	30.6%	2004Q4
3.61	27.2%	15.6%	-0.13	7.53	13.4	9.9%	14.7%	2005Q1
1.04	37.0%	18.4%	-0.28	7.58	15.7	10.0%	3.3%	2005Q2
4.47	30.5%	17.3%	-0.48	7.59	16.6	6.7%	-3.6%	2005Q3
5.71	19.9%	17.0%	-0.67	8.1	13.5	6.4%	-6.8%	2005Q4
4.73	23.4%	13.2%	-0.77	8.13	14.4	8.4%	-7.2%	2006Q1
8.21	7.6%	15.1%	-0.74	8.02	13.1	7.2%	-5.8%	2006Q2
6.12	4.7%	11.8%	-0.60	8.28	15.4	7.0%	-3.7%	2006Q3
6	6.7%	14.1%	-0.44	8.56	13	9.8%	-1.8%	2006Q4
6.95	4.6%	16.5%	-0.31	8.54	14.3	10.6%	-1.1%	2007Q1

3.9	14.0%	11.6%	-0.26	8.86	10.8	10.0%	-2.3%	2007Q2
3.54	19.4%	15.6%	-0.27	8.8	14.3	7.3%	-4.0%	2007Q3
4.65	36.1%	10.6%	-0.31	8.86	13	5.2%	-4.7%	2007Q4
9.8	35.7%	13.3%	-0.36	8.94	14.1	6.5%	-2.6%	2008Q1
14.64	40.3%	16.4%	-0.39	9.16	12.5	7.5%	3.1%	2008Q2
18.25	31.4%	16.3%	-0.39	9.04	12	8.6%	10.2%	2008Q3
13.22	-4.2%	17.3%	-0.38	9.48	12	6.3%	15.6%	2008Q4
2.76	-20.8%	15.6%	-0.36	9.31	12.1	5.1%	16.3%	2009Q1
-1.74	-25.1%	11.2%	-0.33	9.38	13	5.2%	10.3%	2009Q2
-3.09	-18.2%	8.1%	-0.31	9.18	14	7.7%	0.5%	2009Q3
-0.72	1.6%	9.3%	-0.30	9.07	12.2	3.9%	-9.0%	2009Q4
4.63	13.8%	8.6%	-0.31	9.17	12.4	2.4%	-14.4%	2010Q1
5.21	11.1%	8.6%	-0.35	9.01	12.2	1.4%	-12.8%	2010Q2
4.09	4.1%	10.6%	-0.41	9.08	13.5	2.2%	-6.4%	2010Q3
5.43	9.2%	11.5%	-0.48	9.01	11.8	3.2%	1.4%	2010Q4
4.05	22.1%	11.1%	-0.52	8.83	13.1	2.3%	7.2%	2011Q1
4.75	30.2%	10.8%	-0.54	8.67	13.2	2.4%	8.4%	2011Q2
4.63	15.8%	10.1%	-0.53	8.68	13.1	2.6%	6.1%	2011Q3
3.26	18.8%	8.1%	-0.52	8.67	12.1	3.1%	2.4%	2011Q4
3.34	21.5%	8.7%	-0.52	8.66	11.4	3.0%	-0.8%	2012Q1
4.08	4.6%	7.5%	-0.54	8.78	11.6	2.9%	-1.8%	2012Q2
4.87	10.0%	6.1%	-0.57	8.85	13.1	2.6%	-0.8%	2012Q3
5.75	3.9%	3.4%	-0.60	8.95	12.5	2.2%	1.8%	2012Q4
6.47	0.3%	4.0%	-0.62	8.99	12.8	2.6%	5.4%	2013Q1
4.85	3.0%	6.0%	-0.62	9.07	12.6	3.1%	9.6%	2013Q2
4.47	15.9%	7.5%	-0.61	9.05	14	2.8%	14.3%	2013Q3
3.64	6.7%	9.7%	-0.58	9.03	11	2.9%	19.2%	2013Q4
3.3	0.4%	9.7%	-0.55	9.05	11.8	3.2%	24.2%	2014Q1
3.42	14.7%	9.7%	-	9.03	12	2.8%	-	2014Q2
2.91	-2.3%	7.4%	-	8.98	11.4	3.1%	-	2014Q3
1.96	3.3%	6.9%	-	8.84	12.3	3.3%	-	2014Q4

ملحق (3): أعداد المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة خلال الفترة من 2000-2014

المشاريع الميكروية والصغيرة والمتوسطة (1-99 عامل)	المشاريع المتوسطة (20-99 عمال)	المشاريع الصغيرة (5-19 عامل)	المشاريع الميكروية (1-4 عمال)	
117,752	1,683	9,339	106,730	2000
115,325	2,034	9,538	103,753	2001
117,979	1,832	10,485	105,662	2002
139,844	2,084	7,612	130,148	2003
141,326	2,369	12,762	126,195	2004
139,860	2,594	14,757	122,509	2005
146,160	2,304	13,800	130,056	2006
146,443	2,407	13,519	130,517	2007
146,790	2,427	13,087	131,276	2008
146,848	2,616	15,424	128,808	2009
146,886	2,709	12,730	131,447	2010
157,578	2,710	13,840	141,028	2011
157,128	2,433	13,980	140,715	2012
156,841	2,327	14,974	139,540	2013
157,211	2,884	18,596	135,731	2014